



## 以客户的满意为核心 继续当齐鲁车展“钉子户”



自称是齐鲁车展“钉子户”的山东世通汽车集团董事长周士东,凭借着对客户的用心和不断解决客户痛点,在汽车行业的风起云涌中,带领山东世通汽车集团,在山东汽车市场攻城略地,8次获得品牌销售冠军,在齐鲁车展中屡次获得高销量,更致力于让齐鲁城乡都能享受“世通用心,客户舒心”的汽车维修、汽车美容、精品改装、汽车保险、汽车贷款、汽车挂牌等“一站式服务”。

1999年,周士东就带领山东世通汽车俱乐部参加了第一届齐鲁车展,“当时非常热闹,人特别多,济南在此之前没有车展,齐鲁晚报在济南开创了车展这个形式。”此后的历届车展,周士东都没有缺席,而且代理的吉利汽车品牌,还成为齐鲁车展有名的“钉子户”,一直占据着“VIP”展位。“我们一度当过吉利汽车8年的销售冠军,这个成绩,与每次车展的选位是密不可分的。”周士东表示。

周士东  
山东世通汽车集团董事长

## 齐鲁车展逐步“升级” 经销商都盼“好位置”



作为曾经山东汽车圈“五朵金花”之一,“一点一线”是庄泽锦生活常态,工作贯彻了她的全部生活,凭借对汽车行业无限的热爱与执着,她所经营的奇瑞品牌斩获无数厂商大奖。

从济南第一家4S店成立,到行业规则越来越规范,庄泽锦是汽车行业推动者、助力者,也是时代的见证者。“那时候的车展可不像现在这样‘阵容豪华’。”回忆起首届车展,庄泽锦仍历历在目,在当时,车展是一件“前卫”的事儿,虽然形式简单,展销效果还是非常好的。

“如今的车展销量更好了,参展商都盼着在展会上得到个好位置。”庄泽锦说,如今的车展较以往大不一样,各个环节都在“升级”。与众多以展示为主的车展不同,齐鲁车展自创办之初就采用了展示与销售并重的模式。“这种模式促进了汽车市场的繁荣和发展,为参展商带来了实实在在的销售业绩。”庄泽锦说。

庄泽锦  
山东寿缘文化传媒董事长

## 相互成就

### 齐鲁车展与自主品牌顶峰相见



从汽车销售顾问到投资人,山东吉嘉汽车销售服务有限责任公司董事长丁峰见证了二十多年来国产汽车销售理念的变化。

“1999年的首届车展我就参与了。”丁峰回忆,当时正值世纪之交,全国的车展行业还处于探索阶段,济南更是之前未有。“前后26年,我跟着齐鲁车展从省体育中心、舜耕会展中心、高新会展中心一路到现在的山东国际会展中心,眼看着齐鲁国际车展的场馆级别越来越高,办展规模越来越大,合作品牌越来越多,影响的消费人群越来越广,如今的齐鲁国际车展已经成为山东首屈一指的汽车展会了。”

“这些年来,齐鲁国际车展对于我们本地经销商来说,已经不单单是一场活动,更是一年中最为重要的销售节点。”

丁峰  
山东吉嘉汽车投资人

## 每届齐鲁车展

### 既是盛事又是检验



作为顺骋集团副总裁,东庆勇是齐鲁国际车展的常客。二十余年来,他在车展见证了自主品牌的崛起,也多次率领团队在激烈竞争中脱颖而出。他说,齐鲁国际车展是行业内的盛会,品牌与经销商有了展示的舞台,同时也是对经销商团队的大练兵,“通宵达旦追单,开开心心领奖”成为车展最美时刻。

从2000年进入汽车行业以来,东庆勇经历了市场的一轮又一轮变革,同时,作为顺骋集团的副总裁,齐鲁车展他是年年不落。回顾从业二十余年的主旋律,“我在车展亲身经历了自主品牌的崛起。”东庆勇表示,齐鲁车展已经走过了26年,这期间,北上广深很多车展已经逐渐变成了以展示为主,而齐鲁车展在展示的同时,能带来较大的订单收获,“站在经销商角度,希望未来车展能在促单方面有更多举措,我们也期待与齐鲁国际车展走到下一个‘50届’。”

东庆勇  
顺骋集团副总裁

LYNK & CO

# 驭能启新 惠享双补

九月购车至高专享**33,000元**限时补贴



### 济南易快顺领克中心

地址: 槐荫区匡山汽车大世界西区19号  
预约试驾电话: 0531-55769999

### 济南世中领克中心

地址: 工业北路148号黄台电厂东临  
预约试驾电话: 0531-88621000

### 济南易快顺新能源零售中心

地址: 济南市槐荫区张庄路38号  
预约试驾电话: 18615171278

### 济南铭锐领克中心

地址: 二环南路2988号院东侧2号  
预约试驾电话: 0531-88671717

### 济南誉通领克中心

地址: 经十路31210号 (济南西高速上口西南角)  
预约试驾电话: 0531-85972255

### 济南世中新能源零售中心

地址: 高新国际会展中心一层C厅西侧展厅  
预约试驾电话: 0531-85801515