

每天出口10多个集装箱

“矢崎”领跑烟台汽车零配件出口,以优质服务实现外贸突围

外贸突围之道③

□本报记者 秦雪丽 苗华茂
qlwbqxl@vip.163.com

在外贸环境不景气的情况下,烟台矢崎一直在领跑烟台汽车零配件的出口,每月的出口额都呈上升态势。矢崎是怎样实现“外贸突围”的?

1 一个月出口300集装箱货

作为日本独资企业,烟台矢崎汽车配件有限公司已在烟台打拼了11年时间,主要为日本著名汽车公司丰田、铃木、三菱、富士重工生产配套汽车线束。该公司今年9月份的出口额让不少同行艳羡不已。烟台市商务局统计数据显示,1-9月份烟台汽车零配件累计完成出口额92857万美元,同比增长0.5%,而该公司一家就实现出口额21167万美元,同比增长71.4%。

一位员工介绍,目前,公司平均每天有10多个装满汽车零配件的集装箱运向码头,一个月能有300多箱,这些汽车线束将被出口到日本和欧洲等国家。



烟台矢崎汽车配件公司每天都有10多个装满汽车零配件的集装箱送到码头。 记者 秦雪丽 摄

2 从不延期交货 用优质服务赢顾客

“相比去年,今年汽车线束的出口额每月都呈上升趋势。”烟台矢崎汽车配件有限公司董事长小川环认为,汽车厂商相继推出的新车型帮了公司大忙。汽车零配件行业不同于其他行业,一辆新车型的推广,必然会迎来一个汽车销售高峰,汽车零配件的订单量也随之“水涨船高”。

董事长小川环介绍,从去年11月份到目前,所供货的几家汽车厂商相继推出3款新车

型,还有5款汽车进行了变更升级。汽车行业本身的升级改造,拉动了一批汽车零配件的订单,和去年同期相比,大概增长了七成。

“公司生产的汽车线束大都返销到日本,部分销往欧洲和美国。”烟台矢崎汽车配件有限公司一位负责人介绍,在日本市场稳定的情况下,欧美市场占有的份额在逐渐增加,目前达20%-30%,其中美国市场更高些。

在董事长小川环看来,高品质的产量及周到的服务,是拴住一个汽车厂家“胃口”的佳肴。在交货时间上,烟台矢崎也有严格要求,如果不能按时交货,耽误对方生产,将会赔偿很多。从没有发生过延期交货的问题,这正是烟台矢崎拥有众多客户群、并保持长年稳定合作的重要原因。在董事长小川环看来,做生意其实很简单,只要做到这些,客户不会轻易流失。

3 相中“环保车” 销量稳中有升

面对欧债危机、人民币升值,不少外贸行业遭遇“寒冬”,突围转型成为不少外贸企业的“救命稻草”。尽管出口额总体上升,但烟台矢崎也感受到外贸市场的“寒冷”。董事长小川环介绍,目前,欧洲的市场行情仍不容乐观,预计下一步欧洲的订单将呈下降趋势。

据介绍,该公司生产的汽车线束出口到日本后,会有部分再返销到中国。而受部分日系车在中国产量下降影响,这部分的订单出现轻微下降。但在新车型的推出带动下,整体来看,销量呈上升趋势。

环保、节能是未来发展的大趋势,烟台矢崎也早早盯上了这个市场。去年年底时,就开始生产专门针对电动汽车的线束,并且这方面的订单一直呈稳中有升的趋势发展。

在成品出口的同时,烟台矢崎没有忽略国内市场的开发,目前还向国内的一些厂家供应电线等原材料。董事长小川环说,中国的市场很大,人口多,汽车需求量大。“目前正在拓展国内市场业务,这样可以减少物流等成本。离客户距离近,也方便提供更好的服务。”

