

全市过半宠物犬未登记免疫,市民却扎堆接种疫苗

预防狂犬病本末倒置

本报记者 孟敏 尹海涛 实习生 刘华东 李庆雨

改进作风 优化环境

晚报

监督热线: 96706531

调查

调查新闻大赛

春天来了,宠物躁动,宠物犬伤人的情况也渐渐多了起来。记者调查发现了一种有意思的现象:一方面是平均每天百余市民排队去医院打狂犬疫苗,另一方面是日均只有几只狗去打疫苗,市民预防狂犬病本末倒置。

狂犬疫苗 接种误区

市民排队 打狂犬疫苗

13日,记者来到山东省疾病预防控制中心,时间已是傍晚6时30分,仍有几位市民排队打狂犬疫苗。

“最近,每天都有100多名市民过来打疫苗,每年到了春天,狗、猫都比较躁动,很容易咬伤、抓伤人。”负责注射疫苗的一位医护人员表示。

“一般裸露的皮肤被轻咬,无出血的轻微抓伤、咬伤,属于二级,要注射5针狂犬疫苗。”医护人员说,狂犬疫苗接种后可刺激机体产生抗狂犬病病毒的保护性抗体。

注射狂犬疫苗,也不是每个医院或者诊所都能打的。

“现在只有防疫站和疾控中心可以打狂犬疫苗,医院是不允许给患者接种狂犬疫苗的。”山东省

关于狂犬疫苗,市民有很多误解。记者就此采访了山东省疾病预防控制中心的专家,得到了以下解释。

误区一:被宠物咬后必须在24小时内注射狂犬疫苗

专家认为,被猫狗咬伤后并非一定要在24



16日下午,市民在省疾控中心注射疫苗。
本报记者 邱志强 摄

小时内注射狂犬疫苗,只要在48小时内注射都算时间早,而且都是有效的。

误区二:狂犬疫苗必须严格按照规定时间分针次注射

专家称,第一针注射后,最二针未必严格按照规定时间注射,晚一天也

可以,后面的几针依次推后一天即可,只要在一般认定的28天内分针次依次注射都很有效。

误区三:狂犬疫苗只能预防一次,再次被咬还需重新注射

专家认为,对于三年之内注射过狂犬疫苗的人,再次被咬时只需注射

中医院、齐鲁医院这两家医院的医护人员均表示,他们医院都不能注射狂犬疫苗,即便患者携带疫苗过来,护士也不能注射。

但是,这并未阻挡市民排队去省疾病预防控制中心接种狂犬疫苗的热情。

宠物过半 未登记免疫

虽然人打疫苗很热情,但给宠物打疫苗的顾客却鲜见。

位于华山路上的宝儿宠物会所负责人任海洋告诉记者,狗用疫苗的市场行情很不好,“平均每天只给五六只狗狗打狂犬疫苗,有的时候一天也没有狗狗来打。”

同时,记者在千佛山贵族宠物医院了解到,只要市民带狗狗来办“户口本”,都会免费打一针狂犬疫苗。但即使这样,主动的人还是不多。

前三针,不需要全部重新注射。

误区四:狂犬疫苗第一针在哪里打,剩下的就在那里打

针对狂犬疫苗实行“首诊负责制”的问题,不少市民和医务人员都误认为,第一针在哪里打,剩下的都要在哪里打,这种理

按照《济南市养犬管理规定》的要求,任何单位和个人在重点管理区内(绕城高速以内)不得饲养未经登记和免疫的犬只,在一般管理区内不得饲养未经免疫的犬只。也就是说,市区住户饲养的宠物都得去登记办证打疫苗。

据济南市治安支队犬只管理部门的负责人介绍,通过去年一年的集中治理,济南现在有46000多只狗已经办理了狗证。而山东泰山小动物保护中心的一位工作人员曾透露说,济南大约有10万只狗,市民给狗办理狗证、打狂犬疫苗的意识还有待进一步提高。

“正是因为大量的狗狗没有注射狂犬疫苗,而狂犬病又只能以预防为主,所以为了安全起见,只要被狗伤了,不管情况是否严重,都会建议注射疫苗。”济南葛家庄附近一家诊所的王姓负责人告诉记者。

解与实际情况有出入。

专家表示,前后的针只要是同一生产厂家生产的都可以,不一定非得在一个地方打,针也不一定非得是同一个批次的。比如,第一针在山东省疾病预防控制中心打的,剩下的几针也可以在历下区人民医院打,或者在外市的医院打,效果不受影响。

