

发微信就可办理银行业务

银行服务进入“微信时代”

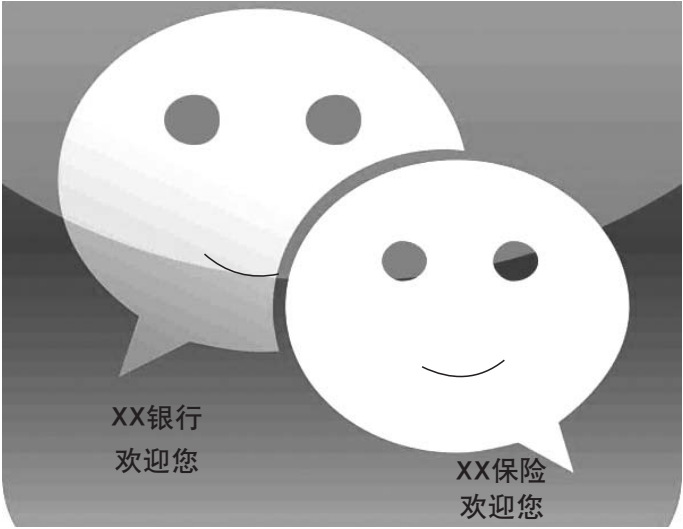
随着智能手机的普及,各种应用程序成为人们现代生活离不开的一部分,微信这一年轻人群“爱不释手”的聊天软件,也延伸出了更多的功能。7月初,招商银行推出了首家“微信银行”,这标志着客户可以正式通过微信办理招商银行的各项业务。

点击微信添加朋友,选择“查找微信公众账号”,再输入“招商银行”,便可快速加入招行的微信银行。

据了解,“微信银行”可以更方便地提供网点地图和排队人数查询的功能。客户在微信上点击“网点查询和服务预约”的菜单并登录后,将可以看到附近有哪些招行网点和这些网点目前的排队情况,方便客户选择排队最少的网点办理业务。

除了以上功能外,想申请信用卡、贷款或预约办理专业版和跨行资金归集的客户,也可以在微信银行选择相应的菜单,进行信息录入。之后,便会有招行的客服人员主动联系办理,该功能在很大程度上提高了业务办理的效率。

作为手机应用程序,这种方式办理业务会保证账户安全吗?据悉,“微信银行”是招行手机银行的延伸,也是继网上银



行、电话银行、手机银行之后又一种方便银行用户的金融业务服务方式。

在微信银行中,凡涉及客户私密信息的功能,均将在招行手机银行后台进行办理,招行手机银行采用SSL安全协议进行高强度的数据加密传输,即使网络传输的数据被截获,也无法解密和还原。同时,招商银行采用双重密码、图形验证码等全方位安全

措施,确保客户资金与信息的安全。在登录时要提供登录名、密码,即使手机被他人操作,不知道密码也将无法登录。在用户退出手机银行或关闭手机浏览器后,手机内存中临时存储的账户密码等信息将自动清除,不会在手机上保存。如果用户打开手机银行,超过一定的时间未操作,银行后台系统将自动注销登录。(专刊记者 李婷婷)



财金资讯

工商银行滨州分行

加强汛期机房安全工作

本报讯 当前已进入汛期,突发性暴雨出现频率高、强度大。为进一步加强汛期安全工作,保障业务的连续性运行,工商银行滨州分行提早准备,认真部署,完善各类灾害和突发事件的应急救援预案,切实做好汛期机房管理工作。

该行加强机房管理,机房值班人员24小时在岗,严格落实机房24小时值班和巡检工作制度,加强机房设施

的监控和管理,定时巡查机房各系统运行情况。信息科技部负责人和重要系统技术人员手机24小时开机,保证通讯联系畅通。

加强机房设施的监控和管理,做好UPS集中监控系统报警信息的监控与处理工作。对机房电压、接地电压进行了测量,保证达到机房的规范标准,并对电源插座进行逐一检查、对机房UPS电池内阻进行测

量,使之符合规范要求。

同时,加强与各相关单位和部门的协调与沟通。在应急发电环节,对发电机设备例行化的带载测试和切换在各部门的配合下进行了演练。为保证发电机的正常运转与加油站签订供油协议,当燃油储备无法有效保证时,确保紧急情况下的发电机燃油供应,为业务正常运行奠定基础。(通讯员 史红军 韦鲁已)

足不出户能转账,人不出村能取款

阳信实现农村支付环境全覆盖

在大多数农村,取钱都得去镇上,近则几里地,远则十几里,每逢遇上发放补贴,排队变成了家常便饭,而在阳信县农村,却可以做到“足不出户能转账,人不出村能取款”。截至今年5月份,阳信信用社共布放农金通37台,电话POS1102台,银联POS360台,ATM14台,CRS2台,被省人民银行评为全省首家实现农村支付环境全覆盖的县级金融

