



优惠政策叠加 释放消费活力

2025齐鲁春季车展(济宁站)精彩落幕

车型全新车多 福利满补贴足

2025齐鲁春季国际车展(济宁站)现场,从能够满足全家出行需求的大型MPV,到适合城市通勤、灵活小巧的小型新能源车;从兼顾燃油经济性和动力性的混动车型到纯电动汽车,无论是追求豪华舒适体验还是注重经济实用性,每一位消费者都能根据自己的预算、用车场景、驾驶偏好等因素,在这个汽车的“大观园”中找到最符合自己心意的那辆车。此次车展中,定金膨胀、置换补贴、免费保养、额外赠品、金融政策优惠等诸多优惠,为消费者带来超值的重磅福利。

“海狮05EV是海狮IP的新成员,是比亚迪对用户出行痛点的积极回应。10万-15万元价格区间,是很多首购、家庭增购用户优先考虑的价格段。”比亚迪展位客户经理陈怡贝介绍,新上市的海狮05EV内饰采用“深海之境”环绕式设计,以黑灰双色为主调,全系标配DiPilot 100智能驾驶辅助系统,支持高速NOA、自动泊车及全场景语音控制;支持5G网络与车互联。“目前也是换车的好时机,如果消费者手里有符合条件的旧车,置换新车可根据条件选择省补或者国补,补贴金额在1万到2万元之间。”陈怡贝补充说。

在政策东风和参展商满满诚意的加持下,2025齐鲁春季国际车展(济宁站)带着丰富多彩的活动和十足的价格优势迎接前来看展消费者。这里不仅是汽车品牌展示魅力的舞台,更是消费者实现购车梦想的乐园。无论是想享受专属的购车优惠,还是体验汽车科技的魅力,抑或带着孩子来一场别开生面的亲子活动,在这里均得到满足。

开着旧车出门 驾驶新车回家

车展现场,关注新能源车行情已久的市民王秋丽在多个展厅徘徊,对比比亚迪、吉利、五菱的新能源车以及名爵等燃油车进行了反复对比。

“现在汽车以旧换新政策力度大,再加上车展还有厂家补贴,价格比平时优惠不少!”王秋丽家里有一辆旧燃油车开了10多年,此次来车展是想置换一辆新能源车,买来给老人接送孩子上下学用。

在五菱缤果展厅,王秋丽在工作人员张鲁宁专业细致的推荐下,反复比对车型和配置,最终选中一款符合需求的新车。现场,不少消费者与王秋丽一样,了解政策后对换购新车表现出浓厚兴趣。

刘凯平 丁安顺 孔茜 孙逢辉 褚思雨 济宁报道

抢抓政策机遇,提振消费信心,将政策红利转化为一场高品质的线下购车盛宴。4月14日,2025齐鲁春季车展(济宁站)在济宁体育中心精彩落幕。奔驰、宝马、奥迪等豪华品牌展位前消费者络绎不绝;理想、蔚来、小鹏等新势力品牌也备受青睐;比亚迪、奇瑞、吉利等国产品牌也带来旗下热门车型参展……作为第51届齐鲁汽车展览交易会的重要分会场,2025齐鲁春季车展(济宁站)已经连续主办24年,依托总部资源,济宁展区实现和济南全面联动,参展的品牌和规格都得到很大提升,当下已成为鲁南车市风向标。



参展商家优惠政策多。

“现在以旧换新补贴在1.5万到2万元不等,新能源汽车补贴2万元,再加上厂补和店铺补贴,每台车平均补贴在2.5万到3万元之间。”张鲁宁介绍,以王秋丽试驾的2024款五菱缤果333km车型为例,原价7.08万元,算上国补、厂补,再加上置换补贴,裸车落地价4.18万元。

消费者对“以旧换新”有强烈需求,“无感”换车也成为汽车消费市场的关键词。从政府补贴到车企优惠政策、从简化旧车回收流程到一站式流程,让消费者“去旧”省心、“换新”更省钱,全方位为消费者提供便利与实惠。

张鲁宁介绍,五菱汽车济宁体验中心目前提供“旧车评估—新车选购—手续代办”全流程服务,消费者签署委托协议后,由4S店工作人员代办完成。并且4S店会对旧车现场估价,能直接抵扣到购车费用里。“对消费者而言,实现‘上午开旧车来,中午开新车走’的无缝衔接。”

