



姊妹花 跑社区 温暖中秋系列活动

齐鲁晚报·今日运河 我们在您身边 倾听您的新鲜事 感人事 为难事



亲属两三个月不来一次，志愿者却常来

“老小孩”们渴望被家人关爱



济宁市中区老年公寓老年人在一起聊天。

在济宁市中区老年公寓住着187位老人，年龄最大的102岁，这些老年人吃穿无忧，最需要的就是得到社会和家人的关心，希望家中的亲人能常去看看他们，陪他们聊聊天。

文/片 本报记者 范少伟 实习生 杨欣

家人来看望，高兴地扭秧歌

3日上午，在济宁市中区老年公寓，今年84岁的李学水走路扭着秧歌，哼着小曲，看到人就热情地打招呼。一个星期前可不是这样，老人家天天坐在角落里沉默寡言。这几天情绪的变化是因为家人到老年公寓来看他了。

李学水搬了个马扎坐在树下乘凉，与周围的人说说笑笑。“他今年84了，无儿无女，在中区老年公寓住了四五年了。”采访中一些老人反映李学水脾气古怪，经常“找人麻烦”。比如看到别人吃菜盒，自己也要吃菜盒，看到服务员打水，即便自己壶里有水也要服务员再打些来。对于李学水的这些行为，老年公寓相关负责人王淑琴却特别理解。“他就是想引起别人的注意，希望被多关注些，能和他说几句话。”王淑琴说，前段时间老人情绪特别低落，不爱说话，容易发脾气，工作人员给他侄女打电话反映情况后，侄女陪他说了一上午的话，老人家情绪明显好了很多。这几天走

路都扭着秧歌，哼着小曲，见谁都笑眯眯的。

与李学水一样，老人都期盼着家人来探望。72岁的苏大娘有严重糖尿病，眼睛已失明。苏大娘一生命运坎坷，四个儿子都是丈夫前妻所生，一生没有生育孩子。因为工作忙，孩子们三四个月才来看她一次。老年公寓的服务员为让老人高兴，就买些老人爱吃的东西送给她，称是她儿子买的，没时间上来看他，把东西让服务员转交给她。每到这时，老人家都很高兴，不仅热情地把东西分给其他老人，还不断地说，“这是我儿子买的，我儿子来看我了，都尝尝。”

“老年公寓有187位老人，年龄最大的102岁，其他都是八九十岁的老年人。”王淑琴说，老人之间谈的很多的话题是今天谁家的孩子来看望了，待了多长时间，基本上不问买了什么东西。老人很容易满足，只要来看看他们，陪他们聊会天就很知足了。

子女不能来，志愿者却常来

在中区老年公寓住的大部分是城区的老年人，但每天都有人看望的不到十分之一。大部分老年人的亲戚两三个月来一次，但这里汇聚了很多社会上的爱心。在办公室主任刘德勇的笔记本上，记了厚厚的一沓，上面写着哪些志愿者来看过这些老年人，哪些志愿者与老年人结成了对子。周末或节假日，都有社会上的志愿者到这里献爱心。

夏师傅每隔一个半月就会到老年公寓，为这些老年人修脚；济宁职业技术学院的学生每个月都为老年人表演节目；济宁医学院的学生半个月会来一次陪老人聊天；公益组织的爱心人士与老年人结成对子，每隔一段时间都到公寓里来看望他们；一位开花店的姑娘，每个月都来给老人送吃的；一位六十多岁的老年人，每年暑假和寒假期间都到老年公寓送100多斤鸡蛋，连续四五年的时间了；一位理发师每个月都给老人理发……

“有些老年人的孩子在外地工作，一年来两三次，有的家庭事业都很忙，即使来待的时间也不超过十分钟。”刘德勇说，前段时间，一位老人的孙子在办公室交了生活费就走了，没有上去看看老人，老人知道后哭了整整一上午。一般情况下，公寓工作人员每隔两个月都给老人的家人打个电话，希望有时间过来看看老人，他们特别需要关爱。公寓里共有44位服务员，每位服务员都了解自己所照顾老人的脾气性格和饮食爱好。

“没有时间其实是借口，只要用心总会抽出时间，陪他们聊聊天也不费事，关键是心里有没有。”3日中午，到老年公寓看望老年人的爱心人士李先生说，老年人最需要的是心灵上的照顾，人们关注老年人也是一种社会进步，希望更多的人能献出一份爱心，毕竟每个人都会变老，也会面临养老问题，都会有躺在床上不能动的那天。

“经济型”白酒 节前受青睐

本报济宁9月3日讯(记者 高雯) 中秋临近，白酒市场开始迎来销售旺季。3日，记者走访城区多家商超发现，高档名酒价格同比普遍下跌，茅台、五粮液等单只价格下跌约两成，销售量明显下降，鲜有团购。中低端白酒却迎来销售契机，100元至500元的“经济型”礼品酒广受欢迎。

往年此时，正是单位团购的黄金期。但是今年基本上没有大团购，有的话也是一些低端酒。”惠全名酒坊的工作人员称，今年中秋节高档名酒的价格相比去年同期都有下跌，茅台单品从1900元下降到1200元左右，五粮液则从900降到720左右。该工作人员表示，价格下降了，但高档酒销售量却很惨淡，去年同期每月营业额的增长率至少是30%，但今年不仅没涨，还有所下降。而且几乎没有团购单，消费群体缩减至私营、民营企业，企业的购买力也比往年减少了很多。

在银座商城店的高档酒品销售区，专柜前一上午无人问津，买赠、优惠等活动的宣传海报贴满酒柜。“今天一天都没开张，去年这个时候都是成箱成箱的走团购，今年也就两瓶两瓶走散货。现在很多酒都在搞活动，但销量还是不行。”销售人员指着橱柜里的一瓶约两万元的路易酒说，去年卖了八瓶，今年连问得都没有。

记者随后走访多家经销商后发现，相比高档酒市场的遇冷，中低端酒开始迎来销售契机。“100至500元的中低端酒销售比例在增加，有一两个品种每个月销量都呈现翻倍增长。”惠全名酒坊告诉记者，应对高档酒低迷期，他们把主要力度投入中端市场。



销售员将热销的中低端酒摆上酒柜。 本报记者 高雯 摄

齐鲁晚报·今日运河

招

聘

加入我们吧！

■ 因事业发展需要，齐鲁晚报现诚招驻地记者。其中济宁3人，邹城2人，兖州2人。

■ 资格条件：全日制本科以上学历，经济、法律、中文、新闻专业优先，26周岁以下（含应届毕业生），品行端正，善于与人沟通，责任心强，吃苦耐劳，思维活跃，热爱新闻事业，有新闻理想，有团队精神。有新闻从业经验者优先录用。

■ 有意者可将简历投到：jryhzp@163.com。符合条件者组织面试。面试时须提供以下资料：本人证件、学习和工作简历、发表作品、近期2寸彩色证件照片两张。

■ 报名截止时间9月6日，面试时间另行通知 ■ 咨询电话：0537-2676663，联系人：马文青