

2013

菏泽秋季车展

牡丹城最大车展完美收官

三天卖车、订车1360辆

本报菏泽9月2日讯(记者 董梦婕) 9月2日,为期三天的“中汇汽车集团”杯2013菏泽秋季车展落下帷幕,现场人气爆棚,每天都有近万人参加,参展经销商现场拼销量、拼技术,共卖车、订车1360辆。

本届车展共吸引60余个品牌600余辆车参展,从高端豪华车,到著名合资品牌,再到国内

自主品牌,600多辆展车风格迥异,满足了不同人群的购车需求。

2日上午,记者在车展现场看到,虽是周一,特意请假而来的市民并不在少数,家住开发区的周小姐就是其中之一。周小姐说她昨天看中宝来的一款车,今天特意带着老公来看看,“车展价格确实够吸引人,下午去4S店试车,如

果合适,今天就付定金。”

在庞大的市场需求下,日系钜惠坚守、韩系趁势而上、德系高歌猛进、自主品牌连接发力、法系伺机而动。在本届车展上,各参展品牌经销商可谓使出浑身解数拉拢顾客,从现场销售情况来看,合资品牌销量最佳,自主品牌销售势头猛增,高档豪车新增客户群和销量也远超预期。

“两报车展合二为一,车展规模、参展品牌、车型、车辆价格的优惠幅度都达到菏泽历届车展之最,今后两报将依旧齐力为市民及经销商打造高品质、高规格、高钜惠的汽车交易平台。”车展组委会负责人表示,今后将用心打造菏泽第一车展品牌,“让市民享受视觉和价格方面的双优惠。”

花絮

车展买车 省钱又省心



本届车展,不少新车上市发布。
本报记者 邓兴宇 摄

本报菏泽9月2日讯(记者 陈晨) 本报连续几年举办的齐鲁晚报菏泽车展已经成了菏泽准购车市民的最佳选择,车展商优惠力度大,车贷、保险在车展上都能一条龙完成,市民付伟就在本届车展上顺利寻到了新的爱车。

紧凑型、家用车,价格在10万左右,根据事先了解,8月31日下午,一直关注车展的付伟来到现场,直冲朗逸、郎行和速腾三款车型而去。

朗逸空间大、外形硬朗;郎行油耗低、动力好;速腾操控性好、材料结实,到底选哪款呢?付伟决定请父母、朋友帮忙参考。

“还是在车展上看车方便,一次性把预选的车型都看了,也好比较。”9月1日,付伟父亲在车展现场转了一圈,发现车展上还提供车贷、车险的服务,甚至还有二手车的置换,“在这买车真是省钱又省心。”

在对比车型和优惠时,请来提供参考意见的朋友王林却被车展吸引,一旁看起了新车。王林说他也想换新车,但出于资金考虑一直下不了决心,“刚才看到有几个品牌可以置换,想去了解一下。”

经过长时间考虑,以及层层挑选,最终付伟定下了一台速腾。“多亏了车展,让我们在家门口就能选车,优惠力度也比平时大,买车、车贷、车险都一块办好了。”他笑着说。



车展现场,前来看车购车的市民接踵而至。
本报记者 邓兴宇 摄

车展后效应： 提高销量、增加新客户、展现经销商实力

一场车展,购车者得到了优质服务,经销商获得到销量、新客户双提高,还在车展上展示了实力,这不仅仅是三天的车展现场,车展后效应更为汽车经销商带来真正的经济效益。

在菏泽,每年举办大大小小的车展不计其数,经过半个多月的招商,“中汇汽车集团”杯2013菏泽秋季车展共囊括了60多家经销商,600余车辆参展,以绝对的规模和实力,以为消费者省钱为目标,打造了菏泽车展第一品牌。

