

日照积极探索深远海养殖, 剑指海水三文鱼国产化 小小三文鱼“游”出千亿级产业链

记者 张颖

布局三文鱼全产业链 唱响现代海洋牧歌

北纬35度,东临黄海,西接临沂市,南与江苏省连云港市毗邻,北与青岛市、潍坊市接壤,隔海与韩国、日本相望,日照有着得天独厚的海洋水产养殖地理位置优势。

为养好养大“这条鱼”,日照市岚山区充分利用优越的海域生态环境,全力推进深水网箱养殖发展,岚山区税务、行政审批、海洋渔业等部门同向发力,为企业送去“服务套餐”,着力解决资源要素保障等问题,为唱响现代“海洋牧歌”筑牢基础。

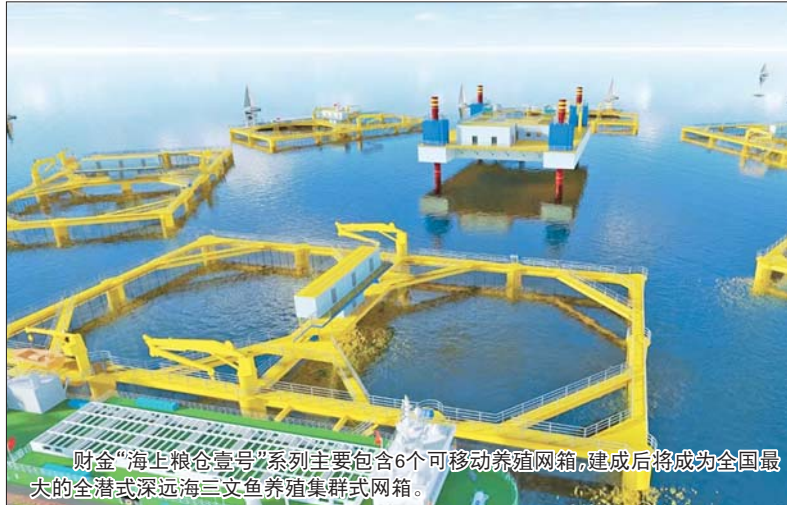
据了解,岚山区全力推进渔业现代化建设,以现代海洋产业链延链、补链、强链为目标,扎实推动水产养殖绿色转型,深挖三文鱼产业发展优势,计划投资20亿元,布局三文鱼全产业链,涵盖两大板块五个项目,致力于打造三文鱼苗种繁育、育苗驯化、深远海养殖、精深加工、疫苗开发等前端技术高地,积极延伸三文鱼产业发展链条,形成国产三文鱼市场规模优势和新的海洋经济发展增长点。

“一条鱼”能带动啥样的产业链?日前,记者来到日照市岚山区海工装备产业园,只见一片热火朝天的繁忙景象,一座长89米、宽45.5米、高35.9米的三文鱼近海深水网箱“拔地而起”,正在为前往作业海域进行最后的准备。

海水三文鱼国产化,曾被认为是“天方夜谭”。近年来,山东财金万泽丰海洋科技有限公司围绕三文鱼,从育种、育苗、驯化等方面积极探索,一个千亿级三文鱼产业集群,正蓄势起航!

“海上粮仓壹号”网箱 实现高度智能化

打造海洋渔业全产业链,必须强化科技装备支撑。近海深水网箱作为财金万泽丰倾力打造的三文鱼产业链的重要环节之一,“海上粮仓壹号”相当于11层楼房高度的网箱,用钢1800吨,作为财金海上粮仓的首发项目,一共有6个网箱,经济效益超6亿元,是全国最大的海洋牧场集群网箱。”山东财金万泽丰海洋科技有限公司风控部部长林鹏伟说。



财金“海上粮仓壹号”系列主要包含6个可移动养殖网箱,建成后将成为全国最大的全潜式深远海三文鱼养殖集群式网箱。

目前除1号网箱已建成外,2号网箱也开始建设。网箱上均配置生物量监测、数据自动监测,智能化投喂、海陆实时通信,便捷收放鱼等高度智能化系统。

与此同时,一河之隔的山东财金万泽丰三文鱼产业科创基地里,三文鱼技术研发中心和三文鱼加工车间已全面封顶,正在进行内部装修,加工车间预计在近日实现设备调试。

一直以来,种苗规模化供给,是制约深远海养殖三文鱼发展的大难题。林鹏伟说,2025年底,日照市还将投资10亿元建设三文鱼

种苗产业基地项目,可实现种苗培育后驯化入海,项目建成后,将实现年产三文鱼苗种4000吨,年产值3亿元,成为国内规模最大的三文鱼苗种繁育中心。据了解,项目总投资约10亿元,主要建设技术研发中心、陆基养殖管控中心、精深加工厂、循环水养殖中心、院士工作站等综合性现代海洋产业综合体,能够完全满足种苗海化实验、养殖技术研发以及人才培养和成果转化需求。

