

积极布局服务民营新路径,齐鲁银行多元塑造新优势

齐鲁晚报·齐鲁壹点 王赟

为“冷”升级,为胶州海洋经济集群化发展按下快进键

日前,2025海洋合作发展论坛在青岛落幕,海洋经济在这个秋天再次被全球聚焦。

地处山东半岛蓝色经济区核心地带,依托胶州湾优良港湾资源,青岛胶州已建成全国重要的水产冷链物流基地。

上游连接国内外80余家渔场及养殖基地,下游辐射全国200余家水产批发市场及加工企业,交易量占胶州地区水产冷链流通总量的35%,某控股企业作为区域内冷链仓储及供应链领域的领军企业,其万吨级低温仓库占地总面积达3.2万平方米,配备38条自动化冷链输送线及国际领先的温控系统,可实现-25℃至10℃全温区精准调控,年周转各类水产品达18万吨,服务覆盖山东半岛、长三角及环渤海经济圈。

然而,在获得信贷支持之前,这家区域龙头企业却面临着发展瓶颈。

“每年春秋渔汛旺季,仅代采垫资就需维持在5000万元以上,资金周转压力极大限制了我们拓展渔场合作的范围。”企业负责人在接受媒体采访时表示,水产行业“先款后货”的交易特性导致代采业务占用大量流动资金,受限于资金流动性,企业代采服务仅能覆盖原有30%的上游供应商,大量优质渔场资源因无法满足预付款要求而错失合作机会,仓库虽保持90%的利用率,但仍有提升空间。

如何为“冷”升级?齐鲁银行深入调研胶州水产冷链产业特性,创新推出“蓝色冷链产业链金融解决方案”,通过“核心企业赋能+全链条延伸”的双轮驱动模式,精准破解产业发展的资金瓶颈。

翻开齐鲁银行成色亮眼的2025年中期成绩单,我们从金融视角审视一座座城和一个个地方产业,齐鲁银行通过一套金融“组合拳”,构建起全方位的金融服务生态圈,助力民营企业卸下融资重负,以轻盈姿态跑出发展“加速度”。

齐鲁银行在齐鲁大地全面布局、多维发力,争当服务民营经济“主力军”,创新打造“产业服务圈”,消除融资隐形“壁垒”,让众多民营企业发出由衷的赞叹:“以前最怕资金链紧张,现在有了齐鲁银行的支持,接单底气更足了!”

以这个控股企业的信用资质和仓储资源为基础,齐鲁银行设计了“订单融资”等贸易融资产品。针对其代采业务资金需求,为关联企业某供应链管理有限公司提供5000万元线上贸易融资,该笔资金专项用于扩大对鳕鱼等优势海产品的集中采购规模,且融资利率较同类产品降低1.5个百分点,年节约财务成本75万元。

齐鲁银行还以该控股企业为支点,向产业链上下游实施“双向延伸”,通过对产业链的深度梳理,筛选出5家成长性强、合规性好的水产加工企业,累计批复1.4亿元贸易融资授信。控股企业的低温仓库利用率从90%提升至98%,单日最大吞吐量突破800吨,成为山东半岛最繁忙的水产冷链枢纽之一。围绕该枢纽,周边已集聚水产加工、包装印刷、物流运输等配套企业46家,形成占地2.3平方公里的海洋经济产业园。

发力科技金融,将企业技术实力变现为硬通货

时近中秋,两河交汇处的聊城,风劲潮涌,山东冠县鑫亚交通设施有限公司一条条智能化生产线机器轰鸣。

齐鲁银行聊城分行在开展科创企业上门走访活动时,得知该公司新签订了9000余万元的订单,加之研发投入不断增加,企业存在资金需求。该行客户经理在了解其基本情况后,综合分析企业担保条件,为客

户推介齐鲁科融贷产品,并成功为该企业投放科融贷300万元。

山东冠县鑫亚交通设施有限公司成立于2011年,那年3月齐鲁银行第一家异地分行入驻聊城,2025年以来,齐鲁银行聊城分行将“科技金融”作为重点工作任务,在科技金融客群拓展及业务拓展方面制定服务措施,针对聊城区域内各类科技型企业进行分层对接服务;对政府部门重点培育的制造业单项冠军企业及专精特新“小巨人”企业开通绿色通道,针对此类企业用信需求,开展多方位业务合作,通过积极的信贷资金支持,强化企业创新能力,优化企业产品线,提高其抗风险能力。

