

加长婚车淡出 普通车组团加盟

婚庆市场“私家车队”唱主角

见习记者 王皇 万兵

婚礼旺季到来，济南街头的婚车队里，已难见过去的“明星”头车“加长林肯”的影子。由于加长车上路不便，车型老旧，在婚礼上这些车逐渐被高档轿跑车代替，部分车型每天的租金能到3000元。记者调查发现，省城婚车市场“散户”成了主力军，多数婚车都是私家车。

租金200元一辆的普通婚车越来越被新人认可。（济南荣威550车队供图）



加长林肯淡出婚车市场

档车，武存志告诉记者，如今加长林肯已经不算最高档的婚车了，“快要被淘汰了”。据他介绍，目前济南只有十多辆加长林肯，差不多都是近20年的老车了。凯缘婚庆经理董凯表示，2010年后高档婚车已经变成了宝马Z系、7系、5系，加长林肯在2010年后已经不太受欢迎。上世纪末，加长林肯几乎成为豪华婚车的代名词，影响了一

代人对豪华婚车的印象。在媒体工作的王女士告诉记者，“上世纪90年代末，提起豪华婚车第一反应是加长林肯，提起加长林肯第一反应就是婚车。”董凯告诉记者，2006年，大街小巷的婚车头车基本都是白色的加长林肯，选高端婚车的大都指定要加长林肯，一车难求的情况时有发生。2001年武存志的婚庆公司刚

开业时，正是加长林肯车备受追捧的时候。他介绍，那时候，加长林肯一辆要一两千，而现在加长林肯的报价仍然在1000元左右。武存志说，2004年至2008年间，济南有四五十辆加长林肯，但这一数字在2008年后开始减少，现在只剩十多辆，不少加长林肯分流到了外地。武存志告诉记者，加长林肯车不受待见，主要有两个原因，

一是现在济南的加长林肯90%都是20年以上的旧车，多是改装车，车本身的状态不行，新人考虑到行车安全而放弃使用；二是由于车体长，在迎亲路上不灵活，进小区不方便掉头。董凯告诉记者，加长林肯车的内饰多已老旧，同样价位的其他车型比如宝马Z4、宝马7系等都不错，新人宁愿选择现在的新车。

更多新人愿意选择普通车

9、10月进入婚礼旺季，记者了解到，省城婚车市场中，中高档次婚车数量、型号增多，婚车市场今年新添了保时捷、宾利等，租车最高价也飙到新点。记者询问了多家婚庆公司，据了解，目前豪华婚车日租金在1000—4000元，种类有宾利、保时捷、劳斯莱斯、悍马H2、宝马Z4、

凯迪拉克、加长林肯。其中最贵的是宾利、保时捷，一次租金3000元，宝马Z4、加长林肯则一次1000余元，节假日价格会上浮10%。“去年在济南最贵的应该是宝马Z4，每辆1600至1800元。今年济南出现了一批保时捷、宾利车，价格在3000多元。”天虹庆典武存志告诉记者。济南的婚庆市

场越来越成熟，可供选择的车型多了，各档次的供应量也大了。武存志透露，今年4月份时，济南约有30辆保时捷，此前则寥寥。董凯透露使用上述豪华车的新人只占10%，一般只用一辆当头车。“婚车花费在5000元以上的新人并不多，新人顶多选个奥迪、宝马5系。”山东省礼仪庆

典专业委员会宣传部部长刘永波说。目前宝马、奔驰、奥迪成了最抢手头车，奥迪A6、宝马3每辆300元左右，奥迪A6L则400元一辆，宝马5系500元，宝马7系800元，宝马Z4跑车1000元。记者发现，这些高档车除了比较有名气外，型号也较全，300—1000元的价格选择空间也

大。在高档婚车价位创新高之时，更多的新人愿意选择次租价位在200元左右的普通车，车队的花销多在2000元以下。武存志表示，现在婚庆公司经常推荐新人用自己的车去接新娘，“很多新人结婚时已有车，用自己的车去接新娘，比什么大牌车都有意义”。

婚车车队多由“散户”组成

“很少有婚庆公司有自己的车队。”武存志介绍，“车队是独立在婚庆公司之外的，只是很多人通过婚庆公司来联系，新人也可以自己联系。”而车队或汽车租赁公司内部，成员一般也不绝对固定，很多是由车友组合而成。济南“造梦人”婚庆工作人员介绍：“婚车这块是另外的，车

