

加长婚车淡出 普通车组团加盟

婚庆市场“私家车队”唱主角

见习记者 王皇 万兵

婚礼旺季到来,济南街头的婚车队里,已难见过去的“明星”头车“加长林肯”的影子。由于加长车上路不便,车型老旧,在婚礼上这些车逐渐被高档轿车代替,部分车型每天的租金能到3000元。记者调查发现,省城婚车市场“散户”成了主力军,多数婚车都是私家车。

▶租金200元一辆的普通婚车越来越被新人认可。(济南荣威550车队供图)



加长林肯淡出婚车市场

金九银十,眼下进入婚礼旺季,记者调查发现,扎堆的婚礼中,以往炫目的加长林肯逐渐淡出了人们的视线。天虹庆典公司负责人武存志表示,在济南,加长林肯因上路不方便,车已老旧等,不被新人看好,现在婚礼头车基本被高档轿车代替。

虽然在多家婚庆公司的报价单上都有加长林肯、加长悍马等高

档车,武存志告诉记者,如今加长林肯已经不算最高档的婚车了,“快要被淘汰了”。据他介绍,目前济南只有十多辆加长林肯,差不多都是近20年的老车了。凯缘婚庆经理董凯表示,2010年后高档婚车已经变成了宝马Z系、7系、5系,加长林肯在2010年后已经不太受欢迎。

上世纪末,加长林肯几乎成为豪华婚车的代名词,影响了一

代人对豪华婚车的印象。在媒体工作的武女士告诉记者,“上世纪90年代末,提起豪华婚车第一反应是加长林肯,提起加长林肯第一反应就是婚车。”董凯告诉记者,2006年,大街小巷的婚车头车基本都是白色的加长林肯,选高端婚车的大都指定要加长林肯,一车难求的情况时有发生。

2001年武存志的婚庆公司刚

开业时,正是加长林肯车备受追捧的时候。他介绍,那时候,加长林肯一辆要一两千,而现在加长林肯的报价仍然在1000元左右。武存志说,2004年至2008年间,济南有四五十辆加长林肯,但这一数字在2008年后开始减少,现在只剩十多辆,不少加长林肯分流到了外地。

武存志告诉记者,加长林肯车不受待见,主要有两个原因,

一是现在济南的加长林肯90%都是20年以上的旧车,多是改装车,车本身的状态不行,新人考虑到行车安全而放弃使用;二是由于车体长,在迎亲路上不灵活,进小区不方便掉头。董凯告诉记者,加长林肯车的内饰多已老旧,同样价位的其他车型比如宝马Z4、宝马7系等都不错,新人宁愿选择现在的新车。

更多新人愿意选择普通车

9、10月进入婚礼旺季,记者了解到,省城婚车市场中,中高档次婚车数量、型号增多,婚车市场今年新添了保时捷、宾利等,租车最高价也飙到新点。

记者询问了多家婚庆公司,据了解,目前豪华婚车日租金在1000—4000元,种类有宾利、保时捷、劳斯莱斯、悍马H2、宝马Z4、

场越来越成熟,可供选择的车型多了,各档次的供应量也大了。武存志透露,今年4月份时,济南约有30辆保时捷,此前则寥寥。

董凯透露使用上述豪华车的新人都只占10%,一般只用一辆当头车。“婚车花费在5000元以上的新人并不多,新人多选个奥迪、宝马5系。”山东省礼仪庆

典专业委员会宣传部部长刘永波说。目前宝马、奔驰、奥迪成了最抢手头车,奥迪A6、宝马3每辆300元左右,奥迪A6L则400元一辆,宝马5系500元,宝马7系800元,宝马Z4跑车1000元。

记者发现,这些高档车除了比较有名气外,型号也较全,300—1000元的价格选择空间也

大。在高档婚车价位创新高之时,更多的新人愿意选择次租价位在200元左右的普通车,车队的花销多在2000元以下。

武存志表示,现在婚庆公司经常推荐新人用自己的车去接新娘,“很多新人结婚时已有车,用自己的车去接新娘,比什么大牌车都有意义”。

婚车车队多由“散户”组成

“很少有婚庆公司有自己的车队。”武存志介绍,“车队是独立在婚庆公司之外的,只是很多人通过婚庆公司来联系,新人也可以自己联系。”而车队或汽车租赁公司内部,成员一般也不绝对固定,很多是由车友组合而成。