齐鲁银行创新推出科融贷专属产品,在此基础上,为破解科创企业融资难题,该行围绕科创企业财务流、技术流、人才流等诸多要素,结合企业特有创新行为积累的大数据,开发“基于大数据应用的科创企业授信评价体系”,推出了线上化的科创企业融资产品——科融e贷。该产品针对科技型企业无形资产占比较高的情况,全方位评价科创企业实力、行业地位以及未来发展潜力,实现对科创企业技术评价模型化,将企业技术实力变现为硬通货。

该行还持续推广知识产权质押贷款。针对有融资需求的科技型小微企业,创新推出了知识产权质押业务。知识产权质押融资是指企业法人以其拥有的、依法可以转让的知识产权作为质押担保向银行申请融资的业务模式,有效破解了小微企业的

担保难题,减轻了小微企业的财务负担。截至6月末,齐鲁银行聊城分行科创贷款余额21.8亿元,较年初增幅30%。

“链”出发展新动能,破解应收账款困局的金融密码

在当前的经济背景下,应收账款融资可以有效盘活企业手中的存量资产,解决民营小微企业融资难、融资贵的问题。齐鲁银行根据市场需求,推出了“无追索权国内保理(泉信链)”这一创新业务品种,为小微企业提供了更加便捷和高效的融资渠道。

时间回到年初,今年1月,在农历新年到来之前,齐鲁银行临沂分行落地2笔“泉信链”业务,借款人分别为“山东沐康医疗科技有限公司”“山东欢宇医疗科技有限公司”。两家企业均为民营医疗科技公司,两家企业中标某公立医院采购项目。货品交付后由于回款周期未到,企业的应收账款无法变现,但面临急需支付上游货款的困境。在得知情况后,齐鲁银行临沂分行的工作人员主动联系企业,向企业说明可以通过应收账款向银行融资。在取得客户认可后,通过银行、医院、企业多方协调、全力推动,最终在农历新年之前向包括“山东沐康医疗科技有限公司”“山东欢宇医疗科技有限公司”在内的多家医疗科技企业投放“泉信链”500余万元,为企业的经营周转提供了极大便利性。

截至目前,齐鲁银行临沂分行存量“泉信链”业务中,共计为民营企业发展贷款超260笔,发放金额超7.6亿元,为近170家民营企业解决了应收账款融资难题。“泉信链”产品的受众中,有相当一部分是科技型民营小微企业。该产品既是解决民营小微企业应收账款融资难题的有力抓手,同时也是齐鲁银行临沂分行支持“金融五篇大文章”的重要着力点。

山东:“贷款明白纸”理清成本明细账 减费让利惠企成效显著

2024年9月起,中国人民银行在山西、江西、山东、湖南、四川五个省份启动明示企业贷款综合融资成本试点工作,组织银行会同企业填写《企业贷款综合融资成本清单》(即“贷款明白纸”),清晰、真实、全面展示企业贷款综合融资成本。试点工作启动以来,中国人民银行山东省分行精心组织推动,加强宣传引导,做好对金融机构业务人员培训,与各方形成工作合力,稳妥有序推动试点,实现了“机构类型全覆盖,贷款品种全覆盖”。截至2025年7月末,山东省共组织完成对28.9万笔、1.18万亿元贷款的明示成本工作,阶段性成效显著。

成本透明,保障企业知情权

银企双方通过填写统一规范的“贷款明白纸”,各类融资费用得以清晰列示,企业可全面了解贷款综合成本的具体构成,有效保障了金融消费者的知情权和选择权。

以烟台金泰达物流有限公司为例,该公司因扩大业务规模,需要申请500万元贷款。恒丰银行烟台分行积极与企业沟通对接,共同填写《企业贷款综合融资成本清单》,明确列出贷款年利率,并注明评估费、抵押登记费、保险费等费用共计1420元均由银行承担,企业无需支付任何附加费用。经现场测算,该贷款综合融资成本为3.35%,较之前询价结果低0.4个百分点。企业负责人表示,以前跑贷款最怕“隐藏收费”,“贷款明白纸”让所有费用一目了然,银行还主动减免费用切实降低了企业融资成本,提高了融资效率。