五一早高峰来了! 苏宁72小时不打烊

苏宁率先启动五一促销盛典

一年一度的五一促销季即将来临,昨日笔者专程走访了山东苏宁电器,总经理陈超全面阐述了济南苏宁2012年五一促销6大规划,4月20日携手百大品牌率先启动五一省城购物季!同时笔者获悉,位于“济南黄金商圈”核心的“济南苏宁第一店”正在紧张装修中,4月27日全新的苏宁泉城路Expo超级旗舰店将闪亮亮相,将满足消费者的多样化消费需求,在产品、体验、服务上全面突破,成为2012年开年后泉城家电界首个标杆之作。

文/伊鹏

入济9年 苏宁全面领跑泉城家电市场

自2003年进驻济南以来,山东苏宁电器取得了飞速发展。截止目前山东苏宁在济南区域的门店已达48家,员工人数超过6000人,市场份额占有率位居零售行业龙头。对于2012年,山东苏宁表示将回归家电零售企业的本质,在消费需求、零售模式创新、连锁发展上全面提升。未来5年,济南苏宁将加快连锁发展速度,并将构建济南家电更大的物流基地,建立济南更大的家电卖场,并建造乐购仕生活广场多种家电卖场模式同步发展。而作为2012年连锁发展的龙头,本次苏宁泉城路Expo超级旗舰店的全新亮相对济南苏宁电器发展意义重大。

6大省城消费举措
倾力打造“更省”黄金周

据悉,苏宁携手各大家电品牌代表,将从4月20日率先启动五一促销攻势,并通过让利、超级旗舰店开业、分期零利率、金融担保、服务保障等6大举措,打造今年最佳宜购买家电的消费黄金周。

山东苏宁总经理陈超表示,从去年以来家电市场由于住房限购令、CPI上涨等宏观因素的影响,消费者购买意愿受到一定压制,消费潜力未有效释放。因此,今年“五一”黄金周期间,家电消费将迎来比往年更大的爆发。苏宁携手各大厂家将通过大规模的让利刺激消费,集中释放居民消费潜力,为济南家电市场的持续繁荣提供保障。

而谈到本次五一黄金周苏宁电器的宣传主题时,陈超解释道:“一省到底,我们苏宁将为消费者带来最简单、且力度更大的家电产品优惠活动,让利实实在在,不以噱头吸引



人。这也是苏宁回归家电促销的本质,能让消费者得到真正的实惠。”

黄金72小时联动盛宴 优惠不打烊

4月20日-22日,苏宁“黄金72小时不打烊”活动将在金鹰1800家门店闪亮登场。4月19日前,消费者可以至苏宁电器指定门店参与预充值活动,充100元抵200元,充200元抵400元,4月20日-22日金鹰购买彩电、空调、冰洗、厨卫等传统大家电满一定金额即可抵用。同时,活动期间消费者购买彩电、冰箱、洗衣机、空调、厨卫等商品,9折起起步,6折封顶!最低特价一降到底。

为了满足五一黄金周出游的顾客购物需要,苏宁金鹰62家Expo超级旗舰店在4月20日-4月22日倾情让利72小时不打烊,提前为五一放“大价”,所有产品执行五一特惠方案,率先启动五一市场,让消费者提前享受五一最长“假期”。

作为响应国家消费促进月的主力活动,三零分期和节能补贴两大活动仍将贯穿整个五一促销期。即日起至5月7日期间,消费者在金鹰各地苏宁门店,持中国银行、建设银行、工商银行、农业银行、光大银行的信用卡分期单件商品单笔满1600元,即可享受6期或12期分期付款“0利息、0首付、0手续费”的优惠。

行业链接

开启泉城眼界 苏宁泉城路Expo超级旗舰店 4月27日惊艳全城

据悉,4月27日重装开业的泉城路Expo超级旗舰店将采用国外先进的布局理念,将整个商场分为分享世界(3C消费电子产品及配件)、享受世界(彩电、音响及关联产品)和生活世界(生活电器、冰洗空调及关联产品)三大产品销售及服务、休闲专区四个部分;配合运营商、苏宁影音专区、卫浴专区及品牌体验中心的全新组合将为消费者打造一个无死角的360度电器接触家电购物体验中心,推动济南家电零售模式升级。

着眼未来

全新Expo旗舰店树立家电消费新标准

与苏宁以往的Expo旗舰店相比,升级后的泉城路Expo旗舰店更像是一个综合的电器“生活Shopping Mall”,可谓Expo超级旗舰店的2.0版本。从店面本身看,除了具有Expo“博、大、精、深”四大特点,全新的泉城路Expo超级旗舰店还具有体验、优惠、便捷、专属、休闲等多种功能,是集“超舒适购物环境、超丰富产品品类、超互动产品体验”的一站式家电购物体验中心。据业内人士分析,4月27日开业的泉城路Expo超级旗舰店定将成为济南乃至山东地区顶尖家电卖场,并带动济南家电消费模式全面提升。