

年化利率最高超20%

高息信贷引银行“抢食”

随着金融脱媒和利率市场的加速推进,银行业的竞争愈加激烈,信贷便是其一。一股份制银行的客户经理说,信贷的年化利率通常在18%左右,最高可达20%以上。

据不完全统计,目前工行、建行、招行、广发银行、平安银行、中信银行、光大银行等银行均推出了信贷产品,最高贷款额度为50万-200万不等,年化利率则在15%-18%左右。

多名银行业人士认为,银行发力信贷,一方面是由于金融脱媒和利率市场化倒逼商业银行业务转型,另一方面也是对监管部门鼓励推动小微金融业务的积极回应。但也有不少分析人士对信贷的高额利息和资产质量表示担忧,在他们看来,高利率的信贷有悖“金融支持小微企业发展”的初衷。而在不良贷款反弹的压力下,尽管有高收益覆盖,但信贷的风险仍不容小觑。

“抢食”信贷市场

过去连小贷公司也不愿涉

足的信贷业务,如今却成了商业银行眼中的“香饽饽”。

随着商业银行不断下沉,小微信贷市场的竞争日趋白热化。在玩过集中审批、联保联贷等各种花样后,越来越多的商业银行开始将目光投向了信贷。

“过去,我们做的小微业务绝大部分都采用抵押或担保贷款的方式。但这种模式的技术含量并不高,同质化也很严重,相比之下大行可能更有优势。”某股份行人士称。

据了解,不少银行一直都有信贷产品,只是以前信贷大多集中在个人消费领域,而现在则越来越多运用在小微企业中,目标客群也从公司白领变为小微企业主。

据不完全统计,目前不少银行都推出了针对小微企业的信贷产品。例如,平安银行的新一贷、招行的信用贷、民生的畅易贷、广发的生意红、建行的善融贷、工行的小额便利贷等。

从各家银行了解到的情况来看,各家银行信贷的最高贷款额度为50万-200万不等,放

贷期限通常较短,主要满足企业经营资金周转需要。

借道信用卡拓展业务

除了推出信贷产品,不少银行还借道信用卡曲线拓展信贷业务。

据某股份行总行零售部负责人介绍,本来国内的信用卡业务利润就薄,再加上年初下调了刷卡手续费,信用卡业务几乎无利可图,不得不开发其他收益来源。而转向“重资产业务”是一个大趋势,即通过信用卡渠道发展信贷业务。

“信用卡有支付和信用两大功能,只是以往我们时常用它的支付功能,而如今则是进一步挖掘了它的信用功能。”他表示。

据不完全统计,去年以来已经有不少银行推出了信用卡贷款产品,如华夏银行的易达金、中信银行的信金宝、光大银行的易快发、民生银行的慧聪新e贷等。此类产品大都无需担保和抵押,符合条件的客户凭信用卡就可贷到30万元甚至更高的额度。

他表示,客户申请时需提供工作和收入证明、银行工资流水账、近6个月住房公积金明细等。如果还能另外提供房产、汽车、银行等金融资产证明,贷款额度会更高。申请成功之后,待贷款申请获批,贷款金额将直接转到

银行储蓄卡供客户使用。

高收益的诱惑

银行力推信贷与其诱人的收益不无关系。

从多家银行了解的情况来看,信贷的年化利率普遍在15%~18%,不少银行还超过20%,远远高于其他类别的贷款,堪比小贷公司的贷款利率。

据平安银行某客户经理介绍,该行的信贷产品“新一贷”的平均贷款利率为月息1.5%。“如果是用于购车、装修等风险较低的消费类用途,贷款利率会略低一些。但如果是用于企业经营,贷款利率最高可达月息1.9%左右。”

简单地测算一下,与目前央行6.15%的一年期贷款基准利率相比,“新一贷”的利率标准大约上浮了190%~270%,远高于一般银行小微企业贷款的上浮比例。

据介绍,和一般的信贷一样,借道信用卡发放的信贷,其年化利率也在17%、18%左右,属于备受银行青睐的高收益业务。

“相比抵押、担保贷款,信贷可以挖掘更多的小微客户,潜在需求更大。”该负责人表示,在信贷规模有限的情况下,这类利润空间大的业务肯定更受银行青睐。(洪浩)