机构。

据了解,阳信信用社自2011年7月开展代理新农保业务以来,从战略发展和履行社会责任的高度,充分发挥机构网点优势和支付结算优势,积极采取三项措施把“得民心、顺民意、解民忧”的养老工程传递到千家万户,促进了新农保业务的稳步快速发展。截至今年5月份,阳信联社累计代

额8735.48万元。

阳信信用社开展“四个一工程”(即布放100台自助设备,营销1000部电话POS,各类电子支付机具总量超过1万台,全年新发放10万张泰山·梨乡惠农富民联名卡)、“折换卡”工程,从根本上解决了新农保支取难的问题,促进了新农保工作的顺利开展。

(通讯员 张洪磊 王楠 记者 李婷婷)

头条链接

保险公司开启“微信”营销

保险公司使用微信功能营销和服务的竞争则更为激烈。通过微信即可进行投保车辆保险、投保意外险、激活卡服务、车险手机缴费、车险承保理赔查询等等。目前,国内如中国人寿、中国人保、太平洋等多家保险公司已经开通了微信保险服务。

微信平台的使用,可加大保险各方面的效率。如车辆出险后,客户可以通过微信平台报案,在后台工作人员的引导下现场拍照,将照片上传至微信平台,供后台远程查勘。整个过程仅十几分钟,既节省了时间,又避免了车辆停在路边发生二次事故的风险。

保险公司通过建立自己的微

信公众平台,可以及时向客户推送各类服务信息,客户加关注认证后,就可以进行一对一交流。保险公司可以按照产品线或地域建立不同的群组进行针对性更强的互动交流,比如按健康、养老、教育等产品类别划分群组,每个群组配备相应的专业人员,同时还可以邀请一些专家、学者参与,客户可以根据自身的保单属性或兴趣爱好选择加入,参与互动交流,分享保险认知,感受产品功用,做到明明白白消费。而群内客户之间的交流,还有助于就保险产品、服务等方面提出改进建议,帮助保险公司提升经营管理水平。(综合)

兴业银行滨州分行理财产品货架							
产品名称	发行期	起息日	认购起点	期限	参考年化收益率	额度(亿)	产品代码
私人银行客户专属人民币理财产品(2013年第050号)	7.5-7.11	7.12	100万元	48天	100-600万(不含)5.6%,600万以上5.7%	10.95	84293050
2013年第十一期万利宝人民币理财产品第12款(高资产净值客户专属)	7.10-7.17	7.18	30万元	271天	5.7%,100万(含)以上5.8%	15	84283122
2013年分行第27期济南专属款	7.9-7.15	7.16	5万元	253天	5.40%	1	41173274
25期天天万利宝A款	7.9-7.15	7.16	5万元	38天	4.8%,30万(含)以上4.9%	25	91513271
27期天天万利宝B款	7.9-7.15	7.16	5万元	59天	4.9%,30万(含)以上5.00%	20	91513272
27期天天万利宝C款	7.9-7.15	7.16	5万元	90天	5.00%,30万(含)以上5.10%	20	91513273
27期天天万利宝D款	7.9-7.15	7.16	5万元	181天	5.05%,30万(含)以上5.10%,100万(含)以上5.15%	25	91513274
27期天天万利宝E款	7.9-7.15	7.16	5万元	367天	5.10%	20	91513275
27期天天万利宝F款	6.25-7.1	7.16	500万元	59天	5.30%	10	91513276
2013年第27期G款(夜市版)	7.9-7.14	7.16	5万元	44天	4.95%	3	91513277
2013年第27期H款(夜市版)	7.9-7.14	7.16	5万元	90	5.20%	3	91513278
2013年储蓄国债(电子式)第五期	7.10-7.19	三年		5.00%		0.84	
2013年储蓄国债(电子式)第六期	7.10-7.19	五年		5.41%		0.56	
现金宝1号	每日申赎,收益率波动	4.50%		5万起		工作日每天8:00--15:15可做申购、赎回(节假日除外)	
现金宝3号	每日申赎,收益递进	1天≤理财期间<7天 1.5%;理财期间=7天3%;8天≤理财期间<15天3.2%;15天≤理财期间<31天3.50%;31天≤理财期间<61天 3.75%;61天≤理财期间 4.00%		5万起		工作日每天8:00--15:15可做申购、赎回(节假日除外)	
现金宝4号	每日申赎,收益递进	1天≤理财期间<7天1.5%;理财期间=7天3%;8天≤理财期间<15天3.3%;15天≤理财期间<31天3.6%;31天≤理财期间<61天3.9%;61天≤理财期间4.3%		30万起		工作日每天8:00--15:15可做申购、赎回(节假日除外)	

市中心迎来首次大型车展——小排量，豪华车，厂家直销，应有尽有



◎时间：7月20—21日 ◎地址：滨州市黄河五路渤海十一路银座家居广场

◎主办单位：齐鲁晚报·生活日报

◎招商电话：13626498777 15854366187