



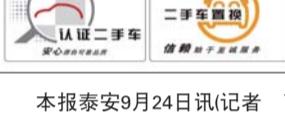
9月份1300辆车换“东家”

业内人士:国庆节以后二手车价格优惠幅度变化不大



东风日产嘉信二手车展厅,销售人员正在接待。本报记者 曹剑 摄

东风日产



本报泰安9月24日讯(记者 曹剑 通讯员 杜娇) 9月还剩一周就过完了,传统意义上车市“金九银十”却没有想象中的明显,相对于七八月份经营惨淡,很多市民想过了国庆节再买车。车商提醒,国庆节优惠幅度跟平时相差不大,早买车还能避开以后的审车高峰。

本报金秋车展圆满落幕,对推动泰城汽车成交量功不可没,本报二手车寄售平台,也在帮助很多买车卖车市民搭桥牵线,但是从二手车经销商反馈来的消息看来,进入9月份二手车成交量并不突出,完全没有“金九”预期效

果。24日,东风日产嘉信二手车工作人员说,进入9月份,进店看二手车的市民不少,但是似乎大家都在说着同一句话:“等到国庆节再买,说不准有更多优惠。”

如今9月份已过三分之二,再有一周就进入10月份,对于二手车的销量,车商并不看好。东风日产嘉信二手车王兴兵经理说,8月份该店二手车销售26辆,除去休息日平均每天一辆,但是9月份二手车不理想。

在9月份的惨淡经营面前,七八月份,二手车市场貌似提前回暖。记者从泰安市车管所了解到,泰安年均二手车过户量约1.5万辆。7月份和8月份,泰安市二手车过户约3000辆,占了全年度过户数量的五分之一。同比上升了11%。9月份至日前,过户数量仅仅为1300辆。

东风日产嘉信二手车经理王兴兵说,他现在每天见到的客户,

大多说等到国庆节之后再买车。“他们可能认为国庆节时的优惠幅度大一点,其实对于二手车来说,节前节后优惠幅度相差不大。”王兴兵说,作为东风日产来说,十月份优惠活动是“两年以内、十万元以内的所有车型,原价置换盛宴版SUV奇骏、逍客”活动,仅仅是延续了9月份优惠政策,此外置换东风裕隆纳智捷大7,享受厂家10000元补贴。因此,对于百姓为何要等国庆节后才买车,他很不理解。

记者咨询泰安市车管所工作人员了解到,买车不必扎堆,早买车以后到时间就能审车,可以避开审车的高峰期。买车晚、买车扎堆,等审车时也是车辆集中,现在很多享受点优惠,以后排队审车时也是烦恼众多。“平时买车,买车的人少,厂家在价格上还能有所松动。等黄金季节,买车的多了,价格肯定咬定不松,消费者们自己想想,其实很简单的道理。”

七月份二手车交易回暖 SUV、中高档车表现突出

8月底,中国汽车流通协会公布了7月份中国二手车市场交易数据,7月份二手车市场保持了一个比较平稳的状态,总交易量为44.47万辆,环比上月增长9.50%;交易额249.68亿元,环比上月增长6.29%。相比六月份,七月份的二手车交易市场呈现比较突出的状态。其中基本型乘用车交易量25.61万辆,环比增长8.65%,交易额150.86亿元。客车6.88万辆,环比增长19.27%,交易额29.73亿元。载货车6.11万辆,环比增长9.23%,交易额22.80亿元。越野车1.42万辆,环比增长7.54%,交易额22.69亿元。

2013年1—7月份二手车总交易量达到292.63万辆,相比去年同期增长8.13%,交易额1664.10亿元,相比去年同期增长24.53%。从这个数字可以看出,交易额的增长明显大幅跃升于交易量,这说明交易的二手车档次有了一个明显的提升,中高档车开始有突出的表现。

从2013年二手车月度交易量表可以看出,4到7月份二手车增长速度比较缓慢。从二手车走势区间来看,二手车整体处于一个上升的走势通道,但是还是处于一个下线的增长速度中,可以看出今年二手车增长不太理想,主要还是因为二手车异地流通和环保限制受阻,对于二手车行

