

# 积极布局服务民营新路径，齐鲁银行多元塑造新优势

齐鲁晚报·齐鲁壹点 王赞

## 为“冷”升级，为胶州海洋经济集群化发展按下快进键

日前，2025海洋合作发展论坛在青岛落幕，海洋经济在这个秋天再次被全球聚焦。

地处山东半岛蓝色经济区核心地带，依托胶州湾优良港湾资源，青岛胶州已建成全国重要的水产冷链物流基地。

上游连接国内外80余家渔场及养殖基地，下游辐射全国200余家水产批发市场及加工企业，交易量占胶州地区水产冷链流通总量的35%，某控股企业作为区域内冷链仓储及供应链领域的领军企业，其万吨级低温仓库占地总面积达3.2万平方米，配备38条自动化冷链输送线及国际领先的温控系统，可实现-25℃至10℃全温区精准调控，年周转各类水产品达18万吨，服务覆盖山东半岛、长三角及环渤海经济圈。

然而，在获得信贷支持之前，这家区域龙头企业却面临着发展瓶颈。

“每年春秋渔汛旺季，仅代采垫资就需维持在5000万元以上，资金周转压力极大限制了我们的拓展渔场合作的范围。”企业负责人在接受媒体采访时表示，水产行业“先款后货”的交易特性导致代采业务占用大量流动资金，受限于资金流动性，企业代采服务仅能覆盖原有30%的上游供应商，大量优质渔场资源因无法满足预付款要求而错失合作机会，仓库虽保持90%的利用率，但仍有提升空间。

如何为“冷”升级？齐鲁银行深入调研胶州水产冷链产业特性，创新推出“蓝色冷链产业链金融解决方案”，通过“核心企业赋能+全链条延伸”的双轮驱动模式，精准破解产业发展的资金瓶颈。

## 山东：“贷款明白纸”理清成本明细账 减费让利惠企成效显著

2024年9月起，中国人民银行在山西、江西、山东、湖南、四川五个省份启动明示企业贷款综合融资成本试点工作，组织银行会同企业填写《企业贷款综合融资成本清单》(即“贷款明白纸”)，清晰、真实、全面展示企业贷款综合融资成本。试点工作启动以来，中国人民银行山东省分行精心组织推动，加强宣传引导，做好对金融机构业务人员培训，与各方形成工作合力，稳妥有序推动试点，实现了“机构类型全覆盖、贷款品种全覆盖”。截至2025年7月末，山东省共组织完成对28.9万笔、1.18万亿元贷款的明示成本工作，阶段性成效显著。

### 成本透明，保障企业知情权

银企双方通过填写统一规范的“贷款明白纸”，各类融资费用得以清晰列示，企业可全面了解贷款综合成本的具体构成，有效保障了金融消费者的知情权和选择权。

以烟台金泰达物流有限公司为例，该公司因扩大业务规模，需要申请500万元贷款。恒丰银行烟台分行积极与企业沟通对接，共同填写《企业贷款综合融资成本清单》，明确列出贷款年利率，并注明评估费、抵押登记费、保险费等费用共计1420元均由银行承担，企业无需支付任何附加费用。经现场测算，该贷款综合融资成本为3.35%，较之前询价结果低0.4个百分点。企业负责人表示，以前跑贷款最怕“隐藏收费”，“贷款明白纸”让所有费用一目了然，银行还主动减免费用切实降低了企业融资成本，提高了融资效率。

### 精准服务，匹配企业融资需求

“贷款明白纸”不仅帮助企业明晰成本，也助力银行更全面掌握企业实际情况，精准匹配优惠政策，进一步推动融资成本下降。

翻开齐鲁银行成色亮眼的2025年中期成绩单，我们从金融视角审视一座座城和一个个地方产业，齐鲁银行通过一套金融“组合拳”，构建起全方位的金融服务生态圈，助力民营企业卸下融资重负，以轻盈姿态跑出发展“加速度”。

齐鲁银行在齐鲁大地全面布局、多维发力，争当服务民营经济“主力军”，创新打造“产业服务圈”，消除融资隐形“壁垒”，让众多民营企业发出由衷的赞叹：“以前最怕资金链紧张，现在有了齐鲁银行的支持，接单底气更足了！”

以这个控股企业的信用资质和仓储资源为基础，齐鲁银行设计了“订单融资”等贸易融资产品。针对其代采业务资金需求，为关联企业某供应链管理有限公司提供5000万元线上贸易融资，该笔资金专项用于扩大对鲈鱼等优势海产品的集中采购规模，且融资利率较同类产品降低1.5个百分点，年节约财务成本75万元。