本届车展上,各大汽车经销商使出浑身解数,除送礼

包、送内饰以及减价优惠外,还在服务上花心思,抽奖、车险应有尽有,可谓为赢得购车者关注煞费苦心。

而他们的功夫没有白费,汽车经销商们获得了销量的大幅提高、新客户成倍增加,以及一次实体宣传的机会。

“汽车经销商在车展上如何布展、提供怎样的服务,每一个细节都是企业形象的展示。”菏泽世泰4S店市场部经理周冉告诉记者,这次车展4S店带来了四个展示模块:俱乐部、销售部、服务部和衍生部,准购车者在现场可以得到全面的服务,并能享受试驾待遇。



车展现场,准购者正在详细咨询。
本报记者 邓兴宇 摄

据周冉介绍,很多市民在了解奥迪的企业文化、世泰4S店的全面服务后成为了潜在客户。“本来预计能够新增客

户200人就不错了,没想到一下增加了将近400人,大大超出了我们的预期。”周冉表示。

本报记者 陈晨

龙翔·中央公馆：

二期9月9日提前交房，感恩钜惠盛情开启

对购房者而言,最幸福的事莫过于乔迁新居,若能提前入住新居则无疑是喜上加喜。如今,在生活中看似不易实现的“喜上加喜”即将在龙翔·中央公馆二期的业主身上变为现实。9月9日,龙翔·中央公馆二期6#、9#楼将提前荣耀交房,这是继去年4月该项目一期19#楼提前4个月交房后,龙翔·中央公馆再次实现提前交房,屡屡提前交房也使得龙翔·中央公馆“责任地产”的品牌实力彰显无遗。同时,龙翔·中央公馆感恩钜惠活动即日起盛情开启,凡是9月9日前定房客户,均可享受钜

惠200元/㎡的购房优惠。

为了迎接即将到来的盛大交房,龙翔·中央公馆正全力做着精心的准备,毕竟这是龙翔·中央公馆二期首次交房,他们必定会全力以赴,以便为项目二期后续的交房工作开个好头。广大业主对于即将提前入住新居自然是满心欢喜,因为延期交房的事例在现实生活中比比皆是,提前住新房这一“待遇”并不是每个购房者所能轻易享受到的。

作为责任地产的倡导者和先行者,多年来,龙翔地产始终秉承“以人为本”、“业主至上”的企业精神,

牢牢践行“镌刻品质、倡导至美生活”的开发理念,通过完善周到的售前、售中和售后服务,让龙翔·中央公馆的业主奢享尊贵典雅的公馆生活,龙翔地产的品牌和口碑得以口口相传。

值龙翔·中央公馆二期6#、9#楼交房之际,该项目的感恩回馈活动也盛情开启。为回馈广大客户的支持和厚爱,龙翔·中央公馆特隆重推出了20套珍藏版准现房,凡是9月9日前定购的客户,均可享受钜惠200元/㎡的超值购房大礼。

(齐讯)



山东理工大学电厂委培常年招生
中专、大专、本科、短期培训。100%签合同分配到发电厂高薪技术工作！享受国家助学金，免费参观学校！
常驻菏泽市招办电话：15020556788 任主任

购电轿 到菏泽正邦
时风电轿特价26900元
TEL:0530-5209898
奇瑞电轿大品牌有档次
TEL:0530-5079898
正邦电轿行地址:菏泽恒盛大市场东门南300米路东

征婚

友情提示:本广告审查仅属于广告法要求范围内审查,应征者应该谨慎选择,发生经济往来和其它纠纷,本报不承担相关责任。

本人 征 婚 1 5 9 1 7 6 9 9 4 8 8
男46岁,丧偶退伍军人,为人正直,责任心强,经商多年收入稳定,爱妻早逝,我始终未再婚,现诚寻一位朴实传统的女士相知相守,可带老人小孩15917699488本人亲谈

遗失声明

★邵武杰护照(号:G58369040)丢失,声明作废。

★李玉婧护士执业资格证(编号:200937004202)丢失,声明挂失。