

2013齐鲁秋季车展圆满结束

上周日,2013齐鲁秋季车展于舜耕与高新的两大展馆同时闭馆,完美收官,再度以过万台的高成交量成为山东车市“金九银十”的最佳开端。据不完全统计,车展四日,两大展馆共接纳来自全省各地的20万余观众,展馆人气一度爆棚,参展车商订单数量不断被刷新,各大汽车厂商均已完成展前既定目标,为实现全年销量目标奠定了坚实的基础。

□曹俊杰

豪华品牌 销量再创新高

此次秋季车展,一众豪华车尽显亮相舜耕展馆,助阵车展的同时积攒展馆人气,诸多车迷赏车之余带动起豪华车销量。其中,单笔最高价成交当属宾利售出的一辆价格308万元的欧陆GT极速版车型。紧随其后的则是首次参展的巴博斯展台上的两笔成交,分别卖出170万元和120万元。而在传统豪华品牌中,奥迪以400台销量跃居豪车销量榜首,全系车型钜惠成为制胜法宝;雷克萨斯一举斩获120台销量,凭借新车登场大放光彩;凯迪拉克继春季车展后销量再度破百,展台一度“人满为患”;进口大众同样表现不俗,卖出140台,销量再创新高;沃尔沃共计卖出98台,全新60系车型受到消费者热捧;捷豹/路虎最终销售80台,本次车展完美收官;英菲尼迪连交带订共35台,刷新齐鲁车展成交量。

此外,像进口现代、进口起亚、进口福特、进口标致、进口雪铁龙以及“国车”红旗在本次秋季车展上均有所建树,同样收获远超预期的订单量。

合资阵营 交出满意答卷



作为历届齐鲁车展销量冠军,上海大众在本届车展上不负众望,以1411台销量成绩超越一众参展商,再次登上齐鲁车展销量冠军宝座,全新桑塔纳一炮而红,车展四天共卖出436台,成为本届车展最火爆的车型之一。一汽-大众在开展之前就迎来许多意向购车消费者,最终斩获1250台订单。雪佛兰品牌也收获1300余订单,全系车型以超高性价比让众多消费者选择在车展上出手。长安福特展台上再次出现春季车展时抢购景象,共计销售800台左右。北京现代四天收到771份订单,跻身车展销量前列。上海通

用别克以实实在在的优惠和各款车型的火爆人气成功冲击千台销量。东风悦达起亚展台上同样订单飘红,销量超过600台。东风日产各款热销车型被抢购一空,销量将近500台。

其他合资品牌中,一汽丰田销售、广汽丰田销售、广汽本田销售、东风本田借助齐鲁秋季车展同样实现车市低迷期的“突围”,纷纷交出满意的销量答卷。

自主品牌

热销势头不减

山东市场作为自主品牌必争之地,齐鲁车展更是卖车走量

的最佳时机。本次齐鲁秋季车展,各大自主品牌厂商纷纷拿出空前的优惠促销政策,继续保持热销的势头不减。其中,长城汽车交、订车800台,居于自主品牌销量首位;吉利汽车收获450台订单,由于车展后店内仍在延续车展优惠政策,目前订单还在不断增长;长安汽车销售380台,同样位居销量榜前列;比亚迪汽车售出320台车,表现依旧不俗;奇瑞汽车最终斩获382台订单;江淮汽车共计售出280台车;东风风行取得238台佳绩。本届齐鲁秋季车展,自主品牌阵营遍地开花,再次体现山东市场蕴藏的巨大购买潜力。



爱车顾问团

本期嘉宾:济南大友明汽车销售有限公司
售后经理:王明

新车磨合期驾驶应注意什么?

