

多半车款未支付 瞒着车主搞出租

二手摩托交易陷“罗生门”，经协调双方达成一致

张雅楠 戚云雷 济南报道

管悦 济南报道

车主不知情 机车被运走

据田先生介绍，一个多月前，他通过某二手交易平台，将一台川崎H2机车以15.8万元的价格卖给了一家名为“济南晨阳机车”的济南车商。谈好价格后，济南晨阳机车的工作人员在西安与田先生碰了面。

“当时交易的时间是凌晨三点，他们说看不清车辆细节，跟我说在西安本地找个摩托车检测机构检查一下。我当时承诺的是，要是有什么问题就退车，有关费用我来承担。”田先生说。

然而，令田先生没想到的是，在仅收取了1.8万元定金后，第二天他的摩托车定位就显示在山东济南，“在我不知情的情况下，车就被拉走了，而且他们开始和我压价”。

车已经被运走，田先生只能接受在济南进行车辆检测的提议。根据济南中正机动车鉴定评估有限公司的检测报告，他的摩托车为“非事故车”，报告显示“车况良好”。然而，济南晨阳机车工作人员却指出该车存在多处问题，并将价格压低至14万元。10月28日，田先生收到了第二笔车款4.8万元。

更令田先生无法接受的是，车辆的GPS数据显示，在被车商运走后，行驶里程竟然增加了1200公里。此外，他还在对方的社交账号中发现了该车被出租的情况。

车商这一系列的“操作”让田先生深感无奈，“我现在不想把车卖给他了，运费路费我可以承担。他把车出租的事情我也不计较了，把车还给我就行。”田先生多次提出解除合同的诉求，但都遭到了对方的拒绝。

近日，西安壹粉田先生向齐鲁晚报·齐鲁壹点反映，前不久通过某二手交易平台出售了一台川崎H2机车，在与济南晨阳机车达成交易后，摩托车竟在他不知情的情况下被运到了济南。车商在支付完第二笔车款后，剩余8万元车款迟迟未付。而且，摩托车竟被对外出租，行驶里程增加了近1200公里。经帮办记者协调，济南晨阳机车同意先支付一半尾款，待车辆过户后再结清余款。



就是这辆机车在交易中引发“罗生门”。车主田先生供图

车辆过户后 尾款全结清

11月19日，帮办记者与田先生一起来到济南晨阳机车进行协商。对于田先生想要退车的诉求，济南晨阳机车的老板鲍先生并不同意，“我们店里的工作人员大老远从济南跑去了西安，我们也付了运费把车运了过来，现在车过不了户对我来说也是一种损失。”与此同时，店主鲍先生也承认自己曾将这台车进行了出租。

鲍先生表示，自己是按照合同的规定办事，合同中注明“甲方给乙方手续保

证过户后，乙方补齐全款”。因此，鲍先生坚持车辆过户后才可以打款，如果田先生坚持要退车，则按照合同约定的违约金进行赔付。

不过，对于此合同规定，田先生提出了疑问，“也没说清楚是过户打钱，还是只要是手续齐全能过户就可以打钱。我担心过了户之后他不给我钱。”

由于合同约定存在争议，尾款如何结清成了难题，双方一度陷入僵局。最终，在帮办记者的协调下，双方以14.6万元的价格初步达成一致，鲍先生同意先将一半尾款4万元付给田先生，之后在第三方的见证下完成过户，再将另外4万元尾款结清。

小雪节气过后，多地大白菜迎来集中收获季。作为冬季的主打蔬菜，大白菜一直都是百姓餐桌上的“宠儿”。今年冬天白菜价格如何？济南市场上的白菜大都来自哪儿？齐鲁晚报·齐鲁壹点记者进行了探访。

11月22日凌晨两点，济南七里堡农贸市场的蔬菜批发商高霞（化名）起床简单洗漱后，开上货车前往泰安肥城市，收购农户新鲜采摘的大白菜。高霞从事蔬菜批发生意已有八年，每逢冬天，大白菜就成了她的“当家菜”。

一个多小时后，高霞到达肥城。此时，村民们正穿梭于菜地中，将新鲜的大白菜修剪、搬运……现场一派繁忙的丰收景象。“这是北京三号白菜，味道不错，包饺子、腌酸菜、做酥锅都好吃。”高霞说，当天上午，自己拉的两车大白菜就要跟随采购商的车，运往附近城市的超市、饭店、食堂等。“天冷了，买白菜的人也多了，一天差不多能卖一万多棵。”

提及大白菜的价格，高霞称，现在是名副其实的“白菜价”。“今年大白菜的地头价、批发价和零售价，相比往年都要便宜一点。”高霞说，目前，大白菜地头价每斤0.2元、批发价每斤0.45元、零售价每斤0.6元。“现在是大白菜价格最便宜的时候，下周降温，价格会上涨。”

