

周日跟奇瑞体验极限试驾

“驾驭激情 惠动齐鲁”试驾团购会14日在德州举行

10月14日,奇瑞汽车将在德州举行“驾驭激情 惠动齐鲁”奇瑞极限试驾团购会,泰安车迷可以跟随着奇瑞4S店亲临现场体验。活动现场,所有车型全部出厂价直销,购车客户还有机会作为特技表演的试乘人员,在副驾驶座上体验极限驾驶的精彩刺激。

据了解,本次活动是庆祝奇瑞第四百万辆下线,推出的感恩活动。作为2012年规模最大的试驾团购活动,将有省内7地市13家经销商代表和2000位用户共同参与。活动现场将由全国知名专业车队为您带来精彩极限特技表演,一同体验奇瑞汽车卓越的驾控性能。

蛇形绕桩、高速过弯、快速过单边桥,每个项目都充满了挑战;急速飘移、单边飞行、交叉穿行,每一



(资料片)

项特技都令人眼花缭乱。活动当天,客户除了可以现场观看曾经三次刷新世界吉尼斯纪录的特技车队惊险刺激的表演,更有机会作为幸运嘉宾亲身体验这种“勇敢者的游戏”。

泰安胜利奇瑞4S店相关负责人介绍,试驾活动现场还为大家准备了钜惠好礼,所有车型全部出厂价直销,更准备了多个千元、百元及幸运好礼,幸运儿还有机会冲击万元现金

终极大奖。“这次活动泰安地区名额有限,近期有购买奇瑞汽车意向和热衷汽车特技的车迷,请赶快拨打胜力4S店的热线电话。”该负责人向笔者说。

(隋冬)

雪佛兰七区营销中心将落户青岛

10月14日,上海通用雪佛兰区域营销中心将在青岛正式落户。山东、天津两个区域市场的营销渠道进一步下沉,更加有利于增强区域自主权,提升上海通用和经销商的效率。据悉,届时,上海通用汽车总部领导、雪佛兰

市场营销事业部负责人、雪佛兰七区营销中心全体工作人员、区域主流媒体以及全体雪佛兰经销商代表,都将出席该项庆典。

雪佛兰七区营销中心总经理王焱表示,2012年,雪佛兰在全国开辟了9个区

域营销中心,实现了将权力下放区域的新营销模式。七区所在的津鲁地区在全国市场占有重要地位,目前在雪佛兰全国九个大区中经销商数量和总销量均排名前列。

津鲁区域营销中心的

落成具有重要的战略意义,标志着雪佛兰津鲁地区的区域营销进入新的阶段。相信通过区域更为科学有效地管理,使终端响应能力大幅提升,从而进一步深耕三、四线市场。

(荊盈)



打靶归来

10月5日，风行景逸泰安宇华4S店“实弹射击体验自驾游”活动圆满结束。上午进行实弹射击后，车友们在射击场合影，随后车队前往莱芜战役纪念馆参观。据宇华4S店相关负责人介绍，4S店对这次自驾游主题活动进行了精心准备，行车途中，车友们也表现出很强的团队合作精神。（乔丽）

(乔丽)

向快乐出发 试驾欧诺1.5VVT

10月3日上午,长安欧诺周末试驾会活动泰安站圆满成功,活动现场气氛热烈,车友争相体验长安欧诺驾驭乐趣。

据了解,为让广大车主能够亲身体验到欧诺1.5VVT的澎湃动力,长安汽车将在全国开展300场“欧诺1.5VVT快

乐周末试驾会”活动。10月3日上午9点半,泰安地区举行试驾会。

快乐周末试驾会分为“静态展示、趣味互动、其他车型体验、幸运抽奖”四大版块。广大用户不仅能够静态展示环节零距离感受欧诺1.5VVT时尚气派的外观、商务多能车的超大

空间,还能在趣味互动竞赛中快乐竞技争夺好礼。而在其他车型体验环节中用户可以通过“看、感、行”体验长安欧诺1.5VVT点滴油耗的澎湃动力、轻便的EPS操作性以及在多变路况下前置后驱所带来的轻松驾驭感。

(田雪)