

# 临清一只蟋蟀卖出4万元高价

## 买主是一位来自塘沽的“爱虫人”

本报聊城9月2日讯(记者 凌文秀) “今年我知道的卖价最高的一只蟋蟀卖了4万元,买主是一位来自塘沽的‘爱虫人’。不过4万元并不是临清历年来蟋蟀的最高价。”临清市蟋蟀协会会长肖重阳说,2009年临清就有蟋蟀卖出了4万的价格,而2011年更是有蟋蟀卖出了6.5万元的高价。

天气渐凉,临清的蟋蟀市场也渐趋一年的尾声。盘点这一年来的蟋蟀市场,肖重阳说,受今年七八月几场大雨的影响,蟋蟀市场没有往年红火,但仍有一只蟋蟀卖出了4万元的高价。

虽然有这只4万元高价的蟋蟀,但今年蟋蟀市场的总体行情却并不令临清“爱虫人”们满意。肖重阳介绍,今年七八月份有几场大雨,雨水太大,蟋蟀的个头都不是太大,所以今年的蟋蟀行情一般。

临清甚至很多北京、上海等地的“爱虫人”都知道,每年的七月到九月,临清家家乐宾馆前就形成了一个小型的蟋蟀交易市场。这期间,蟋蟀爱好者们也纷纷加入到大规模的捕捉、收购行动中。很多蟋蟀爱好者们晚上去地里捉蟋蟀,早上拿到市场上,给来自上海、北京、天津、西安、塘沽等地的蟋蟀收购商挑选收购。每天的蟋蟀交易都非常火爆,好的蟋蟀动辄上千元,甚至上万元。

“古有‘花鸟鱼虫’之乐,其中的‘虫’指的就是蟋蟀。”据了解,临清捉蟋蟀、斗蟋蟀的文化起源于宋朝,兴于明清。现在,临清蟋蟀已经从民间的纯娱乐活动发展成为蟋蟀圈子的经济活动。每年,临清都能迎来自天津、上海、南京、苏州、杭州等地的收虫人,集中在临清收蟋蟀。

临清蟋蟀价格在2元至万余元不等。蟋蟀爱好者中流传着“一只蟋蟀一头牛”的说法。“每年都有不少蟋蟀卖出几千甚至上万元的高价,一头牛也就卖几千元。有些蟋蟀别看个头小小,价格却比牛还高了!此外还有一批4000-5000元之间的蟋蟀,都算不错的价格了。”

据了解,临清因特有的地理位置、土壤种类、生态条件以及相应的气候因素,使临清所产蟋蟀具有北方干旱区蟋蟀的体质,因而特受欢迎。



斗蟋蟀。(资料片)

为吸引各地爱虫人,临清连续十年举办蟋蟀大赛

## 今年蟋蟀大赛本月25日开赛

本报聊城9月2日讯(记者 凌文秀) 9月25日,临清今年的蟋蟀大赛就要开赛了,这已经是第十届。而临清举办蟋蟀大赛的目的,不光是为玩家提供交流竞技的平台,更重要的是以此来吸引更多的收虫人。

“今年的蟋蟀大赛在9月22日、23日报名。9月24日、25日,参加比赛的蟋蟀要统一送到大赛组委会,由组委会工作人员统一饲养。25日晚,大赛就要开始啦!”据了解,临清的蟋蟀大赛已经连续举办了十年,每年都有近百位蟋蟀爱好者携几百只

蟋蟀参赛。而每年的蟋蟀大赛也很有看点,厮杀激烈。临清蟋蟀协会的工作人员介绍,“举办蟋蟀大赛,不仅为玩家提供交流竞技的平台,更重要的是以此来吸引更多的收虫人。”

据了解,每年7月20日至8月底,都会陆续有全国各地的收虫人来到临清,收购蟋蟀。而每年的蟋蟀大赛,更是能吸引众多的收虫人,而且大赛期间有很大的成交量。比赛期间,临清众多蟋蟀爱好者聚集,不仅观战,也卖蟋蟀。而来自天津、上海、北京、西安、苏州、杭州等地的收虫人也会观战,并在大赛

中收购中意的蟋蟀。

不光自己办蟋蟀大赛,临清的爱虫人们还带着蟋蟀们走出去,跟更多地区的蟋蟀一较高下。“去年十一,宁津举办第一届蟋蟀大赛,有包括来自上海、北京、天津等8个城市的12个代表队参赛,临清队获得第二名的好成绩。”肖重阳介绍,去年参赛的蟋蟀大部分是临清本地蟋蟀。

今年全国第二届蟋蟀大赛还在宁津举办,也是十一期间。肖重阳说,“临清也报名了,会有三四位爱虫人带40只左右的蟋蟀去参加比赛。”

逮蟋蟀挺赚钱

## 有的老手光捉虫年赚两三万

本报聊城9月2日讯(记者 凌文秀) 临清的捉虫人多是下岗职工和自由职业者,近年来,一些农民也加入其中。据了解,专业的蟋蟀捕捉高手仅靠捉蟋蟀,一年就能赚两三万,而稍弱一些的也能赚五、六千。

很多捉蟋蟀的专门用具,非常小巧精致,如手电筒、撬棍、小网等。有些捉虫高手光听蟋蟀的叫声,就能分辨蟋蟀的好坏和具体的位置,确定好以后,用网子罩住。如果在洞里,就要把网罩在一边,用撬棍小心地把蟋蟀挖出来。

“临清7月20日左右大棚虫就有了,地虫8月15号也开始出来。捉虫时间有近两个月。”据了解,7月份成熟的蟋蟀生长在塑料大棚中,故名棚虫。到了8月份,田地里的“地虫”逐渐长大,成为捕捉者的新宠。

