

2013 Auto Show

独家合作银行: 中国建设银行日照分行



齐鲁晚报日照秋季车展

9月7日—9月8日与您相约日照游泳馆广场百余车型现场巨惠,敬请期待!

买车不能只看价格

不同年龄段购车需求也不同

不同群体买车的用途不同,在选车标准上也就存在了很大差异。记者在上周末刚结束的齐鲁晚报莒县秋季车展上发现,售车顾问们在向购车者介绍车型时是很讲究“窍门”的。“不同群体购车的需求不同,因此,面对不同前来选车的群体,我们推荐车型时也是有针对性的。”通用鸿发雪佛兰莒县店销售经理宋涛告诉记者,这样既能快速提供给购车者有用的车型信息,也能节省销售顾问们不少力气。

文/片 见习记者 隋忠伟

年轻人青睐运动型轿车

年轻人喜欢追求时尚,选购车辆时也对车辆的时尚元素比较看重。在车展上,售车顾问们面对前来看车的单身男女,多会首先介绍外观动感十足的运动款车型。

“运动款的车一定要先介绍给年轻人。面对来选车的年轻人,我们会根据车主的购车预算,先介绍时尚、帅气的车型。”通用鸿发雪佛兰莒县店的销售经理宋涛说。“在我们雪佛兰家族里,年轻人多数对运动款造型的车偏爱有加,介绍运动类车型的给年轻人一定错不了的。”

单身男士和单身女士选车时也有不同偏好,男士们多注重车的操控性能,关注车的发动机性能以及提速时间,而女士则多会考虑车的外形是否美观、驾驶过程中是否舒适,推销车型时顾问们对不同性别的单身人士也有针对性。“我在车展上只向售车顾问说了下我大概的购车预算,他就像早知道我是来看这款车似的。”前来购车的王小姐订下了心仪已久的红色科鲁兹。



齐鲁晚报莒县车展现场,销售顾问向前来购车的市民推荐车型。

经济车型易吸引家庭购车者目光

“一家几口来买车的,我们一般会直接推荐性价比高的家庭用车,经济实惠款车型容易吸引家庭购车者眼球。”日照盛和荣威 4S 店工作人员介绍,我已经从事汽车销售五年多了,每一款车都有它针对的一个目标群体,先给需求群体定位,再做推销可以事半功倍。

“我们全家一起出来买车,想选一辆既方便日常上下班接送孩子,又能适合假期出门旅行的车。卖车的向我们推荐的还都是这样的车型。”带着老婆

孩子来车展看车的肖先生说。

随着油价上涨,93 号汽油直逼 8 元大关,家庭购车者多关注能节省油耗、空间相对充足的紧凑型车。“面对他们,我都是直接介绍节省油耗的紧凑型车。”日照盛和荣威 4S 店工作人员介绍,我已经从事汽车销售五年多了,每一款车都有它针对的一个目标群体,先给需求群体定位,再做推销可以事半功倍。

成熟人士购车喜欢黑色沉稳款

“看到老板模样的购车者过来看车,不用等他们开口,直接介绍经典商用车准没错。”广汽丰田刘经理告诉记者,在车展现场购车的商务人士,一般都喜欢黑色经典商务用车。

商务人士买车多为工作用途,油耗、美观非他们关注的重点,沉稳大气、乘坐舒适才是选车的根本,而且在车型的颜色上也比较单一,多选稳重的黑色。“公司老板们买车时都比较果断,没有时间耐心地听我们各个车系的全部介绍,节约时间直入主题才是他们想要的。”刘经理说。

一家三口齐上阵

本报 9 月 4 日讯(见习记者 隋忠伟) 9 月 1 日,齐鲁晚报在莒县文心广场举办的莒县秋季车展上,记者发现有一家三口正在一辆展车旁边展开着热烈的讨论。

上午,李先生和宋女士带着他们九岁的女儿来车展看车,他们打算选购一辆家庭用车,车型已经基本确定了,在车的颜色和配置上一家三口却各有看法,于是就在展车旁展开了热烈的讨论。

“现在油价不断上涨,选一辆手动挡的车可以节省油耗。居家过日子还得算精细账,自动和手动的车型百公里能差近一个油,而且油价还会上涨的。”李先生认为买手动挡的车更省油。

他说,这次齐鲁晚报举办的车展,优惠幅度很大,让一家人都动了心,趁着汽车市场旺季到来,车商冲凉的这段时间,抓紧入手一款车,要是过去这段时间,等将来涨价了,就后悔了。

“我得天天接送孩子上学,以前开手动挡的,老在路口憋死车,很急人。”而宋女士则考虑到自己驾驶技术一般,自动挡的车,女的开起来更容易点儿。

连九岁的的女儿也发表了自己对买车的看法,“我就要这款红色的车!”

最后,李先生还是做出了让步。“买车是件大事,得让老婆孩子满意,我们就选辆红色的自动挡的车了。”

突破科技 启迪未来

以不差毫厘的方式释放激情

新奥迪A4L 精准在握 驾驭未来

新一代quattro®+动态转向系统+驾驶模式选项, 极致精准驾控

不以减慢速度为代价, 却创造出前所未有的精准驾驭。新奥迪A4L, 升级搭载超前科技, 从全新LED大灯延伸呈现出犀利车身造型, 辉煌所开创的完美驾控之道。新一代quattro®全时四轮驱动系统, 可为前轴左右轮精确分配不同扭矩, 快速过弯时仍稳定出众; 动态转向系统通过调整转向传动比, 轻松完成绝佳表现; 驾驶模式选项更可一键切换不同驾驶乐趣。
更多详情敬请垂询一汽—大众奥迪特许经销商或访问一汽—大众奥迪官方网站。
www.audi.cn

一汽-大众

一汽—大众汽车有限公司 中国·长春

日照市晟祥汽车销售服务有限公司
日照经济开发区汽车商贸城南昌路东

销售热线: 0633-8610000
服务热线: 0633-8620000