

大成亿辰二手车轻松置换



轻松置换,质保永恒,烟台大成亿辰二手车作为烟台第一家二手车4S店,秉承“公开,透明,诚信和公平”的理念,通过更广泛的业务范围,更全面地满足客户需求。

4月11日-14日车展期间,大成亿辰二手车将携别克、奇瑞、大众等十余款车型参展,通过“专业,诚信,便捷”的待客模式,让顾客在购买和置换中充分感受到立体、便捷的服务。

车展期间,喜悦不断:

- 一、购车成功之喜:装饰精品礼品+三包(包购置税,包过户,包挂牌)
- 二、置换成功之喜:与亿辰二手

车成功置换并购买大成集团旗下任一品牌(一汽大众、一汽马自达、斯柯达、荣威·MG、奇瑞、别克)即可减免1000元现金。

三、凡成功购车、置换者现场交纳5000元现金,即可参加烟台大成集团抽奖活动,一等奖5名,奖品为健康有机蔬菜年卡;二等奖10名,奖品为健康有机蔬菜半年卡;三等奖若干名,奖品为玻璃水两瓶。

亿辰二手车优势:大成亿辰二手车在引入全球最成功的运营模式(美国CarMax二手车运营模式)基础上,为客户提供专业的车辆技术评估、透

明的交易价格及交易流程,打造全新的汽车保值新概念。

在二手车零售环节,亿辰二手车4S店对车源的品质进行严格的限制及评估,为客户提供完全可靠的产品及服务,承诺:1、绝不销售发生严重事故及框架变形车辆;2、绝不调整公里数;3、绝不销售来历不明、记录有问题的车辆;4、让每辆车在进入零售渠道前查清所有记录,确保没有任何问题。

对于锁定品牌/型号区间的车型,本店提供不同年限/公里数、不同配置的车型选择。

高品质家轿首选第九代思域



作为高品质家轿,必须具备性能上的节能,外观上的帅气,内饰上的精致,驾驶上的惬意四个基本特点,才可谓之高品质家轿。

省油在油价飙升的今天,

是每一位购车车主都绕不开的话题,而省油恰恰是东风本田第九代CIVIC思域最为显著的特点,工信部公布的数据表明,新思域1.8L排量车型综合路况百公里油耗,手动挡车型为6.6L/100km,自动挡车型为6.8L/100km,这个油耗表现明显低于同级别的油耗,已经和主流小型车油耗相差无几。此外新思域还提供独家创新的ECON帮您实现智能化省油,节油性能相当出色。

再来看看它的外形和内饰,从感官上讲,具有同级出色

的外形和内饰设计,这是高品质轿车带来的第一层精神上的愉悦享受。新思域的外形比例匀称,造型流畅,迎合了国际上日趋流行的锐气风格。内饰设计上,新思域在同级别甚至更高级别都具有强大的诱惑力,艺术感、科技感、精致感是其三大亮点。整个中控台造型别致,线条和边框过多功能三幅式方向盘,扑面而来的是一种艺术享受。这些只要你去亲身感受相信一定会有共鸣。

在静音方面,新思域通过采用高品质的吸音材料等多项

静音措施,静音性相比老款得到较大改善,极大地提高了舒适性。在安全性方面,新思域全系都将装配高强度前后防撞钢梁,全系车型都将增加侧安全气囊,大大降低侧碰对车内成员的伤害,且新思域扩大了行车动态稳定系统VSA(也就是俗称的ESP)的配置范围,安全性能更有保障。在配置方面,搭载了定速巡航等一些列人性化越级的配置。总起来说,新思域在驾驶和使用方面既有完善的人性化和舒适匹配同时又不失安全感。

烟台论坛

全民总动员助阵

2013烟台春季车展



烟台论坛作为烟台本地的主流网络媒体,自2008年一直积极参与烟台车展的宣传以及传播,经过几年的专题车展报道,以及活动创新。在历届的烟台车展展会中,体现着重要的推广及传播作用。也日渐受到了广大购车一族的积极关注和支持!

烟台论坛看车团活动历时4年,带领逾6000多网友参与的汽车团购活动,充满童趣的少儿汽车涂鸦活动,还有众多车友会朋友积极参与的车友会自驾活动,车友文明出行的签名倡议活动等等,烟台论坛汽车频道的品牌特色,以及亲民性的活动创新,让更多购车新人,以及众多有车一族,越来越多参与到烟台论坛汽车类的活动当中。

2013年烟台春季车展,烟台论坛汽车频道将一如既往地给大家众多的充满互动乐趣的好活动。详情可以登陆烟台论坛,关注烟台论坛的烟台车展专区,我们将随时把车展的最新进展,陆续呈现给广大网友!

登录论坛车展专区参与车展报道团,可免费看车展,截止到发稿日,已有近百名网友,获取了免费领取车展门票的资格!欢迎感兴趣的朋友继续积极参与免费赠票活动!今年的车展好不好看,你说了算!我们期待分享你的精彩!

