

驻狱急救站24小时护航健康,监地医疗协作再升级

# 济阳区人民医院与山东两监狱开展医疗合作

通讯员 朱宝慧

近日,济南市济阳区人民医院与山东省济滕监狱、齐州监狱举行医疗共建签约揭牌仪式,正式建立战略合作关系。济南市济阳区人民政府副区长石治国,区卫健局局长刘娟;齐鲁新航集团公司副总经理、济滕监狱监狱长谢克勇,齐州监狱监狱长高运展;济阳区人民医院院长高峰、副院长王长军等出席活动。

齐州监狱监狱长高运展首先致辞,对济阳区区委区政府、济阳区卫健局、济阳区人民医院的支持表示感谢,希望双方共同深化医疗共建新模式,提升监狱系统医疗救治能力,为守护生命健康、维护社会和谐稳定作出积极贡献。

济阳区副区长石治国在讲话中强调,此次合作是济阳区创新社会治理的重要实践,标志着济阳区在深化监地协作上迈出了坚实有力的一步。他提出三点要求,一是要加大技术支持,靶向提升常见病、多发病及急危重症救治能力;二是要严格依法规范医疗活动,确保安全、有序;三是要完善政策衔接与协调服务,力争打造监地医疗协作示范工程。

济滕监狱监狱长谢克勇指



医疗共建签约现场。

出,通过此次医疗共建,将显著提升监狱干警职工、驻地居民和服刑人员急危重症、疑难复杂疾病等方面应对能力,是维

护监管场所安全稳定的重要举措。下一步,将重点强化医院专业支撑、畅通狱内急救通道、深化医护人员培训交流,全面提

升监狱医疗水平。

在签约揭牌仪式上,济阳区人民医院院长高峰与两所监狱负责人现场签署了《监地医

疗合作协作协议》。副区长石治国为“济南市济阳区人民医院齐城院区”揭牌,区卫健局局长刘娟为“济南市济阳区人民医院驻狱急救站”揭牌。会后,与会人员查看了齐州监狱“三廊三中心”学习、教育、业务一体化综合平台和职工医院、狱内医院等场所。

作为区域医疗中心,济阳区人民医院拥有国家级卒中中心、标准化胸痛中心、肿瘤规范化诊疗病房及骨科、神经内科、消化内科、临床护理、小儿内科等五个省、市级临床重点专科,急诊PCI治疗D-to-W时间最短仅27分钟,可为合作提供强力技术支撑。目前,医院已派驻资深急救医护团队24小时驻守狱内急救站,配备心电监护仪、除颤仪、心电图仪等急救设备及药品。通过专业医疗资源下沉,开展驻点服务、技术帮扶和应急培训,推动优质医疗服务向监管一线延伸,有效提升狱内急救效率,实现“救治前移、风险可控”,进一步保障救治人员医疗权益。

此次协作,既是济阳区人民医院作为公立医院服务特殊人群健康需求的责任延伸。医院将以此为契机,持续优化“医疗+监管”机制,为健康济阳、平安济阳建设贡献“医”线力量。

## 黄河岸边打造“变形金刚”,探索乡村振兴新路径 稍门村变形记:从农家院到“机甲梦工厂”

文/片 于泊升 报道

### 梦想起航: 从庄稼地到机甲世界

2019年春天,徐金英在外务工时偶然接触到可穿戴机甲,瞬间被这种融合科技与艺术的载体吸引。“当时就想,咱农村人难道就不能玩点新鲜东西?”这个念头一经萌发便难以抑制。从未接触过动漫与新鲜工艺的她,从最基础的拼装学起,钻研可穿戴机甲制作的全流程,有时候到了深夜也在研究这件事。

“刚开始连图纸都看不懂,更别说动手做了。”徐金英说,她第一次组装的机甲只能勉强站立,刚试着抬腿就轰然倒地,零件散落一地。但她并没有放弃,心里一直在想:“既然认准了,就试试呗。”

