

28岁确诊为胃癌晚期，坚强与癌症斗争近两年，抗癌斗士马强：

生存的信念支撑我继续前行

文/图 本报记者 岳茵茵

“癌症晚期，我很恐惧，但为了家人我得坚强的活着”、“手术时大夫告诉我还有一半的生命，一年半了我还活着，癌症并不可怕，可怕的是失去生存的信念，大家对我的关怀就是我的精神支柱”、“我得癌症可能与不良的生活习惯有关，希望大家引以为戒，珍爱生命”……

这些文字出自一位网名为“与癌症抗争”的胃癌晚期患者。马强，28岁时确诊胃癌晚期，当时大夫说他还有半年的生命。但他却以不屈的生存信念撑了一年半，现在精神和身体状况很好。今年5月份，他把自己的经历发在了论坛上。



▲抗癌战士马强。

►马强发在论坛上的帖子。

想成立抗癌协会 与病友共同前行

“喜欢吃油炸食品，家里的油反复使用，这是最要命的，致癌物会增加几十倍。暴饮暴食，吃着饭喝汤，抽烟熬夜，每次喝酒都喝得烂醉，我想这些都是发病原因。提醒大家定期做检查，最好一年一次，普通的检查很难发现癌细胞，最好做深入的专项检查。”7月10日，马强发了一个新帖《关于我一年半的抗癌小结》，分享自己的不良生活习惯，把自己当做反面教材，希望网友引以为戒。

“其实正常人身体内也有癌细胞，只不过自身抵抗力强，就把癌细胞给吞噬了。除了食疗增强抵抗力，最重要的就是心态。”马强说，他希望把济宁的癌症患者聚集起来，成立一个抗癌协会，大家在一起分享抗癌经验，一起努力往下走。

“已经一年半了，还有三年半的危险期，那时如果我有幸还活着，最应该感谢的就是关心我的父母和不离不弃的妻子，还有那些可爱的网友们。”言及于此，马强有些欲言又止，但最后还是坚定地说：“如果我不在了，最起码我尽最大努力和癌症抗争过。”

亿维总经理签名售机仅剩最后3天

最新市场数据显示，6月份IT暑促启动以来，山东省IT专业连锁零售领跑者——亿维数码广场凭借规模和资源优势，在市场竞争度、市场份额等技术指标上继续超越同业竞争对手，销量遥遥领先。

而当7月6日亿维总签名售机活动以来，短短5天时间，亿维连锁店面的电脑、数码、售机等大件销量就突破了5万台，累计实现销售额1.5亿元，创造了又一新的纪录。

山东亿维店零售负责人告诉记者，从今年5月开始，亿维与苹果、英特尔、联想、三星、戴尔、HP、宏碁、东芝、SONY、华硕等国内外行业巨头的新一批战略合作全面展开。与往年的总签名售机活动相比，今年的厂家支持力度更大，

补贴更多，消费券获意外惊喜的机会多多。据了解，整个总签名售机店活动，亿维数码广场的电脑产品不仅品种全，而且型

号更加丰富，可以同时满足学生、白领、单位用户，甚至是乡镇用户的选购需求。

亿维电脑节天天低价，周周惊喜。近年来亿维全省连锁快速发展，其专业IT连锁零售模式受到业界普遍认可和赞赏。本次电脑节，联强、康普、戴尔、宏碁、东芝、SONY、华硕等全球知名IT企业和通讯厂商纷纷与亿维强强联合，建立战略合作关系，

加大合作力度。凭借全省12地市多达60余家连锁店面的优势，集中采购，厂家直供，近千款产品放仓库大派送，必将振奋在山东IT市场掀起低价风暴。

奉献IT盛宴！同时，海量商品、礼品集中大放送，礼品不断，惊喜连连！总经理签名售机服务升级送好礼。

赢得业界的一致认可。

据业内可靠消息，亿维2013年暑期“总签名售机”大型促销活动于7月6日至7月14日盛大举行。活动期间，亿维及各厂商总签名售机疯狂派送，凡光临亿维数码广场，进行签名售机，均有好礼相送！凡获得签名售机的客户购电脑、数码产品均可享受优惠，并且可以免费换取一张价值398元的终生免费上门服务卡，礼品多多，惊喜不断，值得期待！

与往年有较大不同，亿维2013年暑促真电脑诞生服务活动延伸至笔记本电脑，也就是说亿维购买笔记本，也享受终生上门服务政策了。亿维作为山东省首家笔记本上门服务商，其服务实现了质的飞跃！

亿维总经理签名售机仅剩最后3天。本次亿维总签名售机活动将于7月14日结束，活动仅剩最后3天，赶快行动吧！