

2025年1月16日
星期四

好人
好品
好客



扫码进入齐鲁壹点
“好山东”专题

主编：高俊峰 责编：于海霞 美编：陈明丽 组版：颜莉

冬暖式大棚西葫芦产量全国第一，德州平原「说了算」



每一个翠嫩的西葫芦都承载着农户的希望。

德州市平原县，这片充满生机与活力的土地，自上世纪90年代起，便与西葫芦结下了不解之缘，从最初的尝试种植，到如今冬暖式大棚西葫芦产量全国第一，掌舵全国西葫芦价格“风向标”，平原县的西葫芦产业已经走过了三十年的历程。

每一个圆润饱满、色泽鲜亮的西葫芦都承载着农户们对土地的深情与希望，它们不仅是餐桌上的佳肴，更是促进经济活力的绿色使者。



在交易中心，打包工人正在把西葫芦装到周转箱里。

文/片 李梦晴 孙文丽
通讯员 辛凯 张伟 德州报道

历经30年发展 西葫芦大棚已有7000多个

矮身钻进位于平原县德原街道的一座西葫芦大棚，温暖湿润的空气扑面而来，直起身，大片的叶子、翠绿的西葫芦映入眼帘，让人不由自主地想到那句“从口入，初极狭，才通人，复行数十步，豁然开朗。”大棚长200米，占地约两亩，配备着方便运输西葫芦的轨道小车，地面铺着稻壳，能起到提高地温、保湿、保障干净卫生的作用，确保西葫芦在适宜的环境中生长。

“现在平原县西葫芦主要种植模式为日光温室大棚和大拱棚。”平原县德原街道前坊子村党支部书记闫吉勇介绍，上世纪90年代，平原县的农户开始种植黄瓜，但在实践中，他们发现西葫芦不仅能够满足不同消费者的需求，而且生长周期长，抗击市场风险的能力强，产量高，效益也高。同时西葫芦的保鲜期长，耐储存，易于长途运输拓展市场，于是，西葫芦逐渐成为农户的新宠。

随着时间的推移，平原县的西葫芦种植规模不断扩大，产业链也日趋完善，从育种、育苗、大棚建设到农资配送、技术服务、销售市场，每一个环节都紧密相连，形成了一个完整的产业链。特别是育种和育苗环节的发展，为西葫芦产业的发展提供了有力支撑。

闫吉勇就经营着一家育苗公司，公司拥有三个育苗大棚，根据客户需求进行订单式育苗，西葫芦苗年产量稳定在五六百万棵。“育苗是一项精细且充满挑战的任务。”闫吉勇说。

据闫吉勇回忆，以前农户大多直接播籽，因为当时大棚数量有限，露天种植占据主导地位，受天气条件影响，晴天播籽成为首选，阴天则会导致出苗稀薄，常常需要后期买苗进行补种，影响产量和质量，这不仅增加了成本，也影响了种植效率。之后，部分有经验的农户开始尝试自己育苗，使用水杯大小的育苗桶，覆盖上塑料薄膜，控制温度和湿度，进行单株育苗。然而，这虽然在一定程度上提高了出苗率，但仍然存在诸多不便，育苗过程繁琐、成本高、费时费力，且育出的苗参差不齐。正是在这样的背景下，育苗公司应运而生，标准化的育苗方式不仅提高了育苗效率，也降

低了农户们的种植成本。

历经三十年发展，目前，平原县拥有西葫芦种植大棚7000多个，主要分布在德原街道和三唐乡等乡镇。2019年，农业农村部批准平原县坊子乡叶庄为“一村一品”示范村镇。2023年，“坊子西葫”更是被授予“国家地理标志证明商标”。

“从露天种植到大棚种植，现在平原县的冬暖式大棚西葫芦产量居全国第一。”平原县德原街道办事处叶庄西葫芦批发市场市场监管宋开虎说。

种植是个技术活儿 一年有七个月时间都能收获

清晨6点多，天色尚未完全亮开，平原县德原街道陈楼村的种植户李小健一家四口已经头戴照明灯，忙碌在自家大棚里开始采摘西葫芦。

李小健家有六个大棚，面积较大的几个大棚，每个都种植了2000多棵西葫芦苗。他和妻子、父母共同照料着这六个大棚。“2000年我们家就开始种大棚了，那时候是父母在料理。”李小健介绍，10年前，自己打工归来后便决定投身大棚种植，起初，家里只有两个大棚，后来逐渐扩大规模，如今已经有了六个大棚。

“西葫芦当下刚成熟，今天收了一千三四百斤，现在每斤卖八毛钱，能赚个千把元。之前价格高的时候，一天能卖8000多元呢。”李小健家的大棚距离叶庄西葫芦批发市场仅有1公里，交易西葫芦非常方便。