后来,徐金英意识到,可穿戴机甲有着广阔的市场前景,于是,一个大胆的想法在她心中萌生:自己创业做机甲。

说干就干,徐金英开始四处“招兵买马”。她以诚意打动了设计师,为团队引来了创新的活力,根据市场需求和热门IP设计出各种精美的机甲造型。同时,她还硬着头皮啃下了版权注册的复杂流程,通过与第三方合作,购买卡通形象的外观使用版权,为产品的



徐金英和她打造的“变形金刚”。

合法生产和销售奠定了基础。

她的丈夫徐成刚,这位曾经只知侍弄庄稼的朴实农民,也成了她最坚实的后盾,承担起喷漆上色、打包发货等重要任务。在徐金英的带领下,一个充满梦想和活力的创业团队逐渐成形。

### 扎根故土: 转型路上携手共进

随着团队的组建,徐金英的机甲生意逐渐走上正轨。市场对

机甲的需求日益旺盛,无论是喜庆的庆典、梦幻的婚礼,还是热闹的开业现场、奇幻的游乐场,都能看到这些“钢铁巨人”的身影。机甲的价格从一千元到三四千元不等,成为了市场上备受青睐的“朝阳”产品。

然而,在发展过程中,徐金英也遇到了一些困难。比如,场地的限制成为了制约企业发展的瓶颈。就在这时,驻村“第一书记”王树生和村党支部书记高崇刚向她伸出了援手。

原来,稍门村有一处闲置的厂房,一直未能得到有效利用。王树生和高崇刚得知徐金英的情况后,决定将她招引回村,并根据她的需求对厂房进行改造,建成了二层加工车间。这不仅为徐金英节省了每年好几万的租金,还提供了便利的水电条件和宽敞的空间,让她能够放开手脚大干一场。同时,村集体也获得了稳定的租金收益,实现了企业与村集体的双赢。

回到村里后,徐金英的机甲坊吸引了本村及邻村十多位妇女前来就业增收。“以前觉得这种工作离我们很远,没想到在自家门口就能干。”一位员工在现场熟练地操作着激光切割机,她们从最初的“两眼一抹黑”,到如今已能够熟练地完成自己负责的工作。“现在在家门口就能赚钱,还能照顾孩子。”徐金英的员工都感到十分踏实。

在这个过程中,徐金英的心态也发生了巨大转变。她从一个只知道埋头种地的农村妇女,变成了自信满满、带领团队不断创新和拓展业务的创业者。她开始关注行业新动向,不断学习和研究,努力提升自己的专业素养。

### 走向世界: “机甲王国”声名远扬

随着技术的不断成熟和市场的不断拓展,徐金英的机甲事业取得了令人瞩目的成就。从最初买别人的图纸,到拥有自己的设计团队,再到其他厂家找她购买设计图,她已经成为名副其实的“机甲女王”。

厂房里的各类机甲中,有不少是定制款,满足了不同客户的个性化需求。徐金英还不满足于国内市场,在年轻团队的帮助下,她开始涉足跨境电商平台。尽管遇到了跨洋运输等诸多挑战,但她凭借着坚定的信念和对品质的执着追求,成功打开了海外市场。来自东南亚甚至欧美的订单纷至沓来,让“机甲王国”的声名远扬。

对于未来,徐金英和村里的干部们有着共同的期待。王树生希望把机甲项目打造成稍门村的亮眼名片,计划为机甲加入“科技芯”,让机甲不仅能穿,还能动起来,配上声光电特效,更加活灵活现。高崇刚则认为,可以将切割好的原材料做成“材料包”,外包给有时间的妇女在家里粘贴,进一步提高生产效率,带动更多村民增收。

在徐金英的带动下,稍门村悄然发生着变化。村口的公告栏贴出了“机甲制造培训班”的招生启事,已有30多名村民通过培训掌握了基础技能。村里成立了机甲产业合作社,形成“设计—生产—销售”的完整链条。