



明天就是第29个教师节,学为人师,师者要传道、授业、解惑,更需风骨傲然,为学生做出榜样。无奈的是,在这个利益纷杂、价值多元的时代,给老师送礼已经成为常态。如今在教师节禁止送礼的政策背景下,无论是家长还是教师都应反思自我,让感恩也回归到最本真的表达。

编者按

禁止教师节送礼,家长既想送又担心给老师惹麻烦 不输在起跑线,从送礼开始?

一位家长的送礼纠结

一年一度的教师节马上就要到了,虽然关于送老师礼物是一件老生常谈的事情,可每年这个时候,作为家长我们还是会有些小纠结。

当然就我个人而言,之所以送礼物,是觉得这是最基本的礼貌问题,所以会挑选一些温馨的小礼物或摆件。可后来才发现,送礼好像是一个很大的问题,大家都在纠结着——礼物便宜了不行,太简单了不行,拿不上面儿也不行。

那天几个家长正说起此事,真是不听不知道,一听吓一跳,大到品牌服装、昂贵的化妆品、首饰,小到旅游券、礼品卡、购物券,家长之间在攀比,老师之间也在攀比,谁谁谁送什么了,我们不能太差,谁谁谁又收什么了,我们这个好像不如他那个好。

为什么一定要有物质才能保证教育的到位呢,为什么会有送礼这种方式的形成呢,其实大家的心意是最明了的,就是希望自己的孩子能多受些关注和照顾,哎,人在江湖,不得不送,继续纠结着!



根据这位家长的邮件,记者采访了济南几位有孩子正在上学的家长,他们也在为教师节送不送礼发愁,有人表示,总想趁着教师节给老师表达一点心意,不送不好,但是现在又碰上禁止送礼政策,万一送了给老师惹麻烦可怎么办。

本报记者 张榕博

样本一: 如果大家都送,不送的人很“显眼”

济南山师附小的一位家长杨先生告诉记者,自己是一名小学一年级学生的家长。从家长的角度,对于教师节送礼,他觉得很有必要。他说,孩子原先在家有家长管着,几个家长对一个孩子都很上心,现

在呢,一个老师对着几十个孩子,说都上心不可能,因此趁着教师节跟班主任“套近乎”也是人之常情。

他还表示,谁送谁不送,大家也不可能公布出来吧,所以这个时候家长可别“假正

经”、“掩耳盗铃”,认为大家不会送。也正因为大家都送,老师只会对不送礼家长的孩子有印象,今后等孩子们需要老师一视同仁的时候,咱的孩子万一被老师额外“照顾一下”,就不值当了。

样本二: 礼多人不怪,送了比不送放心

“你说所有的老师都为老师表,公正办事吗?我觉得这也要看人。”一位初中家长告诉记者,有些班主任还爱占小便宜。趁着教师节这个机会,心里肯定有想法。

这位家长认为,老师们大部分都是对孩子认真,不贪小便宜的好老师,不过如果遇到“好收礼”的班主任,该送就得送。退一步讲,即使这位老师确实不是那种人,

反正礼多人不怪,送了总比不送让人放心,至于礼轻礼重这就看家长实力和班主任的“承受力”了。而且,既然老师对孩子认真,不送点礼也不合适。

样本三: 本想表达心意,送出麻烦怎么办

济钢高中一位刚刚毕业的学生小滕告诉记者,自己家境贫困,三年间,班主任张老师对她非常照顾。平时家里没有机会,也没有能力对老师表达谢意,老师也从不收任何礼物。但以往在教师

节这一天,自己一定要送给老师一样礼物,表达谢意。

制锦市小学一位学生家长刘女士也持有这个观点。她说,其实“家委会”的每个家长跟班主任的关系都非常好,在教师节送老师一个小

礼物,没有什么大惊小怪,只要礼物别显得太突兀,就是简单的礼尚往来,还是可以的。让她担心的是,现在正在禁止教师节送礼的风头上,万一送了礼给老师找麻烦,那岂不是“因小失大”了。

相关新闻

教师节购物卡 从超市转战网店

近日,上海一家大型超市推出“贴心”的教师节购物卡,面值从200元到1000元不等。这种赤裸裸的“表达”让众人大大为震惊。随后,超市表示道歉并撤下购物卡。然而,这类购物卡并没有销声匿迹,而是“转战”电商网站。

只要在搜索引擎输入“教师节礼品卡”几个字,几乎各类电子商务网站都有“感恩教师节,选礼品卡!”的广告。记者登录到京东商城网站发现,热门搜索排名第一位的是“礼品卡”,包括现代庆典卡、致敬卡等多种实体和电子卡。从产品页面来看,礼品卡售卖十分火爆,评价多达数千条。

9月7日,记者再次登录京东商城,显示“该商品已下柜”。而网上超市1号店的“感谢师恩礼品卡”依然在售,有100元到1000元不等的面值,卡上印有“教师专属”“致以最真挚的感谢”等字样。类似“教师节送礼不错”等评价更是随处可见。

除了网站外,一些商店、超市也不愿错过这一市场蛋糕。“教师节礼品”都摆放在各卖场的醒目位置,从烟酒、食品、保健品到化妆品、装饰品,甚至数码产品一应俱全。

据新华社

五菱汽车 特价风暴

五菱之光 27800元起

五菱宏光 43800元起

“五菱汽车特价风暴” 即日起席卷全国! 五菱之光立业型, 五菱之光2013款实用型、基本型, 五菱宏光基本型等多款车型超值让利! 快来感受“特价风暴”的狂欢盛宴吧!

活动时间: 2013年8月29日-12月31日

更多优惠信息请咨询当地经销商:

山东和信汽车	0531-85998882	潍坊广潍上菱汽车	0536-8810299	菏泽和信汽车	0530-6295050	枣庄申科汽车	0632-3535007
济南大亚汽贸	0531-88627862	潍坊广潍寿光分公司	0536-5261111	淄博友好汽车	0533-2062088	东营广潍汽车	0546-8155150
临沂华舜汽车	0539-8486050	烟台恒丰汽车	0535-6016199	泰安和信汽车	0538-8418252	莱芜大亚汽贸	0634-5950050
青岛五菱汽车	0532-84875050	德州市东方汽车	0534-2552238	滨州市和信汽贸	0543-3351558		
青岛宏源达汽车	0532-82293050	德州通驰汽车	0534-2675555	滨州市大展汽车	0543-2195050		
青岛五菱胶南分公司	0532-88187833	聊城同创汽车	0635-8315969	日照远通大发汽车	0633-8619926		
青岛中豪五菱	0532-87568850	济宁市申科汽车	0537-2650088	威海恒友汽车	0631-5621288		

服务热线: 400-889-5050 www.sgmw.com.cn

为坚持
嗜彩

专业服务 放心托付
上汽通用五菱

上汽通用五菱
SGMW