

10月10日,中国汽车工业协会发布9月份汽车产销数据。当月,汽车产销同比增长分别为3.67%和-1.75%,销量是今年2月以来月度同比首次下降。在数据中,可以看到日系乘用车品牌的销量呈现暴跌趋势,本月销售总数为16万辆,环比下降29.49%,同比下降超过四成;而自主品牌销量达到56.19万辆,环比增长高达26.55%,成为最大亮点。

日系车销量跌4成

欧美车减少优惠

9月汽车销量负增长,自主品牌逆市上扬

日系车拖累行业数据

9月份,汽车生产166.09万辆,环比增长10.62%,同比增长3.67%;销售161.74万辆,环比增长8.17%,同比下降1.75%。累计增速在连续8个月提高后首次出现回落,并低于上年同期水平。

中汽协秘书长董扬表示,虽然9月份汽车产销表现欠佳,但是并不打算调整今年的产销目标。他认为,10份的产销不能预期,还有待观察,十月份的产销数据出炉,才能预测今年整年的产销情况。

中汽协副秘书长姚杰认为,9月份产销整体表现不理想。影响9月份产销增长的原因有三点:一

是受时局影响,日系车产销出现大幅下降,是本月汽车产销表现欠佳的最主要原因;二是上年9月汽车产销整体水平较高;三是本月商用车表现低迷。

自主品牌增长近30%

与日系品牌市场表现形成反差的是,自主品牌车型在9月取得较好成绩。数据显示,9月,自主品牌乘用车销售56.19万辆,比上月增长26.6%,比上年同期增长7.5%,占乘用车销售总量的42.7%,占有率比上月提高6.3个百分点,比上年同期提高3.1个百分点。

“自主品牌回暖主要是由于新的一批节能车型目录公布造成的市场影响。”董扬分析自主

品牌时称,综合以往数据来看,自主品牌在7、8月普遍呈现市场低迷,9月开始有所回暖的规律。

此外,当下盛传“汽车下乡”政策有望近期公布,这对于自主品牌而言,无疑是重大利好消息。对此,董扬认为,“目前,对于‘汽车下乡’政策尚无定论,如果真要出台的话,希望是出台长久性政策,而非刺激车市的短期行为。”

欧美车系酝酿“涨价”

“日系车危机,无形中让不少原本心向日系车的准车主们开始陆续转投其他品牌车型。对于韩系、美系、欧系等众多品牌来说,无疑是个好机会。”有业内人士分

析。

从9月中下旬开始,多个欧美、韩系品牌厂家纷纷加大市场推广力度,新车发布、路演试驾等活动的举办频次也在增加。“原来日系车的市场份额相当大,现在好不容易这一领地出现了分化,必须抓住机会,做好推广和营销,尽可能多地去争取份额。”进口起亚品牌公关代理公司相关负责人说。

眼看着更多客户流向自己,对于经销商而言,也是一个抓利润的好时机。据调查了解,目前多个品牌已经开始缩小优惠的政策。迈腾是一汽大众非常畅销的中高级车,一个月前有4S店的优惠幅度达到1万元现金,外加5000元钱保险,而现在优惠幅度

已经缩水至8000元。“现在德系卖得最好,涨价实属正常。”一家一汽大众4S店销售顾问这样告诉笔者。

变相涨价的还有上海通用的几款车型,优惠幅度产生缩水。迈锐宝此前优惠最多能到2.5万元,而现在已经收紧至2万元;别克系列中的一款车型,上月初还有接近3万元的优惠,而本月初降幅已经缩小至2.5万元。

对于涨价,有经销商表示,在情理之中。“很多原来想买日系车的人转移目标,买欧美车系的人自然就多了。按照市场规律,供小于求,价格就会上涨,原来的优惠也有所收敛。”业内人士分析。

(宗禾)

福特新福克斯 9月销量夺冠

独领泰城 A级车市鳌头



现在购买新福克斯享受万元优惠,进店赏车试驾赠送精美礼品!



• 福特新福克斯1.6L车型享3000元国家节能惠民补贴
• 福特新福克斯全系获车船税减半优惠,赠777升燃油



泰安北方长安福特4S店

地址: 泰安市泰山大街西首岱岳区政广场东300米路南

泰安北方福特新泰直营店

地址: 新泰市开发区双山路16号

销售电话: 8569157

服务电话: 8569158

销售电话: 7058696

服务电话: 7058626

北方福特