

大渔船归来，海鲜便宜啦

小鲅鱼五块钱就能买一斤，大部分海鲜价格一斤能降两三块

本报9月5日讯(记者 李娜) 9月1日开海，大马力渔船出海后，近几天已经陆续回港，市场上海鲜数量多了起来，价格也便宜了不少。

5日，在文化路市场和红利市场，新鲜的海鲜已经完全取代了冷冻海鲜。而且，市场上的海鲜数量多了起来，光是卖鲅鱼的摊位少说得有十五六家。数量充足，海鲜价格随之降了下来。

就拿市民最常吃的小鲅鱼来说，5日，市场上吆喝得最多的是10元2斤，甚至是10元2.5斤。一位老先生买了3条小鲅鱼只花了5块钱，他说，两天前他同样买了3条差不多大小的小鲅鱼，花了11元。

“刚开海时，质量好一点的小鲅鱼价格都在10元/斤以上，现在质量同等的小鲅鱼，只需6-7元/斤。”一位鱼贩说，海鲜价格每天都有浮动，这两天价格下降，主要是因为大马力渔船都回港卸货，量一下子多了起来。而伏季休渔刚结束的时候，市场上的新鲜海鲜主要靠刺网渔船供应，船小捕捞量小，海鲜价格相对就高。

不仅海鲜总量多了起来，种类也变得丰富了，小黄花、偏口鱼、黑鱼、马步鱼、海鲫鱼、海福鱼、针良鱼都有。小黄花量少，价格8-15元/斤，马步鱼10元/斤，海鲫鱼5-7元/斤，小偏口鱼根据大小不同15-28元/斤，爬虾12-15元/斤。各类海鲜的价格比刚开海时有2-3元的降幅。



大马力渔船靠岸后，市场上鲜鱼多了起来，价格也实惠了。 本报记者 李娜 摄

供应量减少，“虾兵”当道

见习记者 张倩倩

开海以来，“海鲜热”引爆港城，大部分海鲜价格都便宜了。但是，因为供应量减少，市场上虾的价格悄然上涨。

5日，记者走访红利市场和环海农贸市场海鲜区发现，虾的摊位少了，价也高了。最便宜的虾也得28元一斤，外地虾40-60元一斤，爬虾高达38元一斤。红利市场的虾贩董女士说，七八月份时，她的虾才卖23元，25元一斤，而且她的虾在市场中

价格属于高的，其他的一般是20元一斤。

红利市场的商贩柴先生介绍，今年虾养殖户的产量低了，价格自然高。据了解，烟台市场上的虾大多是养殖的，而虾的养殖主要有池塘养殖和大棚养殖两种模式。今年烟台7月雨水8月高温，对于虾的养殖有很大影响。

海阳的虾养殖户包玉先介绍，虾是比较娇贵的，对环境的要求比较高，比如雨水多了，池塘里水的PH值一改变就会死

一批，弄不好就死一池。

此外，虾的供应量少，还有一个原因是，目前部分虾处于成长阶段，还不到上市时节。包玉先介绍，一年之内可以养三季虾：第一季是1月底养殖，5月份上市；第二季是5月份养殖，七八月上市；第三季是8月初养殖，10月底上市。所以，目前不少虾正在长个，不到上市的时候。

“中秋节快到了，也是虾价上涨的重要原因。”董女士介绍，随着中秋临近，虾还会贵。

中秋节还没到 车已租出三成

本报9月5日讯(记者 代曼)

“出去旅游的，还有中秋节回家的，现在30%的汽车都租出去了。”随着中秋佳节临近，租车市场迎来又一个高峰，烟台通源汽车租赁有限公司总经理赵俊元介绍，这两年选择自驾出游的市民越来越多，租车出行的生活方式受到更多人认可，一到节庆假日，探亲、出行需求不断增加，租车市场会随之出现小高潮。

“这与中秋节假期高速不免费有关系，自己开车跑长途就不太划算了，但很多人考虑到方便，短途游还是会选择租车。”采访中发现，部分国庆租车需求已经提前释放，许多租车公司都已接到“十一”租车的订单，赵俊元说，有的老客户甚至直接在“五一”的时候就下了“十一”的订单。

“下一周会陆续进入租车高峰。”赵俊元说。

烟台桑叶茶销量 三年涨四倍

本报9月5日讯(记者 陈堂)

中秋节将至，作为馈赠佳品，健康茶开始走进市民视野。干玫瑰花、柠檬片、菊花、桑叶……这些带有一定保健功能的健康茶，不但成为送礼的好选择，还越来越受到喝茶族的青睐。近日，记者采访得知，近年来，烟台本地生产的桑叶茶销售一直不断攀升，3年间涨了至少4倍。

“每天早上我都要泡杯菊花和决明子，就跟喝茶一样。”近日，在白石路一家药房，记者遇到了前来买健康茶的王老太太。65岁的她说，身边不少老伙伴都在喝菊花茶。

记者走访市区多家连锁超市发现，几乎每家都拿出了一部分柜台来卖各种健康茶。在四马路一家超市，销售人员介绍，如今许多市民重视健康，开始有意识地买有一定保健功能的健康茶喝，有需求，超市自然就会重视。

烟台北方茶叶推广中心一位工作人员说：“近几年来，像干玫瑰花、桑叶这类茶，在烟台市场开始受到重视。”据介绍，烟台是鲁桑的种植大区，在出产桑叶茶方面，具有很大的资源优势。此外，由于北方特殊的地理环境，烟台桑叶生长周期更长，营养积蓄也更丰富，再加上制作工艺的不同，部分市民觉得，在口感上，本地桑叶茶较南方一些桑叶茶更显清新。

