

2013齐鲁秋季车展圆满结束

上周日，2013齐鲁秋季车展于舜耕与高新两大展馆同时闭馆，完美收官，再度以过万台的高成交量成为山东车市“金九银十”的最佳开端。据不完全统计，车展四日，两大展馆共接纳来自全省各地的20万余观众，展馆人气一度爆棚，参展车商订单数量不断被刷新，各大汽车厂商均已完成展前既定目标，为实现全年销量目标奠定了坚实的基础。

□曹俊杰

豪华品牌 销量再创新高

此次秋季车展，一众豪车尽皆亮相舜耕展馆，助阵车展的同时积攒展台人气，诸多车迷赏车之余带动起豪车销量。其中，单笔最高价成交当属宾利售出的一辆价格308万元的欧陆GT极速版车型。紧随其后的则是首次参展的巴博斯展台上的两笔成交，分别卖出170万元和120万元。而在传统豪华品牌中，奥迪以400台销量跃居豪车销量榜首，全系车型钜惠成为制胜法宝；雷克萨斯一举斩获120台销量，凭借新车登场大放光彩；凯迪拉克继春季车展后销量再度破百，展台一度“人满为患”；进口大众同样表现不俗，卖出140台，销量再创新高；沃尔沃共计卖出98台，全新60系车型受到消费者热捧；捷豹/路虎最终销售80台，本次车展完美收官；英菲尼迪连带订共35台，刷新齐鲁车展成交量。

此外，像进口现代、进口起亚、进口福特、进口标致、进口雪铁龙以及“国车”红旗在本次秋季车展上均有所建树，同样收获远超预期的订单量。

合资阵营 交出满意答卷



作为历届齐鲁车展销量冠军，上海大众在本届车展上不负众望，以1411台销量成绩超越一众参展商，再次登上齐鲁车展销量冠军宝座，全新桑塔纳一炮而红，车展四天共卖出436台，成为本届车展最火爆的车型之一。一汽-大众在开展之前就迎来许多意向购车消费者，最终斩获1250台订单。雪佛兰品牌也收获1300余订单，全系车型以超高性价比让众多消费者选择在车展上出手。长安福特展台上再次出现春季车展时抢购景象，共计销售800台左右。北京现代四天收到771份订单，跻身车展销量前列。上海通

用别克以实实在在的优惠和各款车型的火爆人气成功冲击千台销量。东风悦达起亚展台上同样订单飘红，销量超过600台。东风日产各款热销车型被抢购一空，销量将近500台。

其他合资品牌中，一汽丰田销售、广汽丰田销售、广汽本田销售、东风本田借助齐鲁秋季车展同样实现车市低迷期的“突围”，纷纷交出满意的销量答卷。

自主品牌 热销势头不减

山东市场作为自主品牌必争之地，齐鲁车展更是卖车走量

的最佳时机。本次齐鲁秋季车展，各大自主品牌厂商纷纷拿出空前的优惠促销政策，继续保持热销的势头不减。其中，长城汽车交、订车800台，居于自主阵营销量首位；吉利汽车收获450台订单，由于车展后店内仍在延续车展优惠政策，目前订单还在不断增长；长安汽车销售380台，同样位居销量榜前列；比亚迪汽车售出320台车，表现依旧不俗；奇瑞汽车最终斩获382台订单；江淮汽车共计售出280台车；东风风行取得238台佳绩。本届齐鲁秋季车展，自主品牌阵营遍地开花，再次体现山东市场蕴藏的巨大购买潜力。



本期嘉宾: 济南大友明汽车销售有限公司
售后经理: 王明

新车磨合期驾驶应注意什么？

齐鲁车展刚刚结束，路上又多了一批“马路杀手”。人新，车也新，磨合期是决定车辆今后使用寿命的关键时期。

1、拿到新车后，应认真阅读车辆说明书，因为每个汽车厂家对汽车的初始磨合里程、磨合期车速、载重量、机油的使用、挡位的操作等有具体的要求。

2、不能高速行驶。国产车一般规定在每小时40-70公里以内；进口车一般在最初的1000公里以内，时速不超过最高车速的80%，且要求在使用中注意转速表和车速表，都不要超速。