财金快讯

华泰人寿新推百万爱驾综合保障计划

8月8日,华泰人寿保险公司在全国正式推出百万爱驾综合保障计划,以低廉保费向私家车驾乘人员提供高额人身保险保障,顺应了保险市场回归“保障”的转型趋势。

华泰人寿百万爱驾综合保障计划的目标客户为私家车主及商旅人士,由主险“百万爱驾两全保险”及可选附加险“附加百万爱驾意外身故定期寿险”和“附加百万爱驾意外住院津贴医疗保险”构成。其中,主险的保险责任除一般身故保障和意外身故保障之外,还提供了10倍于基本保额的私家车驾乘意外身故保障,若被保险人满期生存则可获得累计所交保费1.2倍的满期保险金;附加险之一的意外身故定期寿险,保险责任包括10倍于基本保额的私家车驾乘意外身故保障和10倍于基本保额的公共交通工具意外伤害身故保障;附加险二者的住院津贴医疗保险则提供意外住院津贴保障。

据介绍,该保障计划交费有10年和5年两种选择,可提供30年保障期间,或保至70周岁,充分满足了客户的多样化需求。

万家基金微专栏

“股票理财”篇26

把握中央会议

传递的投资方向

7月底中央政治局召开会议,分析研究上半年经济形势和下半年经济工作,其中传递出的信息值得我们去关注,把握下半年A股投资的机遇方向。本次会议公报的整体基调略微偏向改革和结构调整,没有特别强调增长的相关事项。需要注意首次表达“深入推进财政金融体制改革”相关的营改增、地方债、利率汇率市场化等领域的具体动作。

针对下半年的政策基调,本次会议体现了前期政策的延续性,指出要统筹稳增长、调结构、促改革,与以往提法没有变化,下半年股市依然要关注受益于政策、受益于结构转型的板块,其中尤其要注意“稳增长”的具体方式,如果偏传统刺激则周期股会有相应表现,否则应把重点放在非周期股。

会议谈及消费和投资,表述为“积极释放有效需求,推动居民消费升级,保持合理投资增长,积极稳妥推进以人为核心的新型城镇化,促进房地产市场平稳健康发展。”城镇化特别强调了“以人为本”,房地产市场“平稳健康发展”是半年以来首次提及。可见围绕城镇化和消费升级相关行业,仍大有可为。而其他提到的具体行业方向,则包括“加快信息产业发展,大力发展节能环保和新能源产业,推动新兴服务业和生活性服务业发展”,这些新兴产业的长期配置价值得以显现,需挖掘其中成长性强的代表个股。

万家精选股票型基金基金经理 吴印

►下一期:资金面阶段性宽松下的债市机遇

用建行的钱 买自己的车

龙卡分期付款优惠车型介绍·第一季 奥迪、上海大众

2013年9月5—8日,奥迪全系、上海大众将强势登陆2013齐鲁秋季车展,为众多车迷的购车梦,本届车展唯一指定合作银行——建设银行与厂商倾力合作,在优惠车价的基础上,还将为众多购车者提供超值费率的购车优惠。

建设银行是国内率先推出信用卡分期付款购车业务的国有上市银行,积累了丰富的经验,产品设计完善,更推出了

部分优质客户“免抵押,免担保”办理,部分车型持卡人还可享受“0利息,0手续费”的超值费率优惠政策。建行人士透露,建行与众多汽车厂家签定了“总对总”合作协议,通过厂家贴息的方式为分期购车客户提供优惠手续费率,甚至零手续费率,真正实现了无利息贷款买车。目前优惠手续费率涵盖60多个热销汽车品牌。

一汽奥迪

18个月分期付款零利息零手续费车型:A1、A3 Sportback、A4、A4L、A5(RS5除外)、A6L、A7、Q5进口车型、Q7(含14款)、TT。

以上车型36个月分期付款零利息,优惠手续费率低至6%。(例如:10万元3年分期付款,只需6000元手续费)

