

济宁银行笃志小微，扎根菏泽

三个月内，济宁银行菏泽分行已支持小微企业、个体工商户162家



在利率市场化进程加快、银行同业竞争加剧的形势下，济宁银行确立了“把小微企业作为信贷服务工作核心”的长远发展战略。

按照总量调整和结构优化相结合的原则，对全行小微企业贷款给予专项规模控制，对收回的贷款原则上重点投向小微企业领域，并在内部资金定价方面给予倾斜，确保了新增信贷总量用于优化小微企业信贷结构。

积极打造“小微信贷工厂”模式，实现在市场差异化战略转型上的新突破。通过成立小微企业贷款中心、组建专业化团队，复制推广小微信贷服务技术，从“扫街”营销、调查分析、贷款审批到贷后监控，实行“工厂化”流程作业，每笔贷款在3个工作日内即

可答复客户，有效切合了小微企业的融资需求特点。

目前济宁银行小微贷款已经在菏泽区域内成立了专业团队，截至2013年9月末，不到三个月的时间，累计支持小微企业、个体工商户162家，发放贷款金额突破两千万。

小微贷款最主要特点就是快捷、方便，在接到客户申请后，信贷员在一个工作日内即上门调查，调查时注重考察借款人偿还贷款的能力及偿还意愿，重视真实的财务分析，重视客户自身价值，实地了解客户生产、营销、资金运营状况，对客户的直接经济收支情况进行评估计量。调查后一个工作日内，还原客户真实经营情况，形成图表形式调查报告，提交信贷审查会备案。

通过这种管理流程的再造，实现了贷款审批效率上的“提速”，小微企业贷款审批时间由原先2-3周缩短为2-3天，较好地满足了小微企业“短、频、快、急”的融资要求。

济宁银行小微企业贷款运用国际领先的德国贷款分析技术，进行本土化改造，努力打造差异化、特色化金融服务模式，主推信贷创新品牌“微贷宝”产品，下辖“商贸通”、“惠农宝”、“路路通”、“工贸通”、“速贷通”五个产品系列，覆盖商品贸易行业、农户种养殖业、车辆运输业、工贸生产业、出租车行业，并凭借着其高效、便捷、无抵押的优势，迅速在菏泽生根发芽，真正解决了菏泽广大小微企业和个体工商户的融资难问题。

通讯员 徐振超



中国银行菏泽分行开展“金融知识普及月”活动

为了更好地普及银行业金融知识，中国银行菏泽分行自9月1日起在全辖区开展了“金融知识普及月”活动。本次活动以“多一份金融了解，多一份财富保障”为主题，通过向公众广泛宣传银行业金融知识，引导社会公众科学合理使用银行产品和服务，提升消费者金融投资安全意识和风险管理能力。

宣传活动期间，该行以营业网点为主要宣传阵地，摆放宣传展架，电子屏播放宣传口号和视频宣传材料，为客户现场发放、讲解宣传资料(手册、折页)。同时，该行开展了“宣传活动进学校”、“宣传活

动进社区”、“宣传活动进商业区”和金融知识宣讲讲座等专题活动，集中宣传了中行电子银行、基金、理财、贵金属、银行卡等业务知识及风险防范和金融诈骗防范知识，使客户较好了解中行的金融产品并树立正确的投资理财意识和风险防范意识。

本次活动丰富了公众的金融知识，有助于提升消费者金融投资安全意识和风险管理能力，是中国银行菏泽分行切实履行社会责任，热心服务菏泽市民、打造菏泽市民贴心银行的重要举措，得到了广大客户的好评。

(孟海峰 贾国盼)

建行郓城支行

成功营销同业存款22.9亿元



今年以来，建行郓城支行认真贯彻上级行部署，始终把强化存款营销、提升市场竞争力作为最重要的基础性工作，积极拓展营销范围，把同业存款作为增存源头之一，加大对当地金融机构的同业存款营