3、不能满载运行。最初的1000公里内，国产车不能超过额定载荷的75%-80%，进口车不能超过额定载额的90%。

4、不能跑长途。新车跑长途会造成机件磨损加剧。

5、尽量不要紧急制动。紧急制动不但使磨合中的制动系统受到冲击，而且加大了底盘和发动机的冲击负荷，所以在最初行驶的300公里内尽量不要紧急制动，如有突发状况，可先踏下离合器踏板，以减少对发动机的冲击。

6、要勤换挡，不要长时间使用一个挡位行车。不可使用高档位低速行驶，或低挡位高速行驶。

7、勤观察、勤检查。汽车磨合期中，一定要勤观察、勤检查，发现故障及时排除，要定期做好保养工作，使汽车始终保持良好的技术状态。

SHIFT the way you move
技术日产 人·车·生活



上海大众汽车
SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com

现在购全新桑塔纳
享“迷你”油耗 送 mini iPad
更可尊享“零利率”或“置换礼”二选一

负担小了，才能把快乐放得更大。全新桑塔纳搭载EA211全铝环保发动机，有效降低油耗，前行步伐更加轻快。现在购车即有iPad mini好礼相送，科技之趣轻松享受。还可获赠优惠礼包二选一：首付30%享2年0利率，或任意品牌车型置换全新桑塔纳可获最高5000元现金好礼。全新桑塔纳优惠更贴心，让你省心又开心！上海大众汽车即日起提前启动国家汽车“三包”政策，让更多消费者提前享受到国家汽车“三包”政策的权益和实惠。

New Santana 全新桑塔纳 走遍天下都不怕

上海大众山东官方微博 <http://e.weibo.com/sdvw/profile>

润华天众 0531-87527611
齐鲁汽贸 0531-88667799
济南大谦 0531-81183999
鸿发申鲁 0531-82785678
银座汽车 0531-88927777
德州众驰 0534-2754222
德州联众 0534-2725555
莱芜联众 0634-6192888
淄博众悦 0533-2710987
世纪蓝天 0533-3169968
淄博荟源 0533-7360677

淄博福悦 0533-7989089
东营安运 0546-3636777
东营广发 0546-8155777
东营德众 0546-7077666
东营石大 0546-8394578
滨州和佳 0543-5021666
滨州同德 0543-2192444
邹平金通 0543-4344028
聊城五洲 0635-8880555
聊城众达 0635-8805666
聊城裕达 0635-2553777

泰安北方 0538-8561579
泰安之福 0538-8519797
泰安金驰 0538-8878787
济宁安运 0537-2567788
邹城润诚 0537-5831888
山东方圆 0537-2082366
济宁盛华 0537-2987222
菏泽众望 0530-5366488
菏泽众通 0530-6162888
烟台吉安 0535-4266666
烟台金岭 0535-6535888

烟台明珠 0535-6392158
烟台华鑫 0535-6678888
临沂丰华 0539-8465929
临沂金伦 0539-8381118
临沂金丰 0539-8223215
临沂远通 0539-2138666
临沂盛华 0539-7678558
苍山琪华 0539-5425678
临沂广发 0536-2190222
潍坊国信 0536-7392666
寿光广潍 0536-5509999

诸城基泰 0536-6063110
潍坊广博 0536-8802205
昌乐亿达 0536-6677111
青州亿利达 0536-3257222
日照兴安 0633-8278111
日照乾通 0633-8800888
莒县晨宇 0633-6899888
枣庄众致 0632-8268866
枣庄鲁沪 0632-8696888
滕州鼎源 0632-5667598
青岛顺驰 0532-88172166

青岛华之杰 0532-85032222
青岛瑞源宏业 0532-86818877
青岛平度利源 0532-88350898
青岛瑞青 0532-86655888
青岛润众 0532-87721866
青岛天邦 0532-88910000
青岛风力达 0532-86101999
莱西神龙潮 0532-87495777
威海鑫通德众 0631-5997700
(以上经销商排名不分先后)



使用微信扫描二维码，即刻关注上海大众汽车山东公众平台获得最新资讯以及更多服务体验