济南“造梦人”婚庆工作人员介绍:“婚车这块是另外的,车

队不属于公司。”婚庆和车队分离的情况在济南婚庆市场是很常见的,“婚车基本都是单列出来。”武存志说。

济南荣威550婚车队队长刘祥奕的队里有近300辆车,是车友一起组合的。“刚开始一部分朋友组了个群,到了后期就主要靠朋友介绍进来。”“我们干婚庆,对路上

跑过的婚车队特敏感,比如看到一队小跑车觉得不错,就不由自主地想问问这是谁的车,然后找个机会联系他们。”武存志说,“每个婚庆公司都会跟几个车队保持联系。”

“收入不稳定,9、10月结婚旺季赚得多,淡季少。”刘祥奕说,“大多数都是兼职的。”尤其是一些比较高端的“极品车”,多

为私人车,有的甚至整个济南也不过两三台。武存志说,“一些豪车不是专门做婚车的,真需要的时候就要临时凑,通过车友会或名车、豪车俱乐部临时联系。”

“很多车主都是一部车挂在好几个车队或租赁公司名下,也算是一种资源共享。”武存志介绍,“总体来说,婚车队伍是个松散状态。”

预期年化收益率最高达5.70%
青岛银行“海融财富”
系列理财产品发售在即

青岛银行为庆贺五周年华诞,特推出“喜迎国庆”系列高收益理财产品,类型丰富、期限灵活、收益率高。据了解,该产品额度有限,先到先得。

理财产品	期限	投资金额	预期年化收益率
9月29日-10月6日	23天	20万元	5.45%
9月29日-10月6日	62天	6万元	5.55%
9月29日-10月6日	173天	6万元	5.65%
9月29日-10月6日	264天	6万元	5.70%

温馨提示:理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

济南分行营业网点:

分行营业部:历下区趵突泉南路1号天幕大厦 0531-61676302

高新区支行:高新区新泺大街2008号银海大厦 0531-66605110

济泺路支行:天桥区济泺路82号齐鲁金融中心海信广场 0531-61607107

零点支行:零点国际金融中心78号零点国际广场 0531-62380776

高新支行:高新区舜玉路9号 0531-61607122

渤海银行理财资讯

募集时间	期限	预期收益率(年化)	认购起点(万元)
2013.9.23	35天	5.0%	10
2013.9.25	91天	5.4%	10
2013.9.29	180天	5.6%	10
2013.9.29	365天	5.7%	10

财富热线:0531-66576300

济南分行营业部:0531-66576300

济南解放路支行:0531-66576301

济南市中支行:0531-66576303

济南天桥支行:0531-66576308

烟台分行:0531-66999000

渤海银行理财产品说明书及风险揭示书

渤海银行理财产品说明书及风险揭示书

渤海银行理财产品说明书及风险揭示书

渤海银行理财产品说明书及风险揭示书

济南出台政策保障新人权利

婚庆出问题,协会先行赔付

见习记者 万兵 王皇

不准时到。”武存志介绍。

济南婚车市场成熟,婚车供给量充足,婚庆公司在这方面也越来越老练,“现在婚车出意外状况的不多了。”武存志表示。

去年3月份,济南市推出了《济南市婚庆服务规范化合同》,用以保障新人权利,其中规定,济南市婚姻协会向参与该合同的会员单位收取一定金额的保证金,当新人在婚庆服务过程中发现问题,并且确认为婚庆公司责任时,协会将从保证金里直接扣除相应金额,先行赔偿给新人。

武存志表示,如果新人和婚庆公司签了合同,出了问题毫无疑问是婚庆方面承担责任,但“婚礼是人生大事,很多时候出了事并不是赔偿或担责就能消除影响的,我们要做的是尽量避免一些意外状况发生。”

婚车风险大,可控性差的特点让婚庆很难“爱”上婚车,“预订时确认婚礼时间、地点,通过照片让新人确认车型,然后联系车主,确定婚礼当天车辆。婚礼前一天晚上,婚庆公司还会跟车主联系,确定第二天能