而临清蟋蟀协会有150多名会员,会员中有不少捉虫人。肖重阳介绍,这些人中,每人每年仅靠捉虫就能获利两三万,而最少的也能赚个五六千。而协会外,还有更多的蟋蟀爱好者。据了解,整个临清市场的蟋蟀爱好者上千人,有非常能干的老蟋蟀捉

手,这期间能赚两三万元,经验很关键,一晚上能捉到两三只质量高的蟋蟀,就能卖个好价钱。

曾有临清蟋蟀协会的工作人员粗略统计,每年七月至九月,临清大概有上百万只蟋蟀卖了出去。按照每只蟋蟀10元钱的价格计算,即达到1000万元。几年前,临清捉虫者多为下岗职工和自由职业者。近年来,部分农民也加入其中,利用农闲时间捉虫。临清有些村庄已经形成蟋蟀市场。临清的爱虫人们期待临清蟋蟀可以像宁阳、宁津一样做出名堂。

## 安利环保嘉年华 让孩子和家长 共同环保

本报聊城9月2日讯(记者 李军) “小行动保护大地球。”环保事关生活中每个微小细节,而这些“小行动”的习得正是要从娃娃做起。“安利环保嘉年华”活动,以家庭和青少年为主要参与对象,从小培养娃娃的环保意识。

热爱自然,亲近自然是宝宝的天性。在日常生活中让宝宝养成良好的环保习惯。如果每个孩子,每一个人都能够做到节约一滴水,保护一棵树,回收一张纸这些小行动,那么我们这个大地球就会变得天更蓝、水更清、山更美。家长要以身作则,做一个环保公民。身教重于言教,环保家长行为的潜移默化对宝贝的影响往往是伴随终身的。

家长应及时发现、保护并引导宝宝的这种天性,让他们在对周围环境的感知、体验中逐步建立环保意识,并让宝宝在接受自然美的熏陶的同时,充分体验自己和世界万物一样是自然生态的一员,是地球的宝宝。“安利环保嘉年华”活动,正是以家庭和青少年为主要参与对象,以儿童或者青少年为中心,在对儿童和青少年进行环保教育的同时,通过儿童带动和影响成年人,实现对成年人的直接教育与间接教育相结合。

想参加“安利环保嘉年华”活动的家庭要留意啦!即日起可以持报纸安利环保嘉年华标志到安利聊城分公司(地点:聊城市振兴西路97号安利公司,咨询电话0635-8466788转310/380)或者齐鲁晚报社(地址:聊城市东昌府区兴华西路93号鼓楼办事处二楼,咨询电话8277092)免费领取游览券1张,现场可凭游览券参与抽奖,100%中奖。由于游览券数量有限,先到先得,赠完为止。



## 开学季 山东移动网上商城因你而精彩

### —— 梦想飞扬季 校园大聚惠



又是一年一度的开学季。“亲,开学装备都准备齐了么?”“备齐啦!通知书,钱包,行李箱……”你真准备齐了么?NO,NO,NO!童鞋们,作为21世纪的青少年,每个人手中都必不可少一

部3G智能手机,学习、玩耍、把妹、精彩瞬间记录生活,与新老同学分享最high最in的暑期趣事。

山东移动网上商城“梦想飞扬季 校园大聚惠”火热进行中,动感地带客户登录后参与“砸金

蛋”抽红包,所中红包享受购机抵现,最高抵现150元为青春感恩!购买活动指定机型还送精美礼品。

150元红包折扣区:华为Mate6.1寸屏,四核1.5G主频,双wifi,800万像素,商城合约价2599元,购此款机型还送SD卡。拥有一款3G智能手机足以让它成为你学习、生活和旅行的良伴,陪你与老师同学呢喃长谈,替你记录求学生活的喜乐悲欢。

专属靓号聚惠区:浪漫七夕,在这个熟悉又陌生的城市中,我排着队还未拿到爱的号码牌!亲,向左,向右,向前看,爱一定要主动!登录山东移动网上商城办理专属“星座、爱情或生日”号码,送给心仪的TA,多有纪念意义啊。

充值网厅优惠区:恋爱ing,陪你熬夜聊天到爆肝也没关系。山东移动网上商城24小时全天候服务,登录www.sd.10086.cn网上可以随时交费,乐享99折优惠,交费50元及以上,还赠送短信包。实惠更方便!

除此之外,还有“转一夏赢好礼、移动聚惠厅、299元购千元智能机”等活动,机惠多多,精彩不断!

童鞋们,新学期总要来点新气“相”才能吸引小伙伴们的目光。不用奢侈吝啬,不用在乎手头紧无法开支,倘若给青春留下不必要的遗憾,这一切都将是浮云!走进大学校园,扩张年轻新地盘,童鞋们赶快行动起来吧,山东移动网上商城因你而精彩。

## 东昌府区法院 多项措施破解“送答难”

针对审判工作中,出现的“送答难”的情况,东昌府区法院及时调整审判思路,有效化解“送答难”。切实维护了当事人合法权益。诠释了“高快好省”的审判理念。

为了破解“送答难”,执行局多次例会研究,推广成功经验,把深入开展政法干警核心价值观教育实践活动结合起来,让群众感受到教育实践活动带来的新气象。技术科广泛开展窗口品牌创建活动,推行阳光服务、真情服务,推出多项便民措施,为群众办实事;郑家法庭实行与村干部联系制度,经常性当事人沟通,利用当事人之间的关系找当事人,同时,还专门利用早、中、晚吃饭时间,给当事人送达文书。

(史春贵 李秀云 刁贵锡)