目前,日照市拥有规模较大的海水育苗场230余家,总育苗水体达90万立方米,年均育苗量超

过3000亿苗种单位,建成省级以上水产原良种场15家。

到2030年实现三文鱼 全产业链产值400亿元

近年来,随着生活水平提高,肉质鲜美的三文鱼频频出现在人们的餐桌上,成为消费新宠,但市场上的三文鱼大多数是从国外进口,经过速冻处理和长途运输,口感已不再新鲜如初。数据显示,中国市场三文鱼需求量每年大约25万吨,产量仅4万吨。

“我们也是瞅准了这个市场缺口,投资布局三文鱼全产业链。一期工程最重要的是近海养殖,推动养殖技术与装备升级换代。二期还将投资10亿元,实施三文鱼苗种基地项目,创建国家级深远海鱼类重点实验室,成为建链、延链、强链的关键平台,目标是到2030年,实现三文鱼全产业链产值400亿元。”林鹏伟告诉记者。

日照市首期投资10亿元建设财金“海上粮仓壹号”和“三文鱼科创中心”,将打造为国内三文鱼海水养殖技术最先进、规模最大、产量最高的项目之一,后期将继续投资10亿元,打造山东财金蓝色产业研究院,布局国家级深远海鱼类重点实验室和三文鱼苗种基地,全力打造国内三文鱼产业第一品牌。

编辑:于梅君 美编:马秀霞 组版:刘淼

金万通集团
JIN WAN TONG GROUP

经营理念 诚信 理性 持续发展
企业使命 通过汽车创造顾客美好生活
企业标语 您永远的汽车朋友

Movement that inspires
 东风 HONDA
 北京现代
 BUICK
 一汽-大众 FAW-VOLKSWAGEN
 JETTA捷达
 雪佛兰 CHEVROLET
 AION埃安
 江淮汽车
 江淮钇为

24小时服务热线: 400-638-5566
1997-2024

“诚信、理性、持续发展”是山东金万通集团一直秉承的企业经营理念。可以说是已经深深烙印在每一位金万通人心中。集团旗下每一家店面的总经理办公室的墙上都悬挂着一幅内容相同的书法作品,所书写的就是“诚信、理性、持续发展”八个大字。

金万通将“诚信”视为企业经营之根本,居于所有发展之前列。同时也将“诚信为人”作为每一位金万通人日常工作、业务开展的底线原则。诚信是做人之本,守信是立业之基。金万通对内部员工教导是如此,对所服务的客户以及合作伙伴亦是更加注重诚信。集团立志为客户提供高质量汽车产品,同时也为客户提供更有信誉保证的服务内容。

“诚信企业不仅仅只停留在嘴巴上,而是要让客户真正感受到。”山东金万通集团董事长邢文谈道,“无论售前还是售后,员工即代表企业,说到就要做到,承诺绝不是空话。客户既然选择信任我们,我们则更有责任对得起这份信任!那就需要我们诚信、诚心去经营。”金万通集团至今在汽车领域二十七年如一日的精耕细作,又在一个新的视角体现出来,正可谓“诚”治久安。

在2024年新的一年企业发展规划中,邢总表示,过去的一年中集团在激烈的汽车市场竞争环境中走出了“四新”发展方向,即新能源、新媒体、新出行、新服务,开拓了汽车经营渠道,丰富了汽车服务板块,同时也取得了非常优异的成绩。对于2024新的一年企业经营的展望以及汽车市场环境的预估,邢总表示:“同样是具有挑战的一年,集团年初提出新的发展思路——固本兴新”。

固本,即要加强稳固店面基础服务建设,提升业务精细化管理,坚持以用户为核心,提升客户细节满意度,精作深耕,创造新收获。兴新,即要继续开拓新兴渠道业务,创新发展,寻求更多的客户服务方式,满足用户对汽车生活的全面需求。“对于金万通而言,经营企业唯一的目的就是创造客户、服务客户。客户始终是我们的事业,也是我们共同努力的目标。”在邢总的理念中,客户排在首位。他表示,过去二十七年的经历,正是集团创造客户、服务客户最美好的体验,接下来依然还将秉持感谢、感恩金万通客户的态度一直努力前行!



「诚」治久安 固本兴新 山东金万通集团