记者从烟台北方茶叶推广中心得知，3年来，烟台产的桑叶茶销量已从最初的每年100-200斤，涨到如今的每年1000斤左右，3年间涨了至少4倍。“在前段时间举办的茶博会上，曾有很多品尝过桑叶茶的市民打电话来咨询，甚至一些北京、济南的市民也会找来。”

国网招远供电

上门服务

小微企业用电

近日，国网招远市供电公司开发区供电所员工深入华美包装厂车间，上门检查设备安全用电隐患，对从业人员进行安全知识培训，确保小微企业可靠用电。

通讯员 冷少刚

中秋节带暖银行金条销量

本报9月5日讯(记者 姜宁) 最近一段时间，黄金价格逐步回暖，外加中秋节来临，银行黄金销量也较往日多了不少。

记者走访烟台几家大型国有商业银行了解到，在4月份黄金价格仍处于高位的时候，黄金销量还是可以的，实物金条每月能销售100公斤乃至更多，从5月份开始黄金价格反复升降，金条的销量也基本出现了“腰斩”的情况，每月最差的时候，销量也就40公斤、50公斤的样子。

“但是最近一周以来，黄金销量明显上升了很多，买金条、金银币的市民多了起来，按照这样的销售形势，本月黄金销量可能会恢复到100公斤。”一家大型国有商业银行工作人员介绍，马上就到中秋节了，黄金馈赠等需求多了起来，此外，临近国

庆节，结婚的人不少，许多新人在买金饰品的同时选择买金银纪念币作为新婚纪念。

还有一个影响因素：最近国际局势仍然扑朔迷离，美国和叙利亚的战争能不能爆发尚是一个谜，一旦爆发战争，黄金价格就会出现大涨，所以也有一些人看准局势后，囤积黄金以待涨价的出现。

虽然最近一段时间银行的黄金销量多了不少，但据了解，这相比于往年，旺季来得稍晚，销量也明显赶不上。“往年旺季，黄金销量120公斤、130公斤都是一个正常水平，但是今年能到100公斤就不错了。”银行工作人员说。

不过，业内专家还是建议，现在金价尚处于波动过程中，市民在投资的时候应该以刚需为主，不能过分囤积，防止出现今年5、6月份那样的被套牢的事情出现。

节俭风吹凉金银月饼市场

本报9月5日讯(记者 王晏坤) 5日，距离中秋节还有不足半月时间，每年均受关注的“金银月饼”也摆到了各大金店的显要位置。但记者发现，因为受到中央及地方多项禁令影响，与去年相比，“金银月饼”今年并不“吃香”。

往年在金店买过“金银月饼”的市民发现，今年的“月饼”个头变小，总价变低，销量却未上涨。5日上午，在南大街各大金店里，记者均看到了摆在显要位置的“金银月饼”。

“虽然我们这边样式比较全，价格也很优惠，但是‘金银月饼’与其他金银饰品相比，销量一般。”福莱金店销售人员说。

在招金银楼世茂广场店，只有一盒“银月饼”摆在那里，销售人员介绍，虽然今年金银价格下跌，但购买者

的消费热情不高。销售人员介绍，有些客户已经直接向厂家做了订购，而且大多订购的是“银月饼”，价格低、够档次，比较适合于企业给内部人员发放。

除了上述两家金店外，记者还采访了附近多家金店，发现情况相差无几。资深销售人士介绍，截至目前，“金银月饼”的销量至少比去年低了三成。

今年烟台“金银月饼”的销量为何如此冷清？据业内人士分析，是受到从中央到地方相关禁令的影响。

日前，中央纪委会常委会召开会议，强调纠正“四风”，必须抓住重要时间节点，当前要坚决刹住中秋节、国庆节公款送月饼送节礼、公款吃喝和奢侈浪费等不正之风。8月24日，山东省纪委召开常委会议，传达学习了中央纪委会常委的会议精神。

专业资质证书，才是最好的品质保障

业内专家提醒：买钻石，一定要看权威检测证书

本报9月5日讯(记者 秦雪丽) 钻石，因珍贵稀有而身价不菲，也受到不少市民的追捧。记者从市质监部门了解到，从近年来的检测情况看，相对其他首饰，钻石的合格率不错。质监部门提醒市民，无论是买钻戒等首饰用品，还是投资性的克拉钻，一定要看检测证书的权威性。妃灵翠钻联合本报举办的“钻石普及运动”活动上展出的钻石，均有专业的、权威

的资质证书证明。

“金九银十”，正值烟台的结婚旺季，不少珠宝商搞起钻戒促销优惠活动。怎样辨别挑选，成为一大头疼事。为此，记者咨询了烟台市质监局珠宝科的相关专家，给市民解疑答惑。

“一定要看检测证书的权威性。”市质监局珠宝科科长鲍勇介绍，市民无论是买钻戒等消费品，还是大克拉的投资钻石，都要注意这一点。因为对普

通市民来说，在短时间内，很难精通专业知识，没有在行业内摸爬滚打过，也很难知晓一些行业秘密，而权威的检测证书无疑是最好的一个保障。

据了解，妃灵翠钻联合本报举办的“钻石普及运动”活动上展出的钻石，均有专业的、权威的资质证书证明，市民可放心选购。

此外，鲍勇介绍，近年来，他们接到不少企业和市民送检

的钻石，从检测情况看，总体还不错，合格率较高。

“还有一点值得一提。对投资钻石而言，入行门槛很高，除了需要大量资金之外，还需要业内人士指点，慢慢了解行业内部的一些潜规则和知识信息。”鲍勇说，在条件不成熟的情况下，他个人并不建议市民盲目入行投资。市民在购买钻戒首饰品时，也尽量少在网上交易，并保留相关凭证，以备维权所用。