齐鲁银行还以该控股企业为支点，向产业链上下游实施“双向延伸”，通过对产业链的深度梳理，筛选出5家成长性强、合规性好的水产加工企业，累计批复1.4亿元贸易融资授信。控股企业的低温仓库利用率从90%提升至98%，单日最大吞吐量突破800吨，成为山东半岛最繁忙的水产冷链枢纽之一。围绕该枢纽，周边已集聚水产加工、包装印刷、物流运输等配套企业46家，形成占地2.3平方公里的海洋经济产业园。

### 发力科技金融，将企业技术实力变现为硬通货

时近中秋，两河交汇处的聊城，风劲潮涌，山东冠县鑫亚交通设施有限公司一条条智能化生产线机器轰鸣。

齐鲁银行聊城分行在开展科创企业上门走访活动时，得知该公司新签订了9000余万元的订单，加之研发投入不断增加，企业存在资金需求。该行客户经理在了解其基本情况后，综合分析企业担保条件，为客

户推介齐鲁科融贷产品，并成功为该企业投放科融贷300万元。

山东冠县鑫亚交通设施有限公司成立于2011年，那年3月齐鲁银行第一家异地分行入驻聊城，2025年以来，齐鲁银行聊城分行将“科技金融”作为重点工作任务，在科技金融客群拓展及业务拓展方面制定服务措施，针对聊城区域内各类科技型企业进行分层对接服务；对政府部门重点培育的制造业单项冠军企业及专精特新“小巨人”企业开通绿色通道，针对此类企业用信需求，开展多方位业务合作，通过积极的信贷资金支持，强化企业创新能力，优化企业产品线，提高其抗风险能力。

齐鲁银行创新推出科融贷专属产品，在此基础上，为破解科创企业融资难题，该行围绕科创企业财务流、技术流、人才流等诸多要素，结合企业特有创新行为积累的大数据，开发“基于大数据应用的科创企业授信评价体系”，推出了线上化的科创企业融资产品——科融e贷。该产品针对科技型企业无形资产占比较高的情况，全方位评价科创企业实力、行业地位以及未来发展潜力，实现对科创企业技术评价模型化，将企业技术实力变现为硬通货。

该行还持续推广知识产权质押贷款。针对有融资需求的科技型小微企业，创新推出了知识产权质押业务。知识产权质押融资是指企业法人以其拥有的、依法可以转让的知识产权作为质押担保向银行申请融资的业务模式，有效破解了小微企业的

## 中国光大银行持续创新绿色金融产品 上半年绿色贷款余额4641亿元

近日，中国光大银行发布2025年半年度报告。报告显示，截至6月末，光大银行绿色贷款余额4641亿元，比上年末增加511亿元，增长12.4%；助力9家市场主体发行13笔绿色债券，累计承销24亿元，撬动企业直接融资超200亿元，投向清洁能源发电、绿色建筑等领域。

在绿色产品创新方面，光大银行深圳分行成功落地全行首笔“降碳贷”业务，为深圳市京鸿模具有限公司提供500万元流动资金贷款，贷款利率与企业碳评级结果和碳减排效果指标挂钩，相比指导利率下调

80BP，有效支持企业绿色低碳经营。

针对能源体系低碳转型等重点领域，光大银行紧抓电网建设和用电需求增长机遇，围绕两大电网拓展“上游电网装备供应商+下游工商业电用户+终端居民用户”三大客群。截至2025年6月末，该行已支持电网上游供应商订单融资贷款金额近8亿元、下游工商业用电企业电费融资近4亿元。

下一步，光大银行将继续全力落实“双碳”目标，持续加大绿色金融支持力度，为实现人与自然和谐共生的美好愿景贡献光大力量。

## 光大银行加大科技型小微企业支持力度 普惠科技类线上化产品规模超150亿元

“全程手机操作，不到半个小时就完成了贷款申请！”山西某科技型小微企业负责人对光大银行“科技e贷”的便捷性赞不绝口。该公司是一家专注于锂离子二次电池负极材料生产的专精特新企业。近日，光大银行太原分行通过运用最新上线的“科技e贷”产品，为企业快速提供授信500万元，成功解决了企业资金短缺难题。

为进一步做好科技型企业、小微企业金融服务，光大银行在已有“专精特新企业贷”产品基础上，进一步扩大企业支持范围，推出了“科技e贷”线上化产品。“专精特新企业贷”与“科技e贷”两款线上化科技类产品

共同实现了对专精特新企业在内的科技型企业的“广覆盖”，有力提升了光大银行对科技类小微企业的服务能力。截至2025年8月末，光大银行“专精特新企业贷”及“科技e贷”线上化产品在贷规模超150亿元，较去年末增长38%。

光大银行相关负责人表示，下一步，光大银行将不断加大对科技型企业和小微企业的支持力度，加强普惠线上化产品应用推广，扎实做好科技类小微企业服务对接，推动普惠金融、科技金融“大文章”落实落细，为小微企业高质量发展持续贡献光大力量。