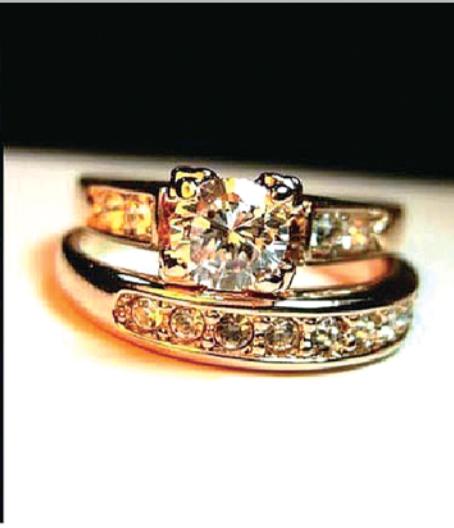


商场1万5千多元的30分钻戒,现在只要4688元;商场2万5千多元的半克拉钻戒,现在只需9688元;7万多元的克拉钻,现在不到3万元,省钱4万多……

想省钱70%买钻戒,一定别错过这次机会,9月14日-15日两天时间,到菏泽日报社买钻戒,仅需商场价1/3。

菏泽钻戒价格虚高问题,引发市民强烈关注。为打破钻戒暴利坚冰,钻戒品牌Marry(迈芮),在菏泽开展一次“钻石普及运动”,拿出上千款钻戒和上百多颗高品级裸钻,在菏泽举办首届“钻石直销惠”,以比市场价省钱2/3回馈读者。

这次活动时间定在周末,地点在菏泽市太原路南段菏泽日报社一楼大厅。为让更多市民享有这次难得机会,每位读者限购1件,详情可打本报热线4008113918咨询。据了解,由于本次活动价格太实惠,很多市民早已按耐不住,就等着到报社“抢”1件。



钻石热潮来临,一枚晶莹闪亮的钻戒,成为很多女士的最爱。

报社帮市民 省钱70%抢钻戒 买颗克拉钻 省一辆车钱

- 本地钻戒价格比外地高的离谱,市民一年多掏近亿元
- 撕开钻石暴利豁口,本周末首届“钻石直销惠”钻石卖成白菜价,一个钻戒到时能买仨
- 9月14日至15日,市民到报社买钻省钱70%,快打热线电话4008113918

出击:报社发起“钻石普及运动”

商场坚持不降价,市民怎么办?为让市民能真正省钱买钻,不再多花冤枉钱,报社特别联合钻石知名品牌Marry(迈芮),在菏泽发起一次“钻石普及运动”,本周末在菏泽市太原路南段菏泽日报社一楼大厅举办首届“钻石直销惠”,让市民买钻戒能省钱一大半。

据记者了解,本次“钻石直销惠”展售的钻石引入国际透明定价策略,同样带有镭射编码的国际GIA钻石,价格比市场低一半还多,这对商场造成了很大冲击。

特惠:周末省钱70%“抢”钻

记者从活动组委会了解到,这次“钻石直销惠”由主办方拿出上千款精美钻戒,以及上百颗国际高品级克拉钻,9月14日-9月15日两天时间,在太原路南段菏泽日报社一楼大厅,以市场价1/3回馈读者,这对想购钻市民来说,是一次难得的机会。

据了解,这次活动展售钻戒全部精挑细选,由深圳珠宝工厂直运菏泽,没有任何中间环节。所展售的钻戒中,既有年轻情侣喜爱的情侣对戒,还有专门为结婚人群准备的数百款30分、50分钻戒,此外还有1克拉-10克拉,适合投资收藏的大克拉钻。

这次推广颜色为H色,净度为SI的30分钻戒,商场最贵卖到1万5千多元,这次仅为4000多元。而I-J色的半克拉钻戒,商场有的品牌甚至卖到2万5千多,这次还

这次“钻石直销惠”活动,让数万市民尝到省钱买钻的甜头。钻石厂家将拿出上千款精美钻戒,以及上百颗国际高品级克拉钻,以低于商场价2/3的价格回馈菏泽市民。

主办方负责人接受记者采访时表示,钻戒价格虚高,对珠宝行业来讲,不是好事。钻石是国际标准化产品,价格透明是国际大趋势,期待通过这次活动,让市民学会聪明买钻,省钱买钻,也期待更多商家参与进来,一起把价格降下来,让消费者得到实惠。