政策持续加力 车企加速焕新

在新能源汽车成为行业焦点的当下,车展现场的燃油车区域同样人气不减,不少人仍将燃油车作为购车首选。

在上汽名爵展台,正在试驾

名爵MG7的刘先生表示,他一直倾向于燃油车,感觉技术成熟,开起来心里踏实。“燃油车加油方便,不用担心续航问题。”

随着国内汽车市场消费者逐渐年轻化,车企们纷纷针对年轻群体的偏好推出新款车型,上汽名爵旗下全新2025款MG7就是去年11月份新上市的改款车型。“MG7本身的设计风格就比较运动,也因此圈了不少‘年轻粉’。这款车通过对智能化配置的升级,进一步提升了自身的产品力,兼顾了运动性能和科技智能,在中型车市场中的竞争力得到了不小的提升。”济宁首信名爵4s店营销总监张勇介绍,对于喜欢传统燃油车带来的操控感,又对智驾有需求的消费者来说,全新2025款MG7称得上是一款值得入手的车型。

2025款MG7官方指导价格区间为12.59万元至17.89万元。今年4月份,厂家推出10.99万起的全国限时一口价,在此基础上,恰逢2025齐鲁春季车展(济宁站),济宁首信名爵4s店又推出了现场订车优惠、核心部件终身质保等购车活动,裸车落地价8.99万元起。

本届车展除置换补贴等政策外,比亚迪、特斯拉等新能源品牌还纷纷推出金融零息、置换补贴叠加等限时优惠政策。其

当下的大量热度都集中在新能源车型上,但轩逸依然是很多消费者购车时会认真考虑的车型。“车展现场优惠力度空前,我们也推出现场订车优惠活动,不同车型优惠金额在1500到2000元。”

无论是燃油车还是新能源车,2025齐鲁春季车展(济宁站)现场不少参展商都推出“一口价”活动。除了东风日产外,还有比亚迪海鸥限时一口价5.68万、别克E5一口价16.99万元起等。“以前买车,网上查价现场对比,有时候还要和销售软磨硬泡,最后还不知道是不是真的买贵了。现在有了‘一口价’,价格清晰明了,不用再为价格问题操心,我可以把更多精力放在自身需求和车型配置的对比上。”车展现场,消费者王先生说。

当前汽车市场竞争激烈的情况下,车企推出“一口价”产品,也是为了刺激消费者的购买欲望并提升销量。通过直接降低价格或给出极具吸引力的“一口价”,能够吸引更多潜在消费者下单。

在吉利展台,共有6款“一口价”车型,其价格涵盖5-15万多种车型。“星瑞·东方曜是我们这次的主推车型,采用了沃尔沃底盘、发动机、变速箱,性能更好,受年轻人青睐。”济宁北辰吉利4S店销售刘聪介绍,该车型指导价为10-14万元,且国补+省补、厂家补贴均有优惠,国补+厂家补贴最高可享4.2万元价格优惠。此外,今年厂家补贴力度更大,为1.4-2万元,补贴较去年翻倍。现金预定还可优惠7000元,赠送三年6万公里保养。

除上述品牌外,还有不少品牌推出了“限时一口价”、“超低息购车金融政策”、“购车置换补贴”等优惠政策,别克全系开启真实“一口价”,奥迪A7L豪华版原价41.87万元,车展“一口价”分期价格为30.97万元。而“一口价”模式的推出,不仅契合了消费者追求简单高效的购车体验,更能直击价格不透明这一痛点。这种透明化的定价方式,能让消费者感受到商家的诚意,从而激发消费者的购买欲望。

短暂的相聚,不足以道尽汽车行业纷繁;所幸前路漫漫,在携手车商服务消费者的第24个年头,让我们相约2025齐鲁秋季车展(济宁站),不负所爱,在前行中收获更多的喜悦。

一口价优惠大 买新省心省钱

车展现场,东风日产的展位格外显眼。展位前,一场车模走秀刚刚结束,主持人立即和前来看展的消费者热情互动。“轩逸经典舒适款和全新轩逸现场被问得比较多,而且这两款车型我们都推出了‘一口价’活动,轩逸经典舒适款6.98万起,全新轩逸8.98万起。”东风日产销售经理杨客介绍,轩逸车型自进入中国市场以来就经久不衰,历代车型均有非常不错的市场表现,即便



扫码看视频。