齐鲁车展刚刚结束,路上又多了一批“马路杀手”。人新,车也新,磨合期是决定车辆今后使用寿命的关键时期。

1、拿到新车后,应认真阅读车辆说明书,因为每个汽车厂家对汽车的初始磨合里程、磨合期车速、载重量、机油的使用、挡位的操作等有具体的要求。

2、不能高速行驶。国产车一般规定在每小时40-70公里以内;进口车一般在最初的1000公里以内,时速不超过最高车速的80%,且要求在使用中注意速表和车速表,都不要超速。

3、不能满载运行。最初的1000公里内,国产车不能超过额定载荷的75%-80%,进口车不能超过额定载荷的90%。

4、不能跑长途。新车跑长途会造成机件磨损加剧。

5、尽量不要紧急制动。紧急制动不但使磨合中的制动系统受到冲击,而且加大了底盘和发动机的冲击负荷,所以在最初行驶的300公里内尽量不要紧急制动,如有突发状况,可先踏下离合器踏板,以减少对发动机的冲击。

6、要勤换挡,不要长时间使用一个挡位行车。不可使用高挡位低速行驶,或低挡位高速行驶。

7、勤观察、勤检查。汽车磨合期中,一定要勤观察、勤检查,发现故障及时排除,要定期做好保养工作,使汽车始终保持良好的技术状态。

SHIFT_the way you move
技术日产 人·车·生活



上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN

www.svw-volkswagen.com

现在购全新桑塔纳
享“迷你”油耗 送mini iPad
更可尊享“零利率”或“置换礼”二选一

负担小了,才能把快乐放得更大。全新桑塔纳搭载EA211全铝环保发动机,有效降低油耗,前行步伐更加轻快。现在购车即有iPad mini好礼相送,科技之趣轻松享受。还可获赠优惠礼包二选一:首付30%享2年0利率,或任意品牌车型置换全新桑塔纳可获最高5000元现金好礼。全新桑塔纳优惠更贴心,让你省心又开心!

上海大众汽车即日起提前启动国家汽车“三包”政策,让更多消费者提前享受到国家汽车“三包”政策的权益和实惠。

New Santana 全新桑塔纳

走遍天下都不怕

上海大众山东官方微博 <http://e.weibo.com/sdvw/profile>

使用微信扫描二维码,即刻关注上
海大众汽车山东公众平台获得最新
资讯以及更多服务体验



润华天众 0531-87527611
齐鲁汽贸 0531-88667799
济南大谦 0531-81183999
鸿发申鲁 0531-82785678
银座汽车 0531-88927777
德州众驰 0534-2754222
德州驭达 0534-2725555
莱芜联众 0634-6192888
淄博众悦 0533-2710987
世纪蓝天 0533-3169968
淄博荟源 0533-7360677

淄博福锐 0533-7989089
东营安运 0546-3636777
东营广发 0546-8155777
东营德众 0546-7077666
东营石大 0546-8394578
滨州和佳 0543-5021666
滨州和硕 0543-2192444
邹平金通 0543-4344028
菏泽众望 0530-5366488
菏泽众通 0530-6162888
聊城五州 0635-8880555
聊城众达 0635-8805666
聊城裕达 0635-2553777

泰安北方 0538-8561579
泰安润之福 0538-8519797
泰安金驰 0538-8878787
临沂安运 0537-2567788
临沂金伦 0539-8381118
邹城润诚 0537-5831888
临沂远通 0539-2138666
临沂广通 0539-2190222
临沂广发 0536-7392666
临沂国信 0536-57392666
临沂广淮 0536-5509999

烟台明珠 0535-6392158
烟台华鑫 0535-6678888
临沂丰华 0539-8465929
临沂金羊 0539-8223118
临沂广博 0536-3257222
临沂广达 0536-6677111
临沂广通 0536-3257222
临沂广发 0536-8278111
日照乾通 0633-8800888
日照兴安 0633-8800888
日照广通 0633-8800888
莒县晨宇 0633-6899888
临沂盛华 0539-7678558
临沂广通 0539-7678558
枣庄广通 0632-8268866
枣庄鲁沪 0632-8696888
滕州鼎源 0632-5667598
青岛顺驰 0532-88172166

青岛华之杰 0532-85032222
青岛瑞源宏业 0532-86818877
青岛平度利源 0532-88350898
青岛瑞青 0532-86655588
青岛润众 0532-87721866
青岛天邦 0532-88910000
青岛威士达 0532-86101999
莱西神龙湖 0532-87495777
威海鑫通德众 0631-5997700
(以上经销商排名不分先后)

Das Auto.