

润丰农合行支持特色农业显成效

“这是我们在市场上推出的欧格牌无菌蛋,在上海市场上10块钱一个还供不应求!”面对产品,贾贻玲正在向记者津津乐道的介绍着自己的宝贝。

谈到济南斯派福瑞禽业科技公司的贾贻玲董事长,那可是远近闻名的女强人,她个人是市三八红旗手,她自1993年一手创建的斯派福瑞禽业公司在2009年被济南市评为市级农业产业化重点龙头企业,也是省里的妇字号龙头企业。公司推出的SPF种蛋不仅作为生物疫苗的主要原料销往全国多家知名生物药厂,而且今年针对妇婴市场还推出了欧格品牌的无菌蛋零售产品。

当下事业一帆风顺的背后是艰难的创业历程。谈到斯派福瑞禽业的成功,贾贻玲说除了要研究和掌握各种养殖技术,更关键的是生产过程中需要的资金从哪里来。回顾过去,在2003年,贾贻玲在润丰农村合作银行经十西路支行申请了10万元的个人贷款,投入到生产当中。2008年,在原有企业基础上,斯派福瑞禽业科技公司正式成立,并开始设计建设SPF种蛋一期基地。经过申请,贾贻玲又从润丰农合行经十西路支行申请了100万元的贷款,同年又追加了100万信用额度。每当企业生产遇到资金瓶颈,润丰农合行总是坚定的站在贾

贻玲的后面,有力的支持了企业的发展。正如她所说,“我真心地感谢润丰农合行这么多年给我的帮助和支持!”

润丰农村合作银行经十西路支行地处济南西部,辖区城郊型农业企业较多,针对这一客观情况,经十西路支行不断加大对特色农业和农业龙头企业的扶植力度。今年上半年,经十西路支行累计发放贷款4亿元,其中贷款新增1.8亿元,支行存、贷款规模达到22.5亿元,不良贷款继续保持零余额。上半年,润丰农村合作银行经十西路支行在扶持市级农业龙头企业方面成效显著,针对新增的四家农业

龙头企业完成授信2000万元。例如,支行支持的济南盛农种苗有限公司拥有100余亩的无公害“西郊盖韭”种植基地,该产品是济南传统蔬菜之一,市场上一直供不应求。另一家济南丰农有限责任公司公司每年出口圆葱6500余吨,销售收入800余万元,主要销往日本、韩国等国家。在支行信贷的支持下,两家农业龙头企业都有效取得了带动当地农民增收、产业腾飞、农村发展的良好效果。

今年以来,面对经济增长趋缓、信贷资金紧张以及贷款利率放开的宏观经济形势,润丰农村合作银行紧紧围绕“提升发展质量,服务

实体经济”主题,牢牢把握城乡居民、小微企业、专业市场以及区域经济的市场定位,优化信贷结构,调整贷款投向,不断加大对农业龙头企业、小微企业发展、社区居民消费城镇化建设等重点领域的信贷投入,进一步降低实体经济融资成本,促进实体经济持续健康发展。

在润丰农合行的全力支持下,今年,贾贻玲董事长又新建了新一期SPF种蛋生产基地,据她介绍,这个基地建成之后,公司将达到每年600万枚的产量,生产规模位居全国前三,而在工艺流程、设备先进性等方面更是行业首屈一指。

(财金记者 程立龙)

光大“瑶瑶缴费”主打移动金融“便民牌”

日前,为了让广大客户更加方便快捷地完成缴费,光大银行量身打造的“瑶瑶缴费”APP手机客户端正式上线,iPhone客户只要下载该客户端并注册成功,就能够开始享受不受时间、地点限制的“轻松缴费之旅”。

据了解,“瑶瑶缴费”最大的特点就是缴费平台全面开放,虽是光大银行出品,但各大银行的银行卡都可以直接进行缴费。同时,“瑶瑶缴费”倡导快乐缴费的生活理念,只需手机摇一摇,各项缴费轻松完成,还可摇出最高50元的缴费代金券(下次缴费即可使用),更可享受每天888元、每月3888元的“大礼券”

关注方法:打开微信,点击“魔法棒”,选择“扫一扫”,点击关注,即可添加。

跨行资金归集助力财务管理

华夏银行济南分行吹响“集结号”

