

2013 Auto Show

独家合作银行:中国建设银行日照分行



齐鲁晚报日照秋季车展

9月7日—9月8日与您相约日照游泳馆广场 百余车型现场巨惠,敬请期待!

总有一款适合您

# 23家车商云集日照秋季车展

本报9月5日讯(见习记者 隋伟) 9月7日—9月8日,齐鲁晚报日照秋季车展在市游泳中心广场举办。从车展展位布局图来看,本次秋季车展参展商达23家。据了解,本次车展上参展车辆达百余辆,而且还有十多位靓丽的车模和演出助兴。记者从参展商处获悉,本次车展最高优惠达到4万元,针对此次车展还推出多款车展特惠车,一些即将上市的新车也将在车展上接受预定。

记者走访多家4S店了解到,针对这次秋季车展,众车商都采取各种优惠促销手段。北京现代一款车,现场巨惠达4万元,而奔腾更是推出两款车展特价车欧朗和B70,此外,科鲁兹掀背车、紫金版汉兰达、睿翼、新君威、新君越、新福克斯、新朗逸、新宝来等新车也将到场。



日照秋季车展展位布局图。

雪佛兰唱响中国好声音,日照车展好价格

## 雪佛兰“三包”提前1个月起航

9月7日—8日齐鲁晚报日照站车展,不止靓车美女吸引消费者眼球;本次车展,雪佛兰致力于为新生代们打造一个“热爱年轻范儿”的舞台,与《中国好声音》的密切合作,旨在让年轻消费者更深切地感受到雪佛兰所代表的积极向上的生活态度,同时也为热爱音乐、勇敢追求梦想的日照消费者提供了一个亲临好声音现场的机会。

一直以来,雪佛兰品牌流淌着青春的血液,雪佛兰每款车型

都有自己的专属歌曲,比如迈锐宝的、科帕奇,以及即将上市的科鲁兹掀背车的。可以说,雪佛兰品牌的内在精髓里一直包含着音乐的元素。齐鲁晚报车展上,雪佛兰携手《中国好声音》,在现场营造出青春与时尚,生动演绎“热爱年轻范儿”的区域主题。

车展现场,雪佛兰根据日照消费者的特点,贴身打造系列精彩互动。消费者亲临位于雪佛兰展台,关注雪佛兰山东微博、微

信参与“科鲁兹掀背车价格竞猜”等互动活动,即有机会赢取《中国好声音》现场门票,亲身到好声音现场,感受追逐梦想的勇气与激情,享受青春与热爱的岁月。

据悉,上海通用汽车宣布9月1日提前实施“三包”政策,并推出了“年轻有‘礼’享雪佛兰新老车主三重礼遇感恩行动”:一重礼:9月1日起提前享“三包”;二重礼:2013/9/1起开票的客户享受2年5万公里三包及3年10万

公里整车质保;三重礼:2008/9/1—2013/8/31开票且累计里程不超过16万公里客户享受售后真情大礼包。本次齐鲁车展上,提前“三包”的举措为雪佛兰的热销加了一把火。

雪佛兰津鲁区区域相关负责人表示,随着今年10月1日即将执行“汽车三包”政策推出,意味着中国汽车消费市场已进入成熟阶段,消费者对于汽车品牌的关注度空前。雪佛兰提前执行“三包”政策,是以实际的行

动向市场与消费者表示诚意。山东作为雪佛兰的大本营,我们有义务为消费者提供更优质的产品和服务,这也是雪佛兰品牌软实力的证明。

“三包”政策的提前实施,为消费者带来更安心的购车环境,感受雪佛兰的诚意。预祝雪佛兰品牌在本次车展赢得开门红,争取为品牌持续“走红”日照打一剂“强心针”,同时也为“金九银十”奠定了良好的开端。

一汽-大众  
FAW-VOLKSWAGEN

中国 长春 [www.faw-vw.com](http://www.faw-vw.com) [vw.faw-vw.com](http://vw.faw-vw.com) 客户关怀热线: 4008-171-888



新宝来厂家买断车型  
“0”利润直销  
限量30台



全新宝来  
NEW BORA

多重金融贷款方案,任选其一

1. 标准信贷,首付20%起,18期“0利率”,18期以上2.17%起低利率(一汽金融、大众金融、平安银行)
2. 弹性信贷,首付50%,一年后结清50%尾款,0月供;
3. 阶梯信贷,按3个月、6个月或12个月设置还款阶段,每阶段内本息等额还款,阶段之间还款额等差递增(一汽金融);
4. 信用卡分期,悦享建行24期0利息、0手续费,36期0利息、低手续费或招行12期及18期0利息、0手续费,24期及36期0利息、低手续费。

Das Auto.

日照市众达汽车销售服务有限公司

地址:日照海曲东路63号 销售服务热线:0633-8307969 8356789 [www.rzzd.com.cn](http://www.rzzd.com.cn)

预约维修服务电话:0633-8782481 24小时救援服务电话:0633-8782482