业的冲击力比较大。

从二手车品种结构来看,有一个很明显的特点,也就是SUV占比明显提高,基本型乘用车和多功能MPV的增长也都呈现出一个比较好的态势。但是商用车却存在占比严重退步的情况,这是一个极其不理想的状态,因为老旧的卡车和客车的环保标准都偏低,他们的更新速度慢对环境等各方面来说影响也是比较大的。

从交易性质来看,今年的交易比例也出现了一些比较特色的局面。与电商跨区域销售发展不协调的是,今年的直接交易比例上升,间接交易比例反而在下降。其实跨区域大范围流转应当是要受到鼓励的,而目前这种市场反而是在萎缩之中,本地交易反而在增长,这种情况实际上是不利于核心城市和主力市场的消费升级,不利于整个环境的改善。

2013年7月,全国二手车市场交易量环比6月呈一定幅度增长。各区域市场方面,华东地区与西北地区涨幅最大,环比分别增长28.81%与15.29%;东北、华北、中南地区交易量环比均表现为小幅增长;西南地区交易量小幅回落,环比6月下降2.55%。交易占比方面,华东地区与中南地区占比依然最高,分别实现二手车交易13.34万辆和12.14万辆。

据搜狐汽车

技术日产 人·车·生活

新世代豪华 触手可及

0元享天籁,东风日产十周年“全民盛宴”恭迎到店尊享
0首付*,0利息,0月供,轻松拥有新天籁,尊享四大领先科技带来的新世代豪华

健康舒适 0重力健康乘坐系统
五星安全 57分C-NCAP碰撞测试新纪录
环保节能 7.3升百公里超低油耗
豹式驾控 0偏航

白金级店:6058888 市区店:8669999
汽车城店:5056666 二手车:6052222

PURE DRIVE XTRONIC CVT 驱动世界20年

服务热线 400 830 8899 800 830 8899
www.dongfeng-nissan.com

东风日产

启辰 D50 高品质宽适轿车
启辰 R50 高品质型动两厢车

国家注册评估师上门服务 买卖二手车一个电话搞定

想买卖二手车,不了解市场行情不知如何定价?

工作繁忙,没时间去拍卖中心做评估?

二手车市场上各类评估中心鱼目混杂,漫天要价?

当你想买车的时候,会发现新车的价格让人惊的咂舌,口袋里面的银子不多,还想拥有一辆代步车,想买二手车的朋友,大家伤不起啊!可很多人对二手车并不了解,仅仅停留在“二手”、“便宜”等初级关键词上。导致很多买家买车后变成了“坑爹”状,二手车市水很深,投资者需谨慎,你投资了吗?

由于车辆品牌、使用年限、行驶公里数、车辆本身的状况等都不同,每辆二手车都有自己独特的价值和价格。一辆二手车是否值得购买?是否在买二手车时不吃亏?一个不懂二手车的人,肯定很难知道。为了解决大家的疑惑?本报特别邀请资深二手车鉴定评估师

为大家点评二手车,让大家了解各个二手车的真实情况。

轻松买卖二手车,一个电话就搞定!只要您拨打热线:18653881021/0538-6052222,就可在家享受到国家注册旧机动车鉴定评估师等业内专家的专业评估服务,帮您免去来回奔波的烦恼。

如果您有二手车想要出售,如果您想卖旧车换新车,那您还在犹豫什么,评估、检查、定价全程免除手续费。只需打通电话,报上详细的车辆信息,包括品牌车型、上户日期、行驶里程、车辆排量等信息,就能轻松享受上门服务。

此外,想买卖二手车的市民,可以把车辆信息附上实车照片发送至497973146@qq.com,可以获得一个相对准确的评估价格,本报将定期归类整理,在本报二手车寄售平台上发布信息,为百姓服务。

NISSAN



本期帮主

黄瑞——东风日产泰安嘉信专营店评估师。

多年工作经验,2009年进入东风日产嘉信专营店做二手车评估师,是国家注册旧机动车鉴定评估师。2010年8月,取得全国二手车高级鉴定评估师证书,对市场主流品牌新旧车型的价格非常熟悉,在买卖、评估、鉴定、过户、保险等车辆管理方面经验丰富。以专业的评估、用心的服务,赢得了众多客户的好评。

