

源尚项目构建菜篮子全产业链

这里新鲜蔬菜，辐射周边地市

记者 陈丹 通讯员 绪言
吴丛 济宁报道

在济宁高新区源尚农产品基地，品质上好的油麦菜、生菜，鲜艳的辣椒、嫩绿的西兰花，还有车厘子、榴莲等国外进口水果，琳琅满目，源源不断涌上了济宁人的餐桌，还辐射周边多个地市，成为名副其实的蔬果转运枢纽。

作为省重大项目，尤其随着源尚农产品智慧物流基地建设项目的投入运营，这里被打造成集储存、运输、包装、加工、配送、交易、电子商务等多种功能于一体的农业全产业链综合服务平台，为促进农业产业绿色发展、推动乡村振兴及区域产业发展提供有力支撑。



工作人员分装西兰花。

全国菜篮子聚济宁 辐射周边多个地市

近日，走进山东源尚中央厨房及农产品智慧物流基地建设项目（二期项目），映入眼帘的是一片繁忙景象：一辆辆电动三轮车穿梭而来，载着白菜、黄瓜、西兰花、油麦菜等，径直向门口驶去。再往里走，装卸工人们正将各类蔬菜，从冷链货车上转运至三轮车上。鲁Q、鲁A、云K……货车的车牌号，诉说着蔬菜的产地。

“这批西兰花从湖北运来，一个冷链车能装16000至17000斤。”张大哥边介绍边将西兰花卸至三轮车上，“我们的三轮车自带称重功能，能直接看到拉了多少货，不用像以前一样再过磅那么麻烦了。”顺着他的手指方向，记者看到，三轮车前侧部位有一个称重显示器，显示2782斤。“我主要向周边的超市和疏导点送货，这是送的第三趟货，也是当天的最后一趟。”张大哥补充说，别看基地里车水马龙，但其实夜里更忙。凌晨两三点，大家就开始点货、送货了。

该基地建筑面积约31615平方米，是济宁龙头的蔬菜集散中心。“云南的菌菇、海南的辣椒和绿叶菜、湖北、湖南的

西兰花……全国各地的新鲜蔬菜，都能在这里找到。蔬菜运到后，商户们既做批发、也做零售，除济宁城区和各县市（区）二级市场外，还向外辐射至泰安、枣庄、菏泽、徐州等周边多个地市。”基地的蔬菜招商运营张烁介绍。

该基地共有400个档口，除简单的货物存储、交易空间外，还有二楼房间，可供商户休息。“我是从潍坊过来的。”商户王哥的档口主营白菜等平价蔬菜。他说，基地已经试营业近1个月，络绎不绝的客户证明，他从潍坊迁至济宁没选错。“之前我就有济宁的一些客户，迁过来之后，客户数量变得更多了，根本不愁销路。”

“以往的农贸市场规模小，对上游、下游议价能力不强，好多蔬菜供应商不愿到济宁来。而且，有的农贸市场对商户收取的租赁费、管理费等，也比较高。‘民以食为天’，我们想让济宁的老百姓，都能吃上各类实惠、优质的蔬菜。”山东源尚农业发展有限公司负责人孙洪江介绍，现在连云南、海南等地的蔬菜都能直达济宁人的餐桌，都是由产地直达，降低了济宁市民的吃菜成本。另外，针对市场内的商户，基地采取5年免租金的形式，支持商户做大做强。“我们愿提供一个公平、优良的经营平台，助力商户发展，帮助大家做大做强，最终让百姓受益。”

商户纷纷安家落户 带动周边群众增收

与该基地一路之隔的是，源尚农产品加工及冷链物流基地项目（一期项目），建筑面积约161000平方米。建有果蔬交易区、冷库、电子商务服务中心等，并均已全面建成、正式投入运营。一期基地汇集水果、冻货、水产等500余家商户。

“我们店主做苹果，从烟台栖霞苹果到山西、陕西苹果，再到甘肃、新疆阿克苏苹果等。市场上主流的十多种苹果，都能在我这里买到。”刘氏果业店主刘勇是市场里有名的“苹果大王”，从2022年进驻基地以来，他的生意规模已经翻了几倍。“以前我在济宁当地的一个老批发市场卖水果，做得还行，但规模一直上不去，租赁费、管理费等一年也得几十万。但源尚基地承诺免去这部分费用，于是我想搬过来试一试。”

进入新市场，刘勇没有丝毫不适，反而迈上发展的快车道。相比以前他经营着更多品种，打开了更多渠道。而且，苹果没有淡旺季之分，这让他每天都能卖出1600框苹果。刘勇说，这比以前翻了3到4倍，是他从来没敢想过的。“尤其这里的管理十分规范，让我可以全力做好经营。一旦有问题，我们可以直接反映给市场负责人，没有中间环节，可以最大程度地解决问题。”

“我可以根据苹果的大小、成熟程度、色泽等，把苹果精细分类，这等于把品质分级的标准掌握在了自己手中。还可以根据客户需要，更具针对性地进行分拣。”谈及苹果行业刘勇滔滔不绝，神色中表明着他对源尚市场的肯定和对事业的热爱。

记者注意到，在刘氏果业店铺除各色苹果外，还有十多位员工正忙碌着分拣苹果。这是从市场周边找来的帮工，刘勇每天付他们140元至220元不等，让群众在家门口实现就业增收。

据介绍，在刘勇进入源尚一个月后，就在济宁高新区购房安了新家，真金白银的“用脚投票”，无疑是对该基地的最大肯定。

还有商户李笋，源尚提供了更宽广

的场地，让他可以凭更低价格，购进更多的货物，这使他在电商平台第一次卖货就实现了爆单。

全产业链协同发力 赋能现代农业发展

“以前我的榴莲都是从周边的一些二级市场进货，导致其被层层加价。”博丰果业店主张波甚至没有一个档口，“想入住的商户太多，我排队晚，没申请到。但我觉得摆地摊，也要在源尚的市场里摆。”张波说，了解到他的进货困难后，源尚主要负责人帮他主动对接了上海、广东等地的海关，以期与原产地实现直接对接。

张波介绍，他现在与泰国、越南等榴莲原产地地区的商户达成了合作，每天都有冷链车由海关港口直接运至济宁的源尚农产品基地。

像张波这样的例子，在源尚农产品基地并不少见。腾飞果业店主黄来飞在进货车厘子时，也与智利产地经营商实现合作。“源尚给我们的不仅是档口和平台，让我们能购入更多货物，更给了我们经营上的底气。”他感慨说，相比其他市场，源尚还有标准更高的冷库，保证恒温、恒湿，并且有专人巡视检查，我们只要保管好存货档案，其余的都不用管，很方便、很省心。

不仅如此，源尚农业项目还将全方位提供“物流配送、电子商务、质量检测及卫生检疫、金融服务、物业安防、生活配套中心”六大配套服务。

山东源尚农业发展有限公司负责人孙洪江表示，未来项目全部建成运营后，交易区可容纳千余商家入驻，年农副产品交易量超百万吨，交易额60亿以上；冷链部分存储量55万吨，周转能力强，覆盖范围广，将推动济宁市乃至鲁西南智慧冷链物流行业发展；中央厨房部分日产餐食20万份、日加工食材50吨，年产值5亿元。

此外，项目通过“订单农业”与多方合作，年采购额20亿，可带动农民就业万人、基地200余处，满足周边百余个大中型社区、百余万居民的日常生活需求，成为农业增效、农民增收、就业增加、消费升级的强力引擎。



俯瞰源尚农产品批发市场。