上海大众

12个月分期付款零利息零手续费车型:新PASSAT(除

V6)、新POLO、CROSS POLO、朗逸1.4T、POLO GTI、新桑塔纳、途安。

24个月分期付款零利息零手续费车型:POLO GTI、新桑塔纳、途安。

新PASSAT(除V6)、新POLO、CROSS POLO、朗逸1.4T,24个月分期付款零利息,优惠手续费率低至4%。

以上优惠政策截止至2013年9月30日,详询:95533

涉农险种越来越多 查勘技术不断升级

农业险为农民撑起更大保护伞

自2007年我省开办农业保险以来,我省农业保险经历了7年的不断发展和完善,农业险机制日益成熟。近年来,随着查勘技术的升级进步,险种条款的开拓增加,以及经营农业险业务的保险公司的不断增多,我省农业险对农民的保障进一步增强。截至2012年,我省开办政策性农业保险的县达到104个,占139个县市区74.82%,6年累计简单赔付率为85.49%。

查勘技术升级

安华农险公司在农险查勘工作上,一直走在行业前列。安华农险公司是行业内最早采用飞机进行勘探的公司之一,目前,无人机查勘技术不断改进,在短时间就可以完成精准查看。据了解,目前,安华农险公司已经组建了多个无人机飞行大队,累计飞行航时近1000个小时,查勘面积超过1500万亩。

无人机查勘技术的应用,在我省农业受灾查勘中发挥了积极的作用。“今年济宁小麦受灾,我们公司使用无人机查勘,迅速、准确地了解了农户的受灾情况,为积极理赔提供了依据。”安华农险山东分公司相关负责人表示。据悉,

今年山东省产粮大市济宁六七月份部分小麦受到历史罕见的风灾,使当地农民十分着急。安华农险山东分公司第一时间启用无人机进行查勘定损,仅2天左右的时间就全部查勘完毕,完成了过去150名查勘员用20天才能完成的查勘工作量,大大提高了理赔效率。

保险品种增加

“我们一直致力于新产品的开发”中国人保财险山东分公司相关负责人介绍。作为农险大户,为满足农户各种保险需求,该公司不断研究开拓新的农险产品,截至目前,今年开办的特色农险险种已达15种,较同期增加8种,并新开发了玫瑰、冬枣、设施蔬菜大

棚等条款。

该负责人介绍,“农业险是一个比较特殊的险种,它的特点之一就是有区域特色,不同地区主产的农作物、经济作物不同,我们必须开发与当地实际情况匹配的险种,才能真正做好保障工作”。在盛产黄烟的莱芜市,该公司为当地烟农承保黄烟1.62万亩;在葡萄酒产地烟台,为张裕葡萄酒公司承保葡萄园0.5万亩;在大蒜产区临沂市,为平邑县承保政策性大蒜6667亩;为郯城承保商业蔬菜大棚2048亩;在奶牛基地东营市,承保商业奶牛1051头等。

农险再添“新军”

在采访中记者获悉,我省今年再添保险“新军”。中国保监会日前批准太平洋财险、国寿财险、阳光财险、平安财险、

泰山财险、安邦财险等十几家财险公司经营农险业务,山东省是其中部分公司的经营区域。

在今年获批的公司当中,有的公司已经着手开拓农业险种,据了解,泰山保险在做好传统的粮棉保险的同时,也在研究我省林业保险的开发。

面对我省农险新局面,省保险行业协会相关负责人在采访中表示,今年《农业保险条例》实施后,保险公司对农业险的重视程度明显升温。随着保监会对农业险牌照的发放,保险机构或将在经营范围拓展、产品创新和服务模式创新上展开短兵相接式的较量。这种竞争在很大程度上将促进农业险的快速健康发展,而农民将成为农业险竞争发展的最直接受益者。

(财金记者 季静静 通讯员 尹涛)

保险让生活更美好
保险业践行核心价值理念系列报道

2012年A类基金业绩冠军 +09.10.11年三届蝉联“金牛奖”
万家货币
您的现金理财工具
网上直销支持T+0快速取现
基金有风险 投资需谨慎
股票代码:519508 客服热线:400-888-0800