记者日前从华夏银行济南分行了解到,为给客户提供更方便、快捷的资金管理服务,该行“华夏龙网”以全新的电子银行服务,为个人和企业客户吹响了跨行资金归集“集结号”。

智能财务 尽享高效
品牌连锁集结“好”

王女士是山东一家全国连锁商业集团的财务总监,公司在全国有400多家分店。各分店的开户银行涉及20多个不同银行,各分店的汇款渠道、到账时间以及手续费用都不尽相同,大大增加了成本和对账的繁琐程度。华夏银行跨行快线产品为王女士彻底消除上述烦恼。据华夏银行济南分行相关负责人介绍,品牌连锁企业总部开通华夏银行公司网银后,通过公司网银集团服务可以将本地或异地连锁门店存入他行的营业收入,定时定余额(或定额、定余额百

从天而落的喜悦。

据光大银行电子银行部负责人介绍,“瑶瑶缴费”服务范围广泛,涵盖了水、电、燃气、加油卡、手机充值、有线电视、通讯费等共8大类,约300余项缴费业务,基本上全面覆盖了老百姓日常缴费所需。

经试用,除手机充值50元惊喜播出10元代金券外,记者发现瑶瑶缴费在缴费的功能设计上也有诸多亮点呈现,真正给客户带来了易用、便捷、实惠的快乐缴费体验。

首先,在交互形象和语言上,“瑶瑶缴费”彻底改变了以往银行相对保守的风格,可爱卡通的“瑶瑶”形象,大量互联网语言的应用,让客户一上来就能放松心情,产生亲切感。

其次,“瑶瑶缴费”更强调智能化,最大限度减少客户的操作步骤。例如客户可以通过手机摄像头来识别账单

条形码,并生成缴费账号,彻底免去手工输入的麻烦。

另外,快速调取通讯录为朋友或家人充值,免去手输易错的问题;预约缴费,让客户不受缴费单位的时间限制;将缴费提醒发送的客户手机,避免忘记缴费给生活带来的麻烦……

“瑶瑶缴费”是一个全新的、开放式的手机缴费公共平台,无论使用哪家银行的卡,都可以通过这个平台享受到不同于以往的快乐缴费生活,这打破了银行之间功能服务的限制,体现了时下开放金融的互联网精神。光大银行负责人表示,在大力发展移动金融业务的战略目标指引下,光大银行将继续深耕移动金融,持续提升客户体验,满足客户日益多元化的金融需求。

Bank 中国光大银行
共享阳光·创新生活

分比)自动归集至在华夏银行开立的账户,可以优化企业财务管理流程,降低资金调拨成本,非常适应门店数量多且分散、营业收入规模较大且沉淀在多家银行,对企业资金集中管理、财务成本控制以及效益提升有迫切需求的中型连锁企业。

“现在我们的分店可以通过华夏银行跨行资金归集服务将资金自动归集到总店,实时到账,不再像以往那样手工操作,全年可节省人力成本72万元,手续费也可省下20多万元。”王女士告诉记者。

运筹帷幄 高效卓越
集团跨行集结“高”

记者在采访中了解到,集团企业通过华夏银行的“银企直联跨行资金管理平台”或“网上银行跨行资金管理平台”,可以将企业在多家银行对公账户

沉淀的经营资金归集至华夏银行账户,能够提高企业资金使用效率与资金管控安全性,适应具有众多子公司,且资金分散在多家银行的中大型集团客户。

据了解,济南市一家采用三级管理模式的大型医药集团曾在财务管理方面遇到集团内部资金使用效率低、筹资和投资不能统筹规划,各分公司独立采购导致药品成本高、集团无法掌握各子公司的资金动态等问题。该集团在选择了华夏银行银企直联跨行资金管理平台后,通过收支两条线方式实现资金集中控制;通过“资金归集和补足”功能将分公司收入帐户中资金自动上划到总公司,当支出帐户不足50万元时,系统自动从总公司下拨费用,资金周转率上升了2个百分点。同时,通过集团统一融资,简化贷款手续,财务费用在销售收入中的占比下降了1个百分点;通过资金的统一管理,药品购买成本下降。

(财金记者 王小平)

兑换“小零币” 勇挑“大责任”

长清联社设立零币兑换点为大学城商户提供贴心服务



长清区大学城商业街服务着周边高校,具有人口密集、客流量大等特点。不少商户在日常经营中,都遇到了一个共同的问题:客人太多、零钱不够用,为了兑换零钱去银行排队,又比较耽误时间。同时,零币兑换业务因为存在工作量大、零利润、整理难、清点难等问题,不少银行都不愿意办理该项业务,

