

# 白酒逢节必涨“失灵”

## 今年中秋枣庄白酒市场很淡定

本报枣庄9月5日讯(见习记者 韩微) 中秋国庆双节临近,许多以往“逢节必涨”的商品也在市场上放低姿态,以望吸引更多顾客,刺激市场消费。

据了解,在“节俭”过节和股市的一些变化,月饼、酒水、油奶等过节送礼的必备礼品,都难得没有过节涨价,反而放低姿态,进行了不同程度的优惠销售策略。“每到过节了,来店里买烟酒、补品的顾客都会很多,但自从今年3月份开始,店里的生意就有了很大变化,就拿中秋节来说,往年这个时候已经有很多人到我店里来挑选礼品了,但今年所接待的顾客,还不到往年的十分之一。”李女士是市中区文化西路一家礼品店的老板,因为店里卖的商品大部分都是中档牌子,所以每年到了节日,来光顾的顾客都很多,要价也会高一些,但是今年的大情况还是减少了不少客源,为了吸引顾客,52度的剑南春单价每瓶降了100多元,还多买多让利,两瓶不到800元。

作为节日主角的月饼也在今年的中秋变了装,从以往“高端、大气、上档次”的光环下,淡妆素裹的庆金秋,而这种小清新的改变,还是让商家下了不少功夫。在多家卖场的月饼展销区,记者看到,铁盒包装的月饼没了踪影,价格也较往年出现大幅度的降低,部分二十几元,三十几元的散装月饼也被摆在了了显眼的位置,“素颜”出厂,而部分小蛋糕店则打出买5斤送半斤的广告。在永安开蛋糕店的王老板告诉记者,自己今年接了一家服装厂订购1000斤月饼的单子,生



琳琅满目的月饼盒有个性还实用。 本报见习记者 韩微 摄影报道

意还不错,但是整体的利润还是不能和往年相比。

除了月饼本身口味的增加,一些月饼包装盒也被巧妙的设计成储物盒、纸巾盒、手提包、首饰盒等,可循环利用的样式,在

赏心悦目的同时,增加了月饼包装盒的实用性。

节日成“劫”日,让大多数年轻人开始对过节充满恐惧,除了正常节日的个人消费,亲邻送礼往往让他们花钱花到脚

软,“今年的礼品还没有想好,虽然相较往年很多礼品都便宜了,但是面子上的一些东西总是要过的去,一圈节礼送下来,还是有点吃不消。”刚结婚没几年的小秦说。

## 创维4K极清 抢占“双节”市场

本报枣庄9月5日讯(见习记者 贾晓雪) 中秋、国庆双节即将来临,许多商家开始备战“金九银十”抢占双节市场,近日,记者从各大商场了解到,创维将于9月14日-15日举行“强制令”活动,这次创维授权经销商的强制令活动,所有创维电视全部零利润裸价销售,提前预订免费泸州老窖酒,买4K电视还有精美礼包相送,很多市民对此次活动表示迫不及待,准备抢购。

市民吴先生正想着给家里换台新电视,但是在商场里看的是眼花缭乱。后来遇到在商场工作的老朋友,朋友告诉他创维总部特批枣庄区域1000台政策机强制要求经销商轰炸市场,提前预订还有礼品相送,让吴先生高兴不已。

强制令是厂家为了实现区域市场的快速突破达到垄断地位而采取的极端销售手段。在“强制令”活动当中,创维厂家要求授权经销商全部进价销售,消费者可以买到低于工程价和市场价的电视而且提前预订,还有中秋好礼赠送。

“创维25周年集团庆典”4K极清全国零售17228台,4K极清普及市场已是大势所趋。创维集团彩电事业部总裁刘棠枝先生刘总说:“目前,创维的4K技术预计至少领先同行半年以上,我们会继续巩固4K优势,把4K市场占有率维持在50%以上。”

枣庄家电业33位店长联袂推荐创维,9月14日-15日,搬一台4K极清电视回家,要买电视的朋友抓紧时间到各大卖场选购吧!

### 婴幼儿奶粉滕州药店有售

# 药店买奶粉市民不习惯

本报枣庄9月5日讯(见习记者 殷悦) 今年6月份,国家食药监总局、工信部等9部门联合制定了《关于进一步加强婴幼儿配方乳粉质量安全工作的意见》,其中指出“实行婴幼儿配方乳粉专柜专区销售,试行药店专柜销售”,近日,江苏、北京等地部分药店已试水奶粉销售。连日来,记者走访滕州市各大药店,仅发现一家药店有奶粉

在售。

5日,记者在杏坛路幸福人药品超市二楼看到,金领冠、飞鹤、金摇篮三个品牌总共十几盒奶粉被摆放在货架的一角。“幸福人药品超市在滕州有三十家,不过只有我们杏坛路一家卖奶粉。”工作人员告诉记者。当问及在药店购买奶粉是否能够刷医保卡时,工作人员给出了否定的回答:“奶粉不在

医保范围内,所以不能刷医保卡。”随后,记者采访到该药品超市相关负责人夏总,“奶粉的效期很短,市民又不习惯从药店买奶粉,所以目前我们所售的奶粉品牌和数量还不多,只是给顾客一个引导。不过,我们正在规划在药店内设立一个奶粉专营区,与几个奶粉厂家也正在洽谈中,到时候奶粉的销售肯定不止杏坛路这一

家。”夏总告诉记者。

记者就此采访了滕州市部分市民,几乎所有的市民都不知道药店也能买奶粉。“我都是去超市和母婴用品店买奶粉,还没听说过药店卖奶粉的。去药店买奶粉,总觉得有些别扭,不符合咱们的消费习惯。”彭女士告诉记者。有部分市民认为,药店销售奶粉在进货渠道上可能会更有保障。

## 中秋送礼 三大技巧

### 一、礼物轻重要得当

礼物太轻,意义不大,礼物太贵重,又会使接受礼物的人有受贿之嫌。因此,礼物的轻重选择以对方能够愉快接受为尺度,争取做到少花钱,多办事;多花钱办好事。

### 二、了解风俗禁忌

送礼前应了解受礼人的身份、爱好、民族习惯,免得送礼送出麻烦来。送礼时,一定要考虑周全,以免节外生枝。

### 三、礼品要有意义

礼物是感情的载体。最好的礼品应该是根据对方兴趣爱好选择的,富有意义、耐人寻味、品质不凡却不显山露水的礼品。

**InZone 银座**  
品质 健康 低价 新鲜

**银座情深 礼惠师恩**

活动时间: 2013年 9月10日当天

9月10日教师节当天,凭本人教师资格证到银座枣庄区域超市内购物单张**发票满200元**可领取价值**约80元**的精美床品一份,数量有限,先到先得。

银座枣庄区域团购热线:

滕州西馆店: 0632-5837011  
枣庄华山店: 0632-3831192  
台儿庄店: 0632-6705700  
峯城店: 0632-7788913  
滕州解放路店: 0632-5080080

活动详情请见店内海报!

银座滕州西馆·枣庄华山店·台儿庄店·峯城店·滕州解放路店

**中秋佳礼汇**

花好月圆人团圆 银座送礼喜连连

SUMMER SALE 季末出清

活动时间: 9月7日-9月19日 共13天  
活动内容: 凡在银座枣庄区域超市当日单张购物**小票满118元**即可参加赠礼活动,最高可获得**价值98元**三陵五年陈酒2瓶,敬请期待!

活动时间: 9月7日-9月19日 共13天  
活动内容: 凡在银座枣庄区域台儿庄店、峯城店、解放路店百货化妆品**8.5折**;穿着类季末出清**3折起**。

腾讯微博

微信二维码