



风行菱智商务车4.99万起 买车就到济宁新风

近年来，基层公商务客户无论在人数还是用车需求上都发生了巨大的变化。截至2012年9月，我国登记注册的私营企业数量已突破千万家，个体工商户总户数达3984.7万户。人数激增的个体老板、私营业主以及县乡镇基层政府机构、事业单位客户业务不断扩大，他们对公商务用车的外观、舒适性、安全性，也提出了更高的需求，传统微客已经无法满足他们在商务、商用方面的多重需求，而市场在售的传统MPV在售价和养护费用上又远远超出了基层公商务用户的预算，在5—8万元价格区间市场，还没有一款兼顾商务、商用多重用途的正宗全能商务车，基层公商务车一度成为市场空白。

菱智V3是具有纯正血统的全能商务车，拥有主流商务车风格外观，体面大气有档次。而且还拥有商务车风格内饰、轿车化的仪表台、透气面料座椅、空调等丰富配置，主销价格仅为5—6万，与同样价格区间的传统微客相比，性价比更强。2013款菱智V3是一款多能型商务MPV，越来越受到中小企业或个体用户的青睐，原因在于它们可以很好地兼顾了从运输到载人的繁重任务。随着2013款菱智的上市，它把这个



4.99万，买面包车的价钱，现在可以买正宗商务车啦！风行旗下菱智系列将为您打造超低价MPV！无论家用商用，都尽显专业风范！

级别车型的售价区间已经拉至6万元左右，这对于准备购买商务型MPV的朋友来说绝对是一个好消息。喜欢此款车型的车友不妨到店内详细咨询。

一直研究市场需求的风行菱智敏锐洞察到了这一新的市场需求，全新推出了国内首款1.5L小排量全能商务车：菱智V3，菱智V3拥有1.5L的黄金小排

量，5—6万元的主销价格与传统大微客、新型大微客等车型不相上下，但在超高性价比、超大

灵活的使用空间、超体面的商务形象等方面都优于传统微客、新型大微客车型，是处于事业初期的个体业主的好帮手，县乡镇基层政府单位的最佳公务用车。

值得一提的是，风行汽车为包括菱智V3在内的旗下所有车型，实行整车5年或10万公里的超长质保服务，远高于国内商务车市场的平均质保期限，创立了国内商务车市场售后服务的新标杆，进一步降低了广大基层公商务客户的养护费用。

优质的技术平台，加上精准的市场定位，让菱智M3和菱智V3这两款开拓中国小排量全能商务车市场的车型越发的春风得意。4月，风行菱智一举售出11449台，继续蝉联国内MPV市场月销量冠军，其中被誉为“小排量双雄”的菱智M3/V3，再次成为帮助风行菱智夺冠的主力。

2013款菱智M3/V3共同组成了风行菱智开创的小排量全能商务车阵营，它们都承袭了风

行菱智商务车的优秀品质，兼具“黄金小排量”和“体面大空间”两大优势。其中2013款菱智M3为菱智1.6L的升级车型，它是国内首款1.6L黄金小排量全能商务车，成功开辟了6—8万元区间的小排量商务车市场，为富裕个体业主、中小企业、市、县乡基层政府和事业单位，提供了豪华公商务用车。

菱智V3是风行汽车为事业刚起步的公商务车客户量身打造的1.5L小排量全能商务车，拥有“超级体面、超强性价比、超长保修期、超高保值率、超级大空间、超级安全性”的六大优势，是处于事业初期的个体业主的好帮手，县乡镇基层政府单位的最佳公务用车。

笔者通过采访风行汽车销售人员了解到，上市仅1年时间的菱智M3，今年年初月销量突破8000台，创造了国内MPV单车型月销新纪录，而3月刚刚在全国荣耀上市的菱智V3，在各地4S店出现货源紧张的情况，热销势头强劲。风行菱智的“小排量双雄”，及时、准确地填补了小排量商务车的市场空白，并成为传统微客车主升级用车的首选，赢得了大量基层公商务客户，促进了风行菱智的持续热销，并助推风行菱智连续夺取国内MPV市场销量冠军。

风行·菱智

风行汽车

风行·菱智 3系商务车，齐鲁车展钜惠 最高享受交1000元抵3000元现金，再送3000元商业保险

菱智 1.5L
全能商务车
全能好帮手 正宗商务车



超值心动价
4.99万

买面包车的钱，
买东风风行商务车！

菱智 1.6L
全能商务车
事业新发展 商务新标杆
5年/10万公里
保修/保公里



超值心动价
6.59万



济宁新风汽车4S店
济宁新风振宁直营店
济宁新风南营直营店
济宁新风汶上直营店
济宁新风金乡直营店

济宁市金宇路与105国道交汇处南300米路东
济宁市金宇路51号
济宁市开发区南营村
汶上县经济开发区南一环与光明路交界处汶上汽车工业园院内
金乡县北关大三角北1000米路东申科汽车城内

销售热线：0537-2988828 2778855
销售热线：0537-2073111
销售热线：0537-2072333
销售热线：18253776052
销售热线：18253769077