

BANK



就在半个月前,一场前所未有的钱荒席卷整个银行系统,一路飙升的银行同业间拆借利率加剧了整个资本市场的共振,股市连续暴跌、货币基金遭遇赎回、理财产品的抢钱大战……在这场被乐观解读为央行有意为之的“压力测试”背后,众多中小企业在“钱荒”中又遭遇了怎样的生死劫?它们又如何找钱?

事实上,银行资金宁愿在信托、理财等系统内空转,热衷于“钱生钱”游戏,也不愿流向中小企业饥渴的肌体。在融资难的煎熬下,许多中小企业选择用脚投票。

再见,傲慢的银行!

中小企业突围“钱荒”

本报记者 马绍栋

临清小棉纺厂的“反抗”： 甩开银行，拿自有资金发展

“现在这种经济形势,你还要指望银行给你批贷款,它不来抽你的血,你就要烧高香了。”省内一家从事工程机械零部件生产的老板感叹。

受当前房地产调控以及投资增速大幅下滑的影响,挖掘机、推土机等为代表的工程机械行业正遭遇前所未有的挑战,而作为给龙头企业配套的众多零部件厂商们,订单的秤砣式下跌几乎成为常态,往日轰鸣飞转的生产线如今却半开半停。

开工不足,现金流紧张,像这种机械行业中中小企业面临的问题,在萧条的实体经济中并不少见。更让这些老板焦虑的是,每到这种经济低迷期,银行的业务经理们又要上门来催贷款了。而前段时间闹得沸沸扬扬的“钱荒”,则成为这次催贷的最新理由。

事实上,对绝大多数中小企业来说,即使是在货币政策宽松的时候,它们也很难申请到贷款。而现在的处境,更是雪上加霜。

一切都是为了生存,经历数次行业寒冬后,一些中小企业就明白了,要想生存得

好,必须寻找新的融资渠道,它们对银行的态度也发生了改变。

作为纺织名城,在聊城临清,数量众多的中小企业集聚形成了棉纺织产业集群。近些年棉花价格的大起大落,将同行业许多中小企业的利润挤压得惨不忍睹,停工倒闭的现象屡屡上演,而当地棉纺企业却凭借稳健的经营风格,在纺织业哀鸿遍野时稳坐钓鱼台。

据这些中小企业老板透露,这其中最大的经营之道就是抛开银行,凭借自有资金发展。虽然行情好时,银行贷款能帮你迅速扩张,但行情差时,银行的抽贷更有可能让企业的资金链断裂。因此,以自有资金滚动发展,虽然不瘟不火,但终能抗击风浪,平稳前行。

“这是企业在权衡自身实力,以及总结多年跟银行打交道的经历后做出的选择。”临清市中小企业局局长张新杰曾经多次组织银企对接活动,希望它们能借助贷款实现快速扩张,可总有一些企业不感冒。许多

老板的态度是,我现在经营很健康,凭借自有资金完全可以稳健发展,一旦跟银行发生信贷关系,反而放大了经营风险,所以索性放弃跟银行打交道,而近几年棉纺行业的几次风浪的事实也证明,不依靠银行,企业照样可以运转得很好。

同样在菏泽曹县,其财政状况和产业基础与胶东等发达地市根本无法相比,但政府对中小微企业的扶持却显得慷慨大方。林木加工产业作为当地支柱产业,仅庄寨一个镇就集聚了1000余家相关企业,2000余户个体工商户,为保证如此多企业的资金需求,政府拿出2000万作为企业还贷的周转资金,帮助贷款即将到期但资金暂时不充裕的企业渡过难关。

据初步统计,仅2012年就为众多中小微企业周转41次,累计周转资金4800万元。与银行系统动辄几亿、十几亿的放贷资金相比,这点钱连零头都算不上,可落实到每个企业老板身上,确是他们危难关头实实在在的“救命钱”(详见B03版)。

做银行的“搅局者”： 阿里金融，在互联网时代“雪中送炭”

“如果银行不改变,我们就改变银行。”中国互联网领袖马云的这番表态,暗含了对当下以四大行为代表的银行体系服务态度和方式的不满,也寄托了无数中小微企业主们对金融创新以及变革现有金融体系的热望。

这并不是马云心血来潮一时嘴瘾的情绪式表达,一组组数据正显示出阿里金融强大的生命力。

根据公开数据,浙江阿里小贷成立一

年,总共为4万家微小企业提供了贷款服务,累计发放贷款28亿元,99.9%的贷款资金是用于发放到50万以下的贷款。而整个阿里的信贷业务在过去的3年累计为22.7万家店铺提供了贷款服务,贷款数量累计700亿的贷款。其中和银行最大的区别在于,没有抵押物,是纯信用贷款。每天可以放10000笔贷款,运营成本只有两元钱。用互联网的基因做小贷,阿里金融的不良贷款率为1.02%,而中国整个银行业小微企

业贷款的不良率则在5.5%~6%之间。

而这仅是阿里小额贷款公司一块业务的对比,阿里巴巴凭借14年积累的两项最重要的东西——数据和用户习惯,顺应“云计算”和“大数据”的技术潮流,以互联网金融的思路酝酿着巨大的颠覆浪潮。外界一直猜测的阿里金融版图涉猎范畴包括基金、券商、保险等多种大金融业务,这种植入互联网基因的金融创新正日渐成长为搅动传统银行体系和金融机构的鲇鱼。

记者手记

让实体的回归实体 让金融的回归金融

本报记者 马绍栋

资本的本性是逐利。
面对银行存款的负利率和投资渠道的匮乏,大量资金离开银行、离开实体经济,追逐着各种投机领域的高额回报率。
资本狂欢背后,是身处整个资金链最下游的中小企业一贯的融资难。

“其实我们都明白,央行调控是想把市场上空转资金赶入实体经济。”浙江某区域农合行的支行行长林建东说。
中原地产市场研究部总监张大伟也认为,中央此次对银行流动性调整时,要改变银行的盈利模式,同时要引导更多的资金进入实业。

“央妈”能改变不听话的“儿子”吗?引导更多资金进入实业的目的能实现吗?中国社会科学院经济研究所研究员汪利娜说,4万亿投资之后,很多银行的贷款并没有进入实业,而是进入了地方融资平台。而这些地方债都是长期的债务,吸纳了太多的资金,挤占了实业本应得到的资金。

“透过这次钱荒,要反思的是,投资该如何实现高效。”汪利娜告诉记者,投资必须要投入到与民生相关的领域,不能再去挤占实业的资金需求。

其实,在国外,银行本身只是服务于实体经济的一个平常行业。企业的需求,就是他们殚精竭虑进行产品创新的动力。反观国内,银行业成了拉动经济增长的支柱产业,而且现行的金融体制让他们可以挟政府的隐性担保肆意逐利,争抢全球市值第一银行桂冠的背后,是对服务实体经济职能的罔顾。

作为国民经济骨骼和肌肉的代表,制造业无疑是实体经济最重要的组成部分,也是银行资金理应重点发挥支持作用的着力点。钱荒过后,如何改变当前金融与实业之间扭曲的利益关系,让实体的回归实体、金融的回归金融,少些全球市值最大银行的炫耀,多些服务实体经济贡献最大的比拼,这才是此次“钱荒”对于虚热的中国经济的最大贡献。