这也让商户陷入了“两难”困境。

针对这一情况,长清区农村信用合作联社积极承担社会责任,为广大商户排忧解难,该社在大学城分社网点设置了“零币兑换点”,固定每周四为客户提供零币集中兑换业务。通过实行这一措施,有效地调节大学城商业街零币流通结构和效率,缓解广大商户及企业客户

的“零币荒”问题,实现方便群众、服务社会、共赢发展的三重功效。

与此同时,该社还积极推行面向广大学生群体的“锦绣前程校园卡”及POS机刷卡业务,通过持卡消费,进一步缓解了大学城商户找零的压力,得到了客户的一致好评。

(高娜 娄钊)

建行基金服务万里行走进泉城

8月31日,由中国建设银行、光大保德信基金等单位联合举办的“2013年建行基金服务万里行·中证金牛会(济南站)”走进泉城济南。

光大保德信基金固定收益副总监陆欣,中国银河证券基金研究中心总经理胡立峰,分别就债券基金投资策略、基金评价与选择阐述了观点,并与现场听众互动交流。陆欣建议,目前正处于经济周期的衰退中期,配置债券资产风险较小。经过此前

的调整,债券市场迎来配置良机。相比股票型基金,债券基金波动幅度较小,适合风险厌恶型投资者进行资产配置。

胡立峰认为,长期看审慎乐观的A股市场适合基金选股能力发挥,今年的结构性行情是基金创造超额收益的肥沃土壤;短期看市场可能发生风格切换,不宜盲目追涨绩优基金,获利较为丰厚的投资者可以考虑对基金组合作出一定调整。

宣信财富济南分公司首开“理财商城”

部分产品过往年化收益率可达10%

2013年2月17日,宣信公司旗下宣信普泽投资顾问(北京)有限公司获独立基金销售牌照,成为蛇年首家获得“独立基金销售”牌照的公司,标志着宣信战略布局又下一城,在为大众富裕阶层提供专业财富管理服务方面的资产配置类别更加丰富。

加上去年获得的保险销售牌照,宣信财富管理业务的战略规划逐步落地。济南分公司也借此机会,在全国首开了宣信财富“理财商城”的服务模式。客户可以根据理财顾问的指导在“理财商城”内配置包括基金、保险、类固定收益类、公益理财产品等产品服务。

在“理财商城”里,客户将在宣信财富科学的评估体系下获得量身定制的产品解决方案,使得客户在实现理财目标的同时提升生活品质。

代销产品列表(部分代销基金):

基金代码	基金简称	累计净值	近三月	近一年	近两年	成立以来
202101	南方宝元	2.594	3.17%	9.98%	14.21%	231.55%
050003	博时现金	0	0.95%	4.39%	8.58%	29.46%
470009	汇添富民活力	1.498	13.40%	38.70%	40.13%	49.8%

平阴农信联社电子银行及时汇款解烦忧

“多亏了咱们信用社昨天帮我把货款及时汇到供货商户账户上,要不我可损失大了。”8月19日一大早,商户刘大爷把六万元现金递交到平阴农信联社刁山坡信用社帮其垫付货款的柜员手上时,激动的心情还是久久不能平复。

刘大爷夫妻经营一家建材店。8月18日傍晚,他突然想起和客户签订的几万元的钢筋、水泥订单该发货了,而他还向供应商付款,如果晚于今天付款的话,供货价格将大幅上涨。当刘大爷马不停蹄地赶到信用社时已经六点多钟,信用社已经停止营业。刘大爷请求信用社员工帮忙无论如何都要当天把钱给供货商汇过去,不然的话他会又亏本又

丢信用。面对这种情况,该社柜员用自己的网银替刘大爷把“救急钱”汇了过去,这才有了开头的一幕。

尝到甜头的刘大爷没等信用社推介就主动要求办理个人网银、手机银行等电子银行产品,还计划在店里安装POS机。日前,该联社员工到刘大爷家进行售后回访时,他兴奋的说:“咱信用社的网银真方便,转账还不收手续费!我再也不用担心信用社下班了,因为咱信用社的网银永不打烊!”

截至目前,平阴农信联社共办理企业网银447户,个人网银7819户,手机银行(WAP)客户543户,电子银行越来越受广大客户的青睐。

(李洪燕 熊长治)