队不属于公司。”婚庆和车队分离的情况在济南婚庆市场是很常见的，“婚车基本都是单列出来。”武存志说。济南荣威550婚车队队长刘祥奕的队里有近300辆婚车，是车友一起组合的。“刚开始一部分朋友组了个群，到了后期就主要靠朋友介绍进来。”“我们干婚庆，对路上

跑过的婚车队特敏感，比如看到一队小跑车觉得不错，就不由自主地想问问这是谁的车，然后找个机会联系他们。”武存志说，“每个婚庆公司都会跟几个车队保持联系。”“收入不稳定，9、10月结婚旺季赚得多，淡季少。”刘祥奕说，“大多数都是兼职的。”尤其是一些比较高端的“极品车”，多

为私人车，有的甚至整个济南也不过两三台。武存志说，“一些豪车不是专门做婚车的，真需要的时候就要临时凑，通过车友会或名车、豪车俱乐部临时联系。”“很多车主都是一部车挂在好几个车队或租赁公司名下，也算是一种资源共享。”武存志介绍，“总体来说，婚车队伍是个松散状态。”

为规范这一行业，去年3月，济南市推出了《济南市婚庆服务规范化合同》，用以保障新人权利，其中规定，济南市婚姻协会向参与该合同的会员单位收取一定金额的保证金，当新人在婚庆服务过程中发现问题，并且确认为婚庆公司责任时，协会将从保证金里直接扣除相应金额，先行赔偿给新人。

济南出台政策保障新人权利

婚庆出问题，协会先行赔付

见习记者 万兵 王皇

尽管在婚礼前，新人们都要先跟婚庆公司或者车队签订合同或简单协议。“这些合同的作用极小。”武存志坦言。武存志表示，如果新人和婚庆公司签了合同，出了问题毫无疑问是婚庆方面承担责任，但“婚礼是人生大事，很多时候出了事并不是赔偿或担责就能消除影响的，我们要做的是尽量避免一些意外状况发生。”婚车风险大、可控性差的特点让婚庆很难“爱”上婚车，“预订时确认婚礼时间、地点，通过照片让新人确认车型，然后联系车主，确定婚礼当天车辆。婚礼前一天晚上，婚庆公司还会跟车主联系，确定第二天能

否准时到。”武存志介绍。济南婚车市场成熟，婚车供给量充足，婚庆公司在这方面也越来越老练，“现在婚车出意外状况的不多了。”武存志表示。去年3月份，济南市推出了《济南市婚庆服务规范化合同》，该合同中制定的先行赔付制度当时在全国尚属首例。其中规定，济南市婚姻协会向参与该合同的会员单位收取一定金额的保证金，当新人在婚庆服务过程中发现问题，并且确认为婚庆公司责任时，协会将从保证金里直接扣除相应金额，先行赔偿给新人。去年5月4日，一对新人投诉所用的婚车公司没有完成相应服务，经协会核实后，工作人员将1830元的赔付款交到了这对新人手中。

预期年化收益率最高达5.70%

青岛银行“海融财富”系列理财产品发售在即

青岛银行庆国庆周年行庆，特重磅推出“喜迎行庆”系列高收益理财产品，类型丰富、期限灵活、收益率高。据了解，该产品额度有限，先到先购。

期限	期限	认购金额	参考年化收益率
9月29日-10月8日	28天	20万元	5.45%
9月29日-10月8日	63天	6万元	5.55%
9月29日-10月8日	173天	6万元	5.65%
9月29日-10月8日	264天	6万元	5.70%

温馨提示：理财产品有风险，投资须谨慎

济南分行营业网点：

分行营业部：历下区经一路187号天银大厦0631-61676302

高新区支行：高新区新大街2008号银泰大厦0631-66608110

济南经二路支行：天桥区经二路62号齐鲁银座品牌楼0631-61007107

章丘支行：章丘区汇泉路76号嘉年华商业广场0631-63880776

潍坊支行：奎文区潍县路3号0631-61607123

渤海银行

China Bohai Bank

渤海银行

理财资讯

募集时间	期限	预期收益率(年化)	认购起点(万元)
2013.9.23-2013.9.25	36天	5.0%	10
2013.9.25-2013.9.26	91天	5.4%	10
2013.9.26-2013.9.28	168天	5.6%	10

财富热线：0631-68578888

济南分行营业部：0631-68578737

济南新站路支行：0631-68578501

济南市中支行：0631-68579906

济南天桥支行：0631-68579908

烟台分行：0635-6880008

渤海银行作为总行银行理财子公司，外聘专业团队，严格执行监管规定，严控风险，确保资产安全，保障客户利益，请您放心。