中国易学泰斗裴翁来烟授课

11月21日皇冠假日酒店与你相约

●中国易经泰斗——裴翁

裴翁:又名裴伟胜,男,中国社会科学院研究生院《易经》智慧运用实战高级研修班主讲教授、清华大学国学智慧与应用高级研修班主讲教授。中国易经协会会长、全球易经文化协会主席、全球风水协会主席、粤港澳建筑设计师协会主席、中国建筑风水科学院博士生导师教授,中国风水工程院士,兼任中国风水岭南研究院执行院长。

2006年获“中国十大易学风云人物奖”、“中国十大杰出命名策划师奖”、“中华十大易学影响力人物奖”、“2006年全球百名最具影响力易学名师奖”。

2007年再获“中国十大当代易学名人奖”、“中国十大杰出地理风水师奖”、“中国十大杰出风水策划师奖”、“中国十大杰出预测师奖”、“2007年全球当代华人百名易学风水名师奖”,并被入刻《全球当代易学风水杰出名师丰碑》。并在实践中不断总结经验,积累了三十多年的风水知识和阅历,可以说是当今易学既懂得理论又会应用且成效显著的专家!

2008年在中国山西·闻喜首届全球易学风水名师代表大会上,裴翁被大会评为“全球最具影响力易学风水名师”奖、“全球杰出命名策划师”、“全球

现代易学风水创新贡献”奖、“全球杰出易学企业管理策划师”、“全球杰出择日师”等奖项。

2008年5月8日,在中国山东·泰山举行的2008年中华易学泰斗评选大会上,裴翁被评为“国际十大风水策划师”、“国际十大相学策划师”、“国际易坛泰斗”,同年八月份在深圳召开的“华夏易经大会”上,裴翁被大会评为“中华风水泰斗”奖等荣誉奖项。

2009年在风水泰斗评选大会中被评选为“世界风水泰斗”。

2010年裴翁被全国科监委行业发展战略专业委员会评为“易学泰斗”。

●结缘烟台

2年前,裴翁曾受烟台知名开发商邀请,到烟台为项目点化风水,第一次来烟,就成就了烟台风水第一大盘——凤凰山庄,裴翁也成为第一位光临烟台的中国泰斗级风水大师。

在烟期间多有闻讯而来的商界成功人士,来者都是想让大师点化风水,评批运势。期间裴翁还游走了烟台很多地方,并对烟台的风水大加赞许,称赞烟台好山好水,此行也让裴翁深深地喜欢上了烟台这块风水宝地。

此次,裴翁再次受烟台领海公馆之邀来烟举办“2012商铺投资风水讲

座”,消息一出,便受到了各界人士的追捧。裴翁感言烟台人的热情,培育出一方宝地。

●点化商铺风水

都说位置是商铺的生命,人流是商铺的血液,可有的投资者投入巨额成本,买到了位置,和人流量,实际盈利却没有想像中的高,再不就是投资回报时间过长,换了业态还是如此。是位置还不够好,人流还不够多,还是业

态选择有问题?

裴翁此次来烟举办“2012商铺投资风水讲座”,正是从风水和易经的角度上,为投资者们讲解如何选址,什么样的业态才是投资者的财线,如何利用内部布局打造旺铺风水,如何利用千年传承的风水学得到更高的回报,更安全的资金保障,成就更有前景的投资。

希望有正打算购铺或已经是铺主的投资人士到场参加。VIP门票有限,请尽快抢票。

►2012商铺投资风水讲座

讲座时间:2012.11.21,下午2:00开始,务请准时参加
讲座地址:山东省烟台市莱山区皇冠假日酒店,二楼蓝宝石厅
VIP抢票热线:4623333

►论坛:

中国易学泰斗裴翁再临烟台。想要更高的投资回报,更安全的资金保障吗?来听听“2012商铺投资风水讲座”,教你学以致用利用风水成就更有前景的投资。11月21日下午2:00,烟台莱山区皇冠假日酒店二楼蓝宝石厅,抢票热线4623333。

详情登录烟台论坛烟台业主论坛版块