这款半克拉钻戒,在深圳批发只有8千多元,在菏泽商场里却标到了3万多元,消费者对此并不知情。

■市民反映 菏泽商场钻戒贵1倍

眼下正是结婚旺季,一枚闪亮的结婚钻戒是婚礼上必不可少的信物,但家住历下区的张先生和女友,却因为买结婚钻戒的事纠结不已。

据张先生介绍,他和女友婚期定在今年9月底,婚纱照也拍了,酒席也定了,就差买婚戒了。经济条件一般的他们,打算购买一款颜色为F-G色、净度为SI中等级别的30分钻戒。“朋友介绍说,这个级别的30分钻戒不大不小,很适合日常佩戴。”张先生说。

二人转了好几个大型商场,结果发现这个级别的钻戒,最便宜的珠宝专柜,也要卖到1.3万元以上,最贵的卖到2.5万多元。张

先生说,这个价格大大超出他们的预料,因为他在上海的朋友买的这个级别钻戒,才花了7000元。但现在的高价,让张先生一下子不知怎么办了。结婚也是一辈子大事,婚戒不买又不行,买吧,价格又太贵了。都说大城市物价高,怎么钻戒反而比菏泽还便宜呢?”张先生抱怨道。

无独有偶,来菏泽出差的上海人梁女士,和朋友在逛商场时,看到一款钻石大小为15分的钻石吊坠,结果商家卖价5000元,把她吓了一大跳。她不解地说:“5000元?可以在上海买到完全相同的2件了,没想到菏泽钻石的价格卖得如此高。”

■记者调查 市民买钻一年多掏近亿元

菏泽钻戒价格真的贵吗?贵多少?记者随机选取了这款现在结婚消费主流的颜色为F-G色、净度为SI的30分钻戒,以这个级别的进行调查,结果让人吃惊。

记者先在本市几个主要商圈进行调查走访,在一家高档商场的珠宝品牌专柜看到,这个级别的钻戒,标价1.3万元,现在搞活动,可以打9折。而随后在另一家香港品牌专柜,卖到1.5万元。

在看了十多个品牌后,记者发现,这款钻戒在菏泽商场售价都在1万元到1.5万元之间,极少有低于1万的。那同样级别的钻戒在外地多少钱呢?经过多方努

力,记者联系到北京当地最大的钻石珠宝商场全城热恋,同样级别的钻戒卖价是5308元,而在另一家珠宝商场,是5400元左右,并且还可再打9折优惠。在距离菏泽3个多小时高铁的上海,一家大型珠宝商场的售价是5200元。

一枚30分结婚钻戒,菏泽和外地差价五六千元。如果再换作一枚10万元的克拉钻,差价就更惊人了。

相关调查数据显示,菏泽一年钻石消费大约2亿元。如果按比外地城市高出一半计算,市民一年买钻戒消费多支出近亿元。

记者手记 钻石暴利该终结了

钻石在地下沉睡40亿年,成为最浪漫的爱情信物。但“暴利”一词成为这些年钻石业挥之不去的阴影。

连日来的采访,记者发现,正是由于珠宝市场竞争的不充分,商家“皇帝女儿不愁嫁”的心态,以及珠宝销售中的层层中间环节,让钻戒价格居高不下,成为市民不能承受之重。

眼下的信息时代,任何行业都在从不充分竞争走向充分竞争,任何一种商品的价格,都从不透明走向透明,所有行业的暴利时光都逐渐远去,所有品牌如果无法展示真实价值,都会被消费者所抛弃。

作为传统珠宝商家来说,要么主动降低身价,自己拧干价格水分,以量换价。要么就是止步不前,被其他新业态取代。

当然,拧干钻戒价格水分的过程,是个系统过程,既要珠宝零售商家想方设法降低售价,也离不开整个商业环境降低扣点等运营成本,只有如此,钻戒价格才能回归真实。去除钻石价格泡沫,是良心工程,也是双赢工程。钻戒价格早日回归真实,让消费者得到实惠,也会推动整个珠宝行业良性健康发展。



本次“钻石直销惠”上将展售上千款钻戒供市民抢购!



随着钻石文化的普及,一枚晶莹闪亮的钻戒,已经成为很多市民的必备饰品。