当日，记者走访了济南南华联、大山生鲜、鸿腾农贸等多家超市和农贸市场看到，大白菜价格多在每斤0.49-0.99元，很多市民正在选购。

在济南匡山农产品综合批发市场，大白菜同样成了不少蔬菜批发商的主推产品。“老板，给我装三百棵大白菜，给客户送福利用得上。”22日，济南某售楼客户经理王先生正在和商户李立刚（化名）商讨价格。一旁的工人们正忙着给大白菜打包。

“大白菜现在便宜，今天批发价每斤0.3元，已经成了不少新开业门店、售楼处等商户的‘引流菜’。”李立刚介绍，自己销售的大白菜主要来自济南的济阳、商河等地。“唐王大白菜目前较少，地头价每斤0.1元，批发价每斤0.45元，预计在未来半个月将集中上市。”李立刚说。

据了解，济南匡山农产品综合批发市场受季节因素影响，大白菜产地有所不同。其中，7-10月期间，市场上的大白菜主要来自内蒙古等地；10-12月期间，主要来自河北、山东等地。目前，市场上的大白菜多来自于历城唐王、济阳、商河及潍坊、聊城、泰安肥城等地。

“今年价格比往年略低，本周大白菜批发价每斤0.3-0.4元，去年同期0.4元-0.5元。”济南匡山农产品综合批发市场相关负责人介绍，入冬以来，市场上大白菜的销量明显走高，随着气温降低，存储费用增加，价格或将一定程度上调。

批发最低3毛钱 白菜卖出『白菜价』
价格相比往年略低，有商户日售上万棵

交钱学习开网店 五天净亏一万三

市民查询发现培训公司未注册，感觉被骗报了警

刘震 青岛报道

为了抢抓“双十一”的商机，今年10月，青岛市民董女士花1980元学费上了一个电商“速成班”，在一家培训机构接受了半天的培训之后便在微信平台开起了网店，但开了5天店就亏了1.3万元。后来她更是发现，这个所谓培训机构竟然是假的。目前，董女士已经报警，公安机关正在调查当中。

今年10月，青岛市民董女士看到了“双十一”到来的商机，便想开个网店。在朋友的介绍下，她来到位于胶州市宝龙广场的青岛向阳电子商务有限公司（以下简称“培训公司”）咨询开店事宜。10月13日，董女士交了1980元学费后，双方签订了《网店运营技术咨询服务协议》，并进行了半天的培训。当天，董女士的微信网店便注册开通，第二天店铺正式运营，并销售出了第一单商品。“我当时什么也不懂，客服、货源、物流都是公司给我安排的，我只是给培训公司支付进货的货款。”董女士说，公司给她推

荐了一款“网红爆款锅”，在网店上了链接之后，销量的确很好，但没想到最后却“卖得越多，赔得越多”。

从10月14日店铺开业，到10月19日“关门”，董女士的店铺5天时间就卖出3085单的“网红爆款锅”，每个锅进价21.5元，售价29.9元，除去给“带货达人”的佣金、运费险等费用，每个锅可以净赚约4元，那为什么会亏损呢？董女士说，都是锅的质量太差导致的，虽然自己销售了3000多单，但是退货量达到了700多单，此时董女士才发现一个开始没注意的细节：退货的损失谁来承担？

由于董女士的网店一直由培训公司牵线搭桥，并没有与锅的供货商有直接联系，每卖一个锅董女士就给培训公司支付21.5元的进货款，再由培训公司支付给供货商，但是一旦产生退单，董女士进货的费用却拿不回来，最终一算账自己进货花了近7万元，却只卖了5.6万元，自己贴进去13000多元。“这时候我才意识到自己可能被骗了，赶紧去找培训公司，但他们强硬地告诉我这个钱不

能退。”董女士说。

更令董女士气愤的是，由于锅是由厂家直接发货，所以大部分退货都退到了厂家，她不但一个锅没搭进去21.5元，甚至连退回的锅她都没有处理权，她认为这是生产厂家与培训公司联合起来欺骗像她这样想开网店的“小白”。

11月15日，记者来到青岛向阳电子商务有限公司，负责人范女士告诉记者，关于“这款‘网红爆款锅’厂家不包售后”的声明，他们对董女士进行了明确的告知，是董女士执意要卖，所以造成的损失应由董女士自己承担。且帮助董女士找货源纯粹是“热心帮忙”，虽然他们从董女士手中收钱再转给厂家，但从中不赚一分钱。

11月18日，董女士从胶州市行政审批服务局查询获悉，与她签订合同的青岛向阳电子商务有限公司根本就不存在，她将该公司涉嫌伪造公章合同诈骗的相关事宜向公安部门进行了举报。目前，公安机关正在调查当中。