种植西葫芦是个技术活，为了保证产量和品质，李小健一家在大棚管理上下了不少功夫。每年10月中下旬，是李小健一家开始种植西葫芦的时节，他们将买回的西葫芦苗一一进行根部杀菌消毒，之后移栽到大棚里。移栽后，第一遍水需要浇透，七八天后再浇第二遍。在西葫芦前期生长过程中，需要严格控制生长速度，避免秧子长得过高导致养分分散，也不利于后期采摘。西葫芦怕冷，生长最好的温度是 $24^{\circ}\text{C}-25^{\circ}\text{C}$ 。因此，他们还需要密切注意大棚内的温度、湿度以及病虫害防治。经过精心管理，30天后，西葫芦便能开花，40天后就能采摘。

西葫芦产量很高，亩产能达到3万斤。在冬季，两天能收获一次；到了春天，随着温度升高，西葫芦一天收获一次，有的大棚甚至能一天收获两次。由于西葫芦的生长周期长，从10月份种植到次年6月份结束，这期间有7个月的时间都能持续收获。

每年6月底，西葫芦采摘告一段落，除掉秧子，又将进入下一个阶段。“我们会对大棚进行彻底清理消毒，包括清除残留物、高温闷棚杀菌，然后运粪增加土地营养，旋耕土地。”李小健说，这些工作虽然辛苦，但能为西葫芦生长提供良好的环境，也带来了丰厚的回报，六个大棚年收入能有20多万元。

北京新发地 八成西葫芦来自这里

时值腊月，零下的气温让人感到寒冷，然而在繁忙的叶庄西葫芦批发市

场，却是一番火热朝天的景象。

一大早，小货车和三轮车就络绎不绝地驶入交易中心，车上满载着刚从大棚里采摘的新鲜西葫芦，一个个西葫芦被装在塑料桶里，桶上覆盖着棉被。这次收获的西葫芦多是头茬儿，交易中心人头攒动，农户们忙着将自家的西葫芦称重、卸车，打包工人对西葫芦进行分类、打包，最后装车，准备销往各地。

高村村民周秀芝是打包工人中的一名，到了西葫芦收获季节，每天早上7点左右，她准时到达交易中心，开始一天的工作。只见她娴熟地将一个西葫芦从桶里拿起来，去掉残留的把儿，再小心翼翼给西葫芦套上泡沫网，放进塑料筐中，一个西葫芦大概一斤，个头匀称，一筐的标准是41斤。“我就住在附近，每年这时候西葫芦成熟了，我就过来打包，一天能赚七八十元呢。”周秀芝说。像周秀芝这样的打包工人，该交易中心有500多人，按箱计费，每天的工资在70元到200元不等。

“天一亮这里就来人了，一直能持续到下午6点，现在还不算忙，春节之后，天气一暖和，西葫芦产量上来了，这里会更忙，高峰期一天最多能交易100万斤。”宋开虎是这里的“元老人物”，他见证了这里一步步发展壮大。

“以前农户和买家在这里自发形成市场，规模小，农户还得自己找客户，为了规范西葫芦产业的发展，2003年，政府投资建设了这个交易中心，一开始，我们好几个人到处跑市场找客户，要不然老百姓的西葫芦卖不出去，产业也就没法发展。”宋开虎说。

据宋开虎回忆，他带着平原县的西葫芦去过北京、济南、太原等地的各大市场，为了让批发商们亲自来平原县看看，他们说尽了好话：“管理上绝对没问题，绝对没有乱要价的情况，特别是我们的西葫芦品质好、安全，让买家放心。”在宋开虎等人的努力下，一年之后，市场有了起色，批发商逐渐多起来，交易中心经历了2007年、2012年的扩建，拥有了如今50亩地的规模。

德州市齐河县批发商张斌的父亲就是在宋开虎的推荐下，成为该交易中心的固定客户。如今，张斌从父亲手中接过接力棒，也在平原县批发西葫芦，为了方便打包西葫芦，他还租了一个棚子。“我从平原批发西葫芦，卖到济南匡山农产品综合交易市场，这一车有两万斤，早上6点过来，中午12点就到济南了。”张斌表示，平原县地理位置优越，交通便利，西葫芦品种好，产量大，价格有权威性。

“在这里，一年能交易1亿多斤西葫芦，是全国西葫芦价格的‘风向标’。”宋开虎自豪地说。

如今，平原县的西葫芦销售范围已覆盖北京、天津、石家庄、济南、江苏徐州、山西太原等多个城市，特别是北京新发地市场80%的西葫芦都来自平原县，这一广泛的销售网络，无疑为西葫芦的畅销提供了有力保障。多年来，平原县的西葫芦从未出现滞销现象。同时，“钱货两清”的交易方式也大大简化了销售流程，提高了交易效率，不仅为种植户带来了可观收益，也进一步激活了相关农产品市场。