销。在营销过程中，加强与上级行相关部门的协调联动，时刻关注同业资金价格变化，采取行领导带头、客户经理紧盯的方式，积极跟进营销，近日抓住14天同业存款价格政策优势和两周存款恰能跨过“十一”长假的有利营销时机，两次分别将20.8亿元和2.1亿元的14天定期存款落户建行，为今后进一步加强业务合作奠定了扎实基础。(胡庆全)

鄄城联社为小微企业强身健体



为进一步支持小微企业健康发展，鄄城农村信用社优化服务方式，改进服务流程，畅通服务渠道，不断加大对小微企业的金融扶持力度，提高金融服务水平。今年以来，累计新增小微企业贷款2.2亿元，为小微企业发展输血强体。

深入调查研究，满足客户需求

求。针对辖内小微企业数量多、布局较为分散、产业门类广泛等特点，鄄城联社牢固树立服务客户的理念，主动上门走访，了解客户需求。一是积极开展企业评级授信工作，地毯式走访调研。把全县的企业分成三块，分别由公司业务部客户经理管理，与济南中诚信评级公司人员一起深入到企业，与企业高管人员进行面对面的交流，进而全面掌握企业信誉、生产经营、市场前景和资金需求等情况。截至目前，鄄城联社共为200余家企业进行了评级授信。二

是对优质小微企业，坚持急事急办，特事特办，改进服务方式，确保优质客户资源不流失。三是重新修订利率定价机制，依据从事产业、产品竞争力、企业发展潜力及市场地位等情况，采取相应优惠政策，分散信贷风险，降低企业融资成本。

优化贷款投向，助力企业发展。细分客户群体，加大对信誉高、业绩好、有潜力的小微企业，特别是涉农企业的扶持力度。一是不断优化信贷结构，将资金重

的县域小微企业。二是注重客户关系维护。对于已经建立合作关系，信誉良好，暂时性经营困难的，继续给予信贷支持。三是建立贷款绿色通道，合理简化贷前调查流程，缩短贷款时间，提高业务效率。

畅通结算渠道，提高服务水平。在全力做好信贷扶持的同时，以加强电子化建设、创新结算方式为切入点，不断满足小微企业多元化的支付结算需求。一是加大宣传营销力度，利用功能齐全、费用低廉、安全便捷等优

势，吸引小微企业和商户到农信社办理支付结算业务。二是对现金吞吐量大、资金划转频繁的小微企业，优先开通网上银行业务；为涉农小微企业优先安装POS机具，创造良好的支付结算环境。三是积极开办国际业务。辖内部分企业有进出口业务，为了方便这部分客户，鄄城联社积极开办国际业务，使他们省去了在信用社和其他商业银行间转账周转的时间，资金周转更加方便快捷。

(马骥 刘淑敏)

济宁银行菏泽分行 菏泽人民的贴心银行

济宁银行菏泽分行于7月23日正式开业。为全力服务好政府、企业和居民，该行推出的儒商卡及电子银行业务便民、惠民，中小企业信贷、小微商户贷款手续简单、投放高效，国际业务费用更低、速度更快。本期就儒商卡特点作一介绍：

特点一：活期自动转定期，自动理财高收益。
儒商卡内定期、活期自动转账，既有活期的便利，又有定期的收益。凡卡内超过1000元的存款按存取时间享受相应档次的定期存款利率，存期越长、收益越高！

特点二：存款利率一浮到顶，保证利息收益最大化。
儒商卡内各档期存款利率较人民银行基准利率上浮10%，最高年化收益率5.225%。代发工资最实惠，以每月4000元工资为例，一年累计工资收入48000元，存入普通卡收益为91元，而儒商卡定活自转收益为903.3元，收益是普通卡的99倍！

特点三：贴心增值服务再升级，专享17项全免费。
济宁银行“儒商卡”免收本地跨行取款费、异地跨行取款费、短信通知费、年费、挂失费、小额账户管理费等17项费用。办卡赠送网上银行、手机银行，使用网上银行、手机银行全国跨行转账、汇款免费！此外，存款及持卡消费有积分，可尊享超值礼品赠送！

地址:菏泽市长江路778号(和平路交会处) 电话:0530-5869000 网址:www.jn-bank.com