

济宁农行:服务“三农”添助力

本报记者 张夫稳

“近年来,我行立足地方发展实际,坚持充分发挥城乡双轮驱动的服务优势,精细管理,勇于创新,不断提升服务质量和水平,有力地支持了战略性主导产业、区域性优势产业和特色产业的发展,在加快地方农业产业化进程中发挥了积极作用。”农业银行济宁分行行长孙培国说,截至7月底,济宁农行各项存款余额519.96亿元,较年初增加18.3亿元,各项贷款余额292.3亿元,较年初增加27.7亿元。

提升服务 助三农发展

“农行有了电子银行,我们现在转账就不用跑网点排队了,通过上网在公司点点鼠标就完事了。”山东惠农高得公司财务主管李明高兴地说。

据了解,作为服务三农发展的金融生力军,济宁农行通过不断改善农村金融服务,利用网上银行、手机银行、电话银行、转账电话、自助终端等电子渠道的延伸力,向农村地区提供覆盖面更广、操作更便捷的产品和服务。截至7月底,该行已有“惠农通”工程点698个、自助设备480台、POS机2051部、转账电话2.76万部、电子银行客户206万户,初步构建起营业网点、自助设备和电子银行三位一体的现代化支付结算网络,让农户、企

业真正享受到足不出户办理业务的便利。

“多年来,很多农民朋友、农业企业都满怀着发家致富、发展壮大的愿望,但资金短缺问题突出,导致他们‘增收无业,贷款无门,致富无路’。”孙培国说,“针对这种情况,我们积极推广知识产权质押、采矿权质押、林权抵押、动产质押、钢结构资产抵押等多种贷款业务,并推出农户+担保公司、农户+龙头企业、农户+专业合作社等服务模式,为农户和企业提供了更多选择空间,有效满足了三农领域的贷款需求。”

扶持龙头 促企业腾飞

“济宁农行积极按照市委、市政府突破县域经济的发展思路,始终将服务三农摆在重要位

置,大力支持三农县域经济发展,重点扶持农业产业化龙头企业,倾心助力农民发家致富。”济宁市农业局局长李逢记说。

据了解,7月底,济宁农行三农县域贷款新增17.94亿元,增幅11.32%,农业产业化龙头企业贷款余额15.57亿元,较年初增加3.65亿元,增幅高达30.6%,同时累计发放惠农卡61万张,农户小额贷款余额达到8.65亿元,有效支持了新农村建设和百姓安居乐业。

作为济宁的农业龙头企业,山东民丰兴业公司在2012年经济下滑形势下,企业经营一度出现困境,资金周转出现困难。济宁农行了解到情况后,主动上门调查,帮助企业研究生产经营中出现的问题,分析企业发展前景,不断加大扶持力度,截至今年7月末,先后注入信贷资金3次,

共计1100万元,帮助该企业渡过了难关,扩大了经营。

创新担保 解企业难题

“农行为我们提供了以知识产权为质押的贷款方式,让我们企业的资源得到了充分利用,真是一个与三农走得近的银行!”山东菱花集团负责人杨玉岭朴实的话语里透着感动。

2012年12月25日,济宁农行作为牵头银行向山东菱花集团累计发放5亿元知识产权质押银团贷款,该笔贷款是济宁市第一笔银团贷款,也是山东省首笔以专利权质押为担保方式的贷款。

据介绍,济宁农行不断创新担保方式,突出个性化服务,把县域中小企业信贷业务作为重点,切实加大信贷支持力度。该行在业务发展中,围绕块状经

济、产业集群、交易市场等,重点抓好产业链、大型专业市场、特色园区三大板块小企业客户的营销,以点带面,重点突破,突出集群效应,不断扩大中小企业金融覆盖率。通过积极推广林权抵押、动产质押、钢结构资产抵押、多户联保等贷款方式,有效的解决了困扰小企业发展的贷款担保难的问题。截至7月底,该行新发放农业产业链等农户贷款1.6亿元,在全省农行名列前茅。

“如何紧紧围绕面向三农、商业运作的两大新课题,开阔思路,抢抓机遇,创新服务三农的管理模式,将国家支农、强农的惠农措施与农行服务三农手段有机结合起来,构建一个和当地农村经济、社会发展互利共赢、服务三农的全新生态圈是问题关键。”孙培国对此有着深刻思考。

特色助农贷款 “贷”动葡萄业发展 ——金乡王丕信用社支持葡萄产业发展侧记

本报记者 张夫稳 通讯员 李赛男 赵鹏程

又是葡萄丰收的季节,金乡王丕镇孙庄村支书孙长峰在几名葡萄种植户的陪同下将刚刚收获的葡萄送到王丕信用社尝鲜。

“要是没有信用社的贷款,我们村的葡萄产业不会发展这么快,今年我们村又新增了几十亩葡萄园,每亩地平均在2000多公斤,能卖两万多元。有信用社的贷款支持,我们有信心把葡萄产业进一步做大做强!”孙长峰激动地说。

