

多所学校试行减负 低年级学生不留书面作业

本报9月2日讯(记者 王明婧 通讯员 高向阳) 近日,教育部公布了《小学生减负十条规定》征求意见稿,其中提到小学不留书面式家庭作业。9月2日,记者了解到,德州市不少小学已经尝试减负,有的学校大量缩减主科的时间,增加活动与实践课程。

实验小学一年级新生家长李女士拿到了孩子的一张课程表,看了以后不禁感慨,“都说学习负担重,没想到这么轻松。”李女士说,课程表上

每周共25节课,其中有12节课是体育、美术、品德等主科外的课程。

“今年秋季开学试行减负,一二年级的学生每天减少两节课,一周少上10节课,空出来的时间让学生上活动课。”德州市实验小学工作人员说,此外还减少学生作业量,一二年级不留书面作业,三四年级留少量作业,五六年级的书面作业控制在半小时以内。每天保证学生有体育课,没有体育课程的情况下,安排健康教育课

或阳光体育课。

据了解,市内各小学新生的上学安排虽然不同,但都有一个共同特点,就是比较轻松。新湖南路小学在课程安排方面,下午很少安排主科,多是美术、体育、陶泥等活动手工课。低年级的学生除了周末放假以外,周二下午不愿参加社团活动的学生可以放学回家。

“一至三年级的学生主要作业是看课外书,给父母讲故事。”德城区第二实验小学老

师石清霞说,开学前学校专门给班主任开会,强调减少作业量,增加学生的读书和背诵量。要求低年级学生不留书面作业,高年级学生适量留书面作业,学校暂不安排统一考试,自主安排的测验不排名次。新措施试运行一周,学校会根据家长的反映作出调整。

不少老师反映,学生减负的同时对教师提出更高的要求,“需要花更多的时间备课,提炼知识点,让学生更加容易接受。”

头条相关

作业少了 家长添忧

本报9月2日讯(记者 王明婧 宫凯悦) 在各小学提倡减负的同时,家长也提出了不同的意见。有的认为这是教育改善的开端,而另一部分家长多关心孩子语数外学习的时间少了成绩跟不上怎么办,会不会在学校轻松了,校外却忙了起来。

学生家长陈楠认为,学生确实需要减负,但小学生开始超越中学、大学减负不太可取,“小学基础没打好,影响到中考、高考,这关系到孩子的一生。如果要减负,应该取消应试教育。”

“比如写字,就得需要多写多练,如果取消作业,孩子记不住怎么办?”家长徐悦表示担忧,如果孩子的基础没打好,还需要增加课外辅导,不仅费时费钱,也没达到“减负”的目的。记者了解到,对于减负,有些双职工家长担心上课时间少,没人接孩子;减少学习时间的同时保障学习成绩,课外家长会增加负担。

“我觉得应该减负,孩子小时候应该多玩,在玩中长见识。”也有家长支持减负,但减负能坚持下去,不会流于形式是最重要的,“成不了系统,家长不放心,就会私下给孩子补课。”

“其实减负不代表孩子没完成功课。”德城区第二实验小学教师石清霞说,减负更多的是考验教师教学水平,在保质保量的情况下给孩子更多的自由。在减负试运行阶段,最重要的是家长们的理解,学校也一直和家长沟通,希望能将减负进行下去。



9月1日,在德州市实验小学,一年级入学新生在校园内玩耍。 本报记者 马志勇 摄

军训时间短仍有“倒下”的

本报9月2日讯(记者 贺莹莹 陈兰兰) 9月2日,记者在德州多所高职院校和高中了解到,虽然秋高气爽,但是仍有不少学生熬不住军训,在训过程中因身体不适被送进急诊室。为此有的教官不得不适当减少训练时间来确保学生安全。

“9月1日上午送来了五个中暑的学生,其中有两个学生情况比较严重,来了以后还使用了呼吸机,其余三个观察

了一下午才返回学校。”德州市中医院的王永杰告诉记者,这两天内科接诊了七名因军训中暑的学生。

2日上午,记者在德州第九中学军训场地看到,一般训练不到20分钟就会休息5到10分钟。在校园外等孩子的家长李军告诉记者,一上午都是这样,加起来也训练不了多长时间,就赶快让孩子去喝水,主要是孩子体力差,学校也怕出现孩子身体不适的

情况。

“本来就有点低血糖,上午站军姿时感觉头晕晕的,还恶心。”张蕾是德州职业技术学院的大一新生,长时间军训对他来说有些吃不消。

李教官告诉记者,今年较往年来说,天气还比较凉爽,但是近几年随着学生身体素质变差,为避免学生出现不适的情况,在训练的时候,学校适当地延长了休息时间,但仍有个别学生出现了头晕恶心的症状。

校园代理又活跃起来

本报9月2日讯(记者 陈兰兰) 临近大学开学,原本清静的校园一下子变得热闹起来。9月2日,记者在德州学院了解到,不少商家瞄准了新生开学经济,通过各种渠道招聘起了校园代理,以推销各种数码产品、电话卡、生活用品等产品。

“一般卖出一张面值100元的电话卡能够提成20元,多销多得,最多能够拿到的提成是40元。”一位代理移动电话卡的李同学告诉记者,大一的时候通过考试加入了一个社团,开学的时候就能从公司批发到比较便宜

的电话卡,趁新生开学挨个宿舍去推销。业务能力强的同学开学一星期挣个几千元不成问题,有的学生为了做代理挣钱,干脆放弃了上课。

曾经做过化妆品校园代理的李妍同学告诉记者,校园代理的“推销经”其实就是“杀熟”,多数新生来到完全陌生的地方,有很多的消费需求,“推销的时候,最好用的方法就是和新生攀关系,拉近双方之间的距离,东西就很好卖了。”李妍告诉记者。

在学校里做计算机培训的魏先生告诉记者,

在开学季他会招一批学生代理,为了搞好和学生代理的关系,魏先生今年不仅提高了每位代理的提成,还在饭店内请所有的学生代理吃了顿饭,来沟通一下感情。

记者在采访中了解到,商家招代理的方法除了经“老代理”介绍外,就是在学校里张贴广告。“电话卡一般都买代理的,这个不存在质量问题,生活用品会去超市买,代理的东西质量没法保证。”德州学院文学院大二的一位学生表达了对学生代理的看法。