

2024齐鲁国际车展(春季)开幕前,记者走访省内多家品牌4S店 燃油车价格探底,正是人手好时机

文/片 记者 张雪 鹿青松

面对新能源车价格攻势 燃油车集体“反击”

4月5日下午,山东临沂宝宁宝马4S店内有些热闹。趁着假期前来看车的消费者不在少数,几乎每台展车上都有消费者在进行静态试乘,还有消费者在与购车顾问核对购车合同、计算购车价格。

门店内,客户经理白秀珍一直处于忙碌状态:她不停地向客户介绍不同车型的具体情况,并为客户答疑解惑。在她看来,目前宝马的燃油车价格已经来到了新低点:“这段时间电车降价的确挺厉害,但是油车的价格经过一轮又一轮调整,现在的车价也已经到达了低谷,非常适合入手。”

白秀珍给前来现场咨询的用户算了一笔账,作为宝马热门车型的宝马325运动版,目前的裸车落地价已经跌破了30万元,可低至26万元左右,相较于高点价格已经降了接近10万元。

类似的优惠力度同样体现在其他汽车品牌中,“BBA”中的奔驰与奥迪均于年后调整过终端售价,在购买奔驰C级、奥迪A4L级别的热门车型时,消费者的谈价空间可能达到10万元甚至以上。在某汽车垂媒推出的“降价榜”中,多款车降价超10万元,有车辆降幅高达38%。

低价位市场同样优惠多多,记者查询发现,作为热门B级车的第十一代索纳塔官方起售价为13.98万元,叠加优惠后可降至12万元区间;丰田卡罗拉2023款的裸车报价已经下探至8万元左右;有经销商甚至为销量常青树日产轩逸的2024新款报出了7.36万元的起售价。

让利手段多样 综合购车成本降低

记者走访、咨询山东省多家4S店发现,燃油车在裸车之外的综合购车成本也在不断下降,具体体现在保险不捆绑了、首付和贷款利息更低了、选配件不强制了。

“前些年购车时可能会遇到4S店捆绑销售保险,或者保费很高的情况,现在普遍都变成了更灵活、更优惠的保险选择,对我们消费者来说是个隐形的利好。”来自青岛的李先生4月份刚购买了一辆凯迪拉克CT5,他对目前燃油车的购买体验非常满意。

在保险之外,此时购车往往也会有比平时更低的首付比例与按揭利率,零首付、低首付、免息、低息等促销政策已经不再新鲜。通过网络搜索不难发现,一些地区的热门车型如广汽本田雅阁、丰田卡罗拉、上汽大众朗逸等热门车型都有类似的优惠政策。

“还有一个利好情况就是,之前购车有时候要加一些‘选配件’,甚至加钱才能提车,我这次购车过程中就完全没有遇到。”李



临沂丰汇别克销售门店,消费者趁清明假期来选车。

近日,随着小米SU7正式发售,新能源汽车价格战再掀一轮新高潮。与此同时,一众传统燃油车企也坐不住了,纷纷选择降价跟进,动辄降价大几万的车型比比皆是。对于偏爱燃油车的消费者来说,目前入手燃油车或许是个不错的好时机。趁着清明假期,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者走访了省内多家品牌4S店,实地探访了目前燃油车降价现状。

先生说。

临沂丰汇汽车的别克直销员王侠表达了和李先生类似的观点:“对有些车型来说,现在的综合购买成本突破了历史最低价格,因为之前一些车型在购买时需要搭配的‘装饰件’现在已经不再捆绑购买了。”

李先生和王侠提到的选配件、装饰件,指的是购车过程中配合裸车搭配销售的配置升级组件,这些配件往往能给销售方带来较高的利润。而如今为了获客、让利,需要选配才能交车的情况已经大大减少。

淡,旺季区别并不明显 刚需消费者无须再等

伴随着车市的剧烈震荡,相当部分的消费者化身“等等党”,怀揣着“买涨不买跌”的心态持币观望。有分析认为,目前燃油车的降价已经到达了平台期,继续大幅度降价的可能性不大,此时正是入手购买燃油车的好时机。

“现在车市中的所谓旺季、淡季概念越来越不明显,所以买车没必要非得等到节点,建议消费者及时下手。”白秀珍向前来询价的顾客说道。

在丰汇汽车店内,来自临沂兰山区的王先生向记者表示,他

从去年就持续关注大众威然和别克GL8陆尊,终于决定现在就购买。“我买车是刚需,一直观望了大约有半年时间。目前的燃油车普遍已经比去年有了较大幅度的降价,我觉得再等下去的话,也很难等来价格大跳水,所以想抓紧机会把车买了。”王先生说。

王先生同时表示,对于非刚需消费者,还是可以再观察下市场动向:“非刚需的话,我建议还是不要冲动。不要单纯用价格衡量一辆车的价值,一切以自己的需求为准。”

中国汽车流通协会汽车市场研究分会秘书长崔东树认为,车市价格战一般是一年两次,今年上半年价格战时间早、力度大,将来的走势将是逐步降温。而下半年的新品价格战有可能在8月份开始。

“未来随着新品上市的虚高定价逐步回归,各细分市场的主力产品逐步清晰,价格战的意义将会下降,并逐步从价格战转到促销模式。”崔东树在接受媒体采访的时候表示。

车展叠加折上折 买车更优惠

齐鲁国际车展千车汇聚,是许多消费者的购车首选之地。4月11日—15日,2024齐鲁国际车展

全部	轿车	SUV	MPV
燃油车	价格	厂商属性	品牌
1	发现运动版	14.98万	最大降幅38%
2	捷约E-PACE	10万	最大降幅38%
3	捷约XFL	14.98万	最大降幅37%
4	威朗	4.8万	最大降幅37%
5	揽胜极光	13.98万	最大降幅36%
6	桑塔纳	3.2万	最大降幅36%

懂车帝燃油车降价排行榜

如何免费领取2024齐鲁国际车展(春季)门票

相关链接

近日,车展组委会特推出部分免费门票,供消费者提前领取。

需要注意的是,领取免费门票的截止日期为4月10日,想要免费进入展馆看车购车的消费者切勿错过。

2024齐鲁国际车展免费领取攻略:

1.消费者微信上搜索“齐鲁晚报”公众号并关注,点击其中的“车展门票”按钮,填写有效信息并点击“立即领取”。

2.在填写完信息后,消费者需要耐心等待报名成功短信以及官方客服的回访电话。

温馨提示,消费者只有等到成功短信以及官方客服回访电话后,才能确定成功报名,之后进行的领取免费门票操作才能确保成功。

3.消费者在收到短信提醒后,微信搜索“2024齐鲁国际车展”小程序车展官方票务平台,点击“网络报名领票”按钮,输入报名的手机号,即可

领取电子门票。

在领取电子门票后,还有以下三点需要注意:

1.车展入场门票需填写真实姓名、身份证号码进行实名认证,一人一票。

2.入场门票使用期限为五天两次,对两次入场时间不做限制。

3.电子门票不可转赠,仅限消费者本人使用。

此外,60岁以上老人和1.5米以下儿童,可以凭借有效身份证件免费入场观展。

小贴士

2024齐鲁国际车展(春季)暨第四十九届齐鲁国际汽车展览交易会

时间:4月11日—4月15日
地点:山东国际会展中心

2024齐鲁春季车展(济宁站)

时间:4月19日—4月21日
地点:济宁体育中心