

荣威MG特卖会开启啦



烟台大成华孚荣威MG清凉一夏特卖会开启啦!大型促销团购特卖会线下活动将于7月14日正式举行,即日起至7月13日所有到店赏车、试车或者直接致电我们的客户均有机会参与。凡是到店客户预交500元意向金,活动当天成功订车,500元抵1000元现金,

如因特殊原因未能订车将原数退还500元现金。大成华孚上半年销量排名进入全国前30名,为回馈烟台顾客,上海汽车给予大力支持,团购人数越多,价格越低,活动当天特价车型数量有限,现场选车订车,先到先得,您还在等什么?赶紧加入我们吧!

活动限量特价车型

荣威350 手动豪华版(导航、真皮座椅、多功能方向盘)

荣威550 自动精英版(导航)

MG3 1.3手动精英版(真皮、铝圈)

MG5 手动智畅升级版

(真皮、铝圈、导航)
若以上车型没有您关注的车型,将根据现场订单推出团购政策,订单多多,优惠多多。

荣威350

荣威350不仅外观大气,乘坐舒适,而且其享有的超长质保期和上门式维修服务也从多方面压缩了用车成本,加之顺畅的动力非常适合城市驾驶,完美满足了城市家庭、都市白领对汽车的核心诉求。首先,荣威350享有3年8万公里的超长保修期,8万公里维修保养成本在同级车中最低,而其专享的“宅捷修”上门

式保养维修服务也以“多快好省”闻名,经济而便利。有车主计算过荣威350的用车成本,将燃油、保养、保险、车船税等费用合在一起,月均1500元,这样的水平对于都市白领来说是可以轻松负担的。其次,荣威350搭载的1.5L VTi高效能发动机与4速SSG手动变速箱完美匹配,动力组合超越了同级产品的水准,发动机最大功率达到80KW/6000rpm,最大扭矩为135N·m/4000rpm,也足以满足城市驾驶需求。在用车成本普遍上升的当下,这样一款既经济又实用的城市家轿当然是购车的首选。

MG3

对于年轻人而言,打破既定界限,改变陈规的渴望从来不曾减弱过。那么,在领跑车市的三剑客中,哪一款车型才最能吸引他们呢?答案是毋庸置疑的。最新统计数据表明,今年11月份,POLO销量同比下降了19.6%,嘉年华销量也同比下降了11%,而MG3销量同比增长则达到了152%,数据上的明显差异显示了MG3对于年轻人强大的吸引力,产生这种不可阻挡的吸引力的一个重要原因,就是MG3富于个性、气质、创造力的外观迎合了年轻人渴望创新和激情的内心。潮流小车MG3在造型上走的是英伦极简风,外观的洒落线条和内饰酷似Apple风格的设计深得潮男潮女的钟爱,而炫目升级的MG3 2013款更凭借新推的黑白双色车顶搭配丰富的车身色彩让MG3成了汽车中的百变女王,以飞扬不羁的风格、中性的美感走在了时尚的最前端。现在,BTCC英雄战袍披上身,英伦潮流小车MG3贺岁版独特的气质中又添了一份英雄主义的强大气场,堪称新年出行王座。

东风风神“盛夏绿洲”客户关怀专项活动

为加强专营店的基础管理工作,提升客户满意度,2013年7-8月份,济南金天易东风风神专营店将开展“盛夏绿洲”客户关怀专项活动,希望广大新老客户光临。炎炎夏日,体验东风风神带给您的清凉感觉。

活动期间,专营店所有工作部门及人员各有分工,全方位为了客户的利益服务,只要进店,就能体验风神员工带给您的一丝清凉。专营店设立了

休息区,空调全天候开放,并有三种以上的饮品供客户选择。炎热的夏天,和您的爱车一起在东风风神享受最好的服务!

不能来店的客户也不用担心,只要您拨打东风风神的销售服务热线,东风风神会及时接听并了解您的需求,销售服务热线24小时保持畅通,让您所有的问题在第一时间得到解决,您的需求就是东风风神的责任,东风风神竭诚为您做到

最好!

活动期间,专营店售前售后所有部门延时服务,晚上8点半,东风风神的灯光为您点亮,不论您什么时候到,东风风神的服务始终伴您!

东风风神,四年风雨,无论坎坷泥泞,一步步坚强走过,感谢一路上陪伴的客户,风雨无阻,共同前进,在未来的日子里,东风风神将努力给您带来更好的服务!