通讯员 吴海燕

“中冀斯巴鲁 齐鲁一家人”

山东大区专业试驾会成功举办



3月30日,“中冀斯巴鲁 齐鲁一家人”山东区域专业试驾会在青岛城阳双埠火热开幕,来自山东省内各大的新闻媒体和各中冀斯巴鲁4S店的客户应邀参加了本次活动。

在本次活动中斯巴鲁全系车型竞相亮相,同时主办方力邀山东最专业的赛车手团队、多次获得全国级职业赛事冠军为到场嘉宾带来一场激动人心的巴鲁赛车特技漂移表演,让

人大呼过瘾的同时深深的感受到了斯巴鲁汽车卓越的性能和非凡的表现力。

讲解会上由专业人员为嘉宾们讲解了斯巴鲁汽车的发展历史和独特技术,使参与者深入了解到了斯巴鲁汽车的优势所在。之后,所有活动参加者们驾驶斯巴鲁车辆进行了科目试驾,在场地内通过模拟颠簸路、轮胎路、模拟沙窝路、双边桥、模拟侧坡、滚轴平台、模拟湿滑路况、模拟楼梯路、高坡等项目亲身体验了斯巴鲁车辆在操控及行驶稳定

性方面所具备的优异性能。参与者在深刻了解斯巴鲁汽车优异性能及斯巴鲁品牌魅力的同时,提高了自身的安全行车意识和安全驾驶技巧。

试驾会当天,定车提车的客户达到百余名,“中冀斯巴鲁 齐鲁一家人”山东区域专业试驾会试乘试驾活动在这里画下了圆满的句号。诚邀广大新老顾客到机场路斯巴鲁4S店内赏车试驾。

爱车,懂车,玩车。就选斯巴鲁!

三菱劲炫买一送一

对于源自“SUV世家”的新劲炫ASX来说,捕捉到了国内家用市场对于SUV“时尚化、专业化”这股潜在需求,新劲炫ASX正当其时。广汽三菱作为一个新晋合资品牌,自去年11月新劲炫ASX上市以来,受到了广泛的关注,目前订单处于供不应求的状态,订单

已经排到今年5月份,可谓是炙手可热!

新劲炫ASX定位为“新生代中级SUV”,一上市“五子登科”推出了五款车型,其中1.6L车型手动两驱标准版一款,是专门针对中国市场开发的。而2.0L车型是海外版本的统一车型,车型有四款——包括舒适

版、豪华版、尊贵版以及旗舰版,涵盖了手动与自动、两驱与四驱不同版本,保留了ASX的原汁原味,给小资们提供了相比1.6L车型更高的动力、更人性化的内饰、更丰富的配置。可见12.88万元的新劲炫ASX1.6L车型虽然极具性价比,但属于“入门”级别。无论是动力、操

控、安全、舒适性,2.0L车型更能为喜爱三菱汽车的“粉丝”带来真正全面的“SUV世家”驾乘体验!

“买劲炫,到荣捷,买一送一!”活动详情请咨询广汽三菱烟台荣捷机场路店。春季车展广汽三菱展馆二层,E馆E9-1展位。

宝骏1.8L伴你清明畅行

强劲动力轻松搞定长途路程



如今回家清明祭祖如果没有开辆新车回去,都不好意思和别人打招呼,选择一辆漂亮大气的车型回家可以在家乡父老面前荣耀倍增。但面对长途路程,如何在动力与油耗的双重考虑下选择一款车就成为了当务之急,1.8L排量的车型往往成为折中的合适之选。

近日,烟台恒辉宝骏4S店就启动了宝骏630 1.8L的购车活动,在清明来临之际,为广大消费者奉上了一道实惠的购车大餐。

作为宝骏630家族中的旗舰产品,宝骏6301.8L在高效低耗方面

有着出色表现,上市之初凭借着通用全球国际背景保障,在同级别车型中脱颖而出,被众多消费者视作“精明之选”。消费者到湖南宝鸿宝骏4S店购买1.8L车型更可享受超值大礼包。同时试驾、团购等众多特惠活动,也使宝骏6301.8L性价比更加凸显,赢得更多用户的青睐。

宝骏6301.8L搭载了与科鲁兹同款的Ecotec发动机,多种行业领先技术,确保了其低转速高扭矩、高转速高功率等优势。该发动机也被广泛运用在别克、雪佛兰等品牌的

旗下多款机型当中,经历市场的多年验证,而搭载的通用GF6六速手自一体变速箱,更是具有档位清晰、换挡平顺等优点。

宝骏6301.8L产品具有较好动力的同时在油耗方面有效实现了动力性和燃油经济性的完美平衡,手动挡百公里油耗仅7.1L,无论是春节回家还是自驾游,保证不会把你丢在路上。

作为一款旗舰车型,宝骏6301.8L在外观、动力、品质等方面进行了全面升级,代表了宝骏旗下产品的最高水平。