两年前,孙庄村仅有两三家葡萄种植户,看到种植葡萄收益较高,很多村民便萌发了种植葡萄的想法。但是,建造一个大型的葡萄棚要好几万元,再加上前期的各项支出,很多农民是心有余而力不足,无法实现葡萄种植发家致富的愿望。

“两年前,我家就盘算着像邻居一样种植一棚葡萄,尽快走上致富路,可越是没钱越

难挣钱,我家有两个孩子上学花销较大,没有什么积蓄,投资葡萄棚一直力不从心!今年有了好政策,得到了信用社的贷款,终于实现了愿望,今年一年就收入了7万元。”孙庄村的刘大姐介绍说。

之前,孙庄村很多农户面临着和刘大姐一样的苦恼,因为资金不足,无法像其他家庭一样种植葡萄大棚,该村村长也因村里葡萄种植规模上不去而苦恼。王丕信用社了解这一情况后,积极入村调查,与村委会联合深入农户家中了解资金需求情况,并根据种植面积、经济实力、信誉状况等信息为农户建立了信贷档案。为了使信贷资金及时到位,王丕信用社客户经理加班加点整理资料,并为该村建立了农户信用联盟,吸收会员30多户,授信总额400余万,有力缓解了葡萄种植户的资金困难。

“今年葡萄收成不错,价格也高,我今年收入了几十万元,信用社说还会继续支持我扩大种植规模,这样我创业致富的劲头更足了。”孙庄村村民孙师傅种植葡萄已有多年,去年他从信用社申请10万元贷款后,不仅及时解决了资金周转困难,还把葡萄园面积从4亩扩大到10亩。

王丕信用社以实际行动“贷”动孙庄村葡萄产业不断发展,已累计发放信贷资金400余万元。在信用社资金支持下,短短两年时间,孙庄村葡萄种植面积就由原来的十几亩发展到现在的百余亩,种植户也由原来的不到10家发展到现在的50多家,由于规模效应,每年大量客商前来收购,使该村葡萄销路较好,带动了一大批农民走上了致富路,该村也成为附近小有名气的“葡萄村”。

亿丰时代广场 2013首届国际茶业及茶文化博览盛大启幕



9月7日上午10:00,2013亿丰首届国际茶业及茶文化博览会准时盛大启幕。

开幕式在一声声礼炮和一片片彩烟的夺目光彩中盛大启幕。104.2交通文艺广播电台的著名节目主持人舒畅倾情加盟茶博会开幕仪式,首先上演的精彩绝伦的超级巨星模仿秀邀请到2012年度上海“迈克·杰克逊”模仿秀冠军获得者,并领衔众巨星打造了一场绝版激情的演唱会。演唱会后,国际极限高空飞车特技压轴巨献,吸引了众人的眼球。巨型镂空钢架结构的圆球中同时容纳3位身怀绝技,驾驭飞车特技的现实版超人,全天候上演惊险刺激、扣人心弦的国际极限高空飞车表演!

亿丰国际茶博会期间,北广场汇聚了精品茗茶及茶工艺文化展示,巨型霸王龙、蛟龙、三角龙等大型恐龙模型科普展览,超大型迪斯尼式儿童游乐场,以及剪纸、泥塑、吹糖人、手工编织等特色民俗、民间传统艺术、非物

质文化遗产展示等。开幕式当天上万人蜂拥而至,现场人山人海,亿丰时代广场沉浸在一片欢乐的海洋之中。

2013亿丰首届国际茶博会的活动时间为9月7日至13日,每天都有精彩绝伦的节目上演,模特走秀、魔术表演、激情舞蹈、武术杂技、超值拍卖、豪礼派送、现场抽奖等,激情演出七天乐,每天都有演出秀,每天都有礼品拿。

为满足更多消费者不同的消费需求,亿丰时代广场的正常营业时间调整为8:30-20:30,亿丰携手2000家商户力推金宇路商圈崛起,为所有的消费者打造一方休闲娱乐的最佳场所。

9月8日,亿丰时代广场二期营销中心华丽绽放,即将震撼推出的涵盖国际购物中心、城市SOHO、城市商业步行街、风尚住宅,将打造金宇路商圈首席城市综合体,以66万平米的磅礴体量强势推进金宇路商圈的崛起,热烈欢迎广大意向顾客前来咨询洽谈。(施园)