马自达全新进口旗舰车型“Mazda ATENZA”

不凡运动气质、操控随心、品质上乘,完美呈现驾乘乐趣与出色环保、安全性能



马自达新一代旗舰车型“Mazda ATENZA”进口车已于6月22日开始,通过全国范围的一汽马自达销售网络正式上市销售。进口全新ATENZA含增值税在内的厂家指导价为238800元。

马自达的“创驰蓝天技术”以马自达技术开发的长期远景计划《Zoom-Zoom可持续宣言》为基石,将“驾乘乐趣”与“出色的环保、安全性能”和谐兼顾,是将马自达包括发动机、变速箱、车身和底盘等汽车制造基础领域进行全面更新的全新一

代技术的总称。

全新ATENZA产品采用新一代车型通用的“魂动”设计主题,将魅力无限的设计和功能性在高层次实现融合。理想的驾驶空间为驾驶者打造最为理想的驾驶姿态和宽广视野。采用风琴式油门踏板以及理想的踏板布局设计。2.0L创驰蓝天汽油发动机,在实现百公里综合油耗6.6L出色表现的同时,提供轻快且具有爆发力的驾驶体验。创驰蓝天变速箱,在全域锁止的高效率AT里,采用强制换挡开关,可根据驾驶人员的

意志控制变速时间点,通过高精度的控制,在高速区域也可迅捷变速。创驰蓝天车身以使用最大1800MPa高张力钢板开始,提高高张力钢板使用比率。以“空气动力学底线”理念为基础,提高空气动力学性能,实现0.27Cd值。创驰蓝天底盘中低速时更加轻快迅捷,高速时更加稳定。提高抓力的同时加强乘坐舒适感。在噪音侵入的常见路径上进行多重阻断,集中采用吸音方案,整体提高静音性。通过i-stop智能怠速停止功能,提高燃油经济性。

传祺家族勇闯贺兰山 成功穿越阿拉善沙漠

6月29日,“心驰圣地 祺行天下——传祺家族贺兰山探寻挑战之旅”落下帷幕。传祺GS5成为首款穿越阿拉善沙漠的中国品牌中高端城市SUV,卓越性能再次引起消费者关注。

不惧荒漠与山路 极限路况见证世界品质

参与贺兰山之行的车型包括传祺GS5 1.8T、传祺GA5 1.8T和传祺GA3,是迄今为止,传祺产品阵容最为庞大的一次

试驾体验之旅。

来到阿拉善一望无际的沙丘路段时,传祺GS5 1.8T没有停下脚步,广汽乘用车总经理吴松亲自率领车队挑战荒漠,令传祺GS5 1.8T成为首个穿越阿拉善沙漠的中国品牌城市SUV车型,品质操控得到全面印证。

而传祺GA5 1.8T在欧洲高性能平台上全新开发,动力、操控、安全、科技实现全面升级。贺兰山之旅路况多变,但传

祺GA5 1.8T给人以陆地公务舱般的体验。新潮流中级车传祺GA3是家族新丁,贺兰山之旅也是传祺GA3的首次试驾。操控优越,行驶稳健的家族基因在传祺GA3身上得到延续。

踏破贺兰山阙 英雄圣地体验中国力量

作为中国汽车力量的代表,“挑战极限”已逐渐成为传祺品牌精神的一部分。去年10月,传祺GS5成为首个穿越世界

海拔最高库木库里沙漠的中国品牌城市SUV;今年年初,传祺双T车型又在零下30度的内蒙古牙克石冰雪中踏冰起舞;而此次勇攀贺兰山、穿越阿拉善沙漠令世人再次见证了传祺品牌的崛起之心。

本次活动中,传祺家族还奔赴贺兰山岩画景区博物馆,发起保护贺兰山岩画的公益活动。

传祺感恩钜惠 赠送交强险和道路救援

6月15日-7月15日,传祺隆重推出购买全系车型,免费赠送交强险优惠活动。

广汽传祺还联手专属金融公司——广汽汇理,为广大车主推出免费道路救援服务。凡办理广汽汇理个人消费信贷购买传祺车型的客户,只需拨打道路救援24小时免费热线,便可享受多项免费道路救援服务,同时享受零压力购车方式与安心驾驶乐趣。