精准服务,匹配企业融资需求

“贷款明白纸”不仅帮助企业明晰成本,也助力银行更全面掌握企业实际情况,精准匹配优惠政策,进一步推动融资成本下降。

滨州黄河宝山混凝土有限公司因工程款结算周期较长,应收账款占比超70%,加之水泥、砂石等原料采购价同比上涨15%,需预付货款锁定供应,原抵押贷款到期,面临“先还后贷”的压力。工商银行客户经理在引导客户填写“贷款明白纸”过程中了解到,若企业通过中介借过桥资金还贷,预计需支付“过桥费”3万多元。了解到企业困难后,该行深入企业实地勘察,并着重查看税务、住建、环保等多方面数据,确认该企业符合无还本续贷政策条件并迅速为其办理了“无还本续贷”手续,帮助企业成功续贷,节省了“过桥费”、抵押费和评估费等,最终财务费用同比下降38%,有效缓解了资金周转压力。

多方协同,持续优化融资环境

“贷款明白纸”让各类隐性费用“暴露在阳光下”,便于相关部门形成合力,治理和约束不合理收费,保障借款人合法权益,优化营商环境。

人民银行山东省分行会同山东金融监管局等部门开展山东3·15金融教育宣传活动暨金融非法中介乱象治理行动,发布《山东省金融行业关于抵制非法金融中介的倡议书》,呼吁广大金融消费者共同抵制非法金融中介,守护金融消费安全。联合山东省财政厅等部门健全小微企业融资担保服务体系,引导政府性融资担保机构逐步降低担保费率。会同山东省工业和信息化厅等部门在全省构建企业应急转贷服务体系,为企业提供低成本的资金接续服务。2025年上半年,山东省政府性融资担保机构共为6.66万户市场主体提供增信支持,综合融资成本为5.04%,同比下降0.14个百分点;山东省应急转贷体系服务民营中小微企业16362家,同比增长41.3%,实现应急转贷金额3550.08亿元,同比增长42.2%,降低企业转贷成本149.07亿元,同比增长46.9%。

中国光大银行持续创新绿色金融产品 上半年绿色贷款余额4641亿元

近日,中国光大银行发布2025年上半年度报告。报告显示,截至6月末,光大银行绿色贷款余额4641亿元,比上年同期增加511亿元,增长12.4%;助力9家市场主体发行13笔绿色债券,累计承销24亿元,撬动企业直接融资超200亿元,投向清洁能源发电、绿色建筑等领域。

在绿色产品创新方面,光大银行深圳分行成功落地全行首笔“降碳贷”业务,为深圳市京鸿模具有限公司提供500万元流动资金贷款,贷款利率与企业碳评级结果和碳减排效果指标挂钩,相比指导利率下调

80BP,有效支持企业绿色低碳经营。

针对能源体系低碳转型等重点领域,光大银行紧抓电网建设和用电需求增长机遇,围绕两大电网拓展“上游电网装备供应商+下游工商业电费用户+终端居民用户”三大客群。截至2025年6月末,该行已支持国网上游供应商订单融资贷款金额近8亿元、下游工商业用电企业电费融资近4亿元。

下一步,光大银行将继续全力落实“双碳”目标,持续加大绿色金融支持力度,为实现人与自然和谐共生的美好愿景贡献光大力量。

光大银行加大科技型小微企业支持力度 普惠科技类线上化产品规模超150亿元

“全程手机操作,不到半个小时就完成了贷款申请!”山西某科技型小微企业负责人对光大银行“科技e贷”的便捷性赞不绝口。该公司是一家专注于锂离子二次电池负极材料生产的专业企业。近日,光大银行太原分行通过运用最新上线的“科技e贷”产品,为企业快速提供授信500万元,成功解决了企业资金短缺难题。

为进一步做好科技型企业、小微企业金融服务,光大银行在已有“专精特新企业贷”产品基础上,进一步扩大企业支持范围,推出了“科技e贷”线上化产品。“专精特新企业贷”与“科技e贷”两款线上化科技类产品

共同实现了对专精特新企业在内的科技型企业的“广覆盖”,有力提升了光大银行对科技类小微企业的服务能力。截至2025年8月末,光大银行“专精特新企业贷”及“科技e贷”线上化产品在贷规模超150亿元,较去年末增长38%。

光大银行相关负责人表示,下一步,光大银行将不断加大对科技型企业和小微企业的支持力度,加强普惠线上化产品应用推广,扎实做好科技类小微企业服务对接,推动普惠金融“大文章”落实落细,为小微企业高质量发展持续贡献光大力量。