

“金九”车市太火，“银十”稍显暗淡

车商开始压库等待年底释放

文/片 本报记者 李玉涛

“十一”对于车市而言,都是经销商必争的商机。受节能补贴门槛提高等因素影响,9月下旬车市行情太火,这个“十一”长假,则稍显暗淡。“平稳过渡”是众多经销商对“十一”车市的定位。而随着真正的旺季到来,诸多车商都开始压库,为年底车市行情做准备。

“银十”商机 车市平稳过渡

与往年“十一”期间车市火爆的行情不同,今年的长假,车市平稳过渡。而相比较9月下旬火爆的行情,“十一”期间甚至有些暗淡。

“今年国庆节假期,明显感觉不如去年,去年那真叫一个火。”9日上午,市区一家4S店的销售顾问说。

北京现代山东路顺新店陈经理说,“十一”之前预计长假能收获订单至少90台车,但这一预想并没有实现。“前四天是收了32个订单,后三天稍微有点减少。”他说。

尽管没有出现火爆的场面,但大多数经销商都认为“十一”车市算是平稳过渡。

“本来就到了销售旺季,市场不会差到哪里去,可能是9月份行情太火,衬得‘十一’有点差。”陈经理说,整个国庆长假,客户进店量和电话咨询量都比平常多不少。

记者从日照泰华福特4S店了解到,“十一”长假该店收获订单近百台车,延续了9月份的迅猛势头。

节能补贴门槛提高 小车受影响较大

今年10月1日,对于车市而言是个重要的日子。因为从10月1日起,“汽车三包”正式实施,同天,汽车节能补贴门槛进一步提高,几百款车型被取消了3000元节能补贴。两个新政对“十一”车市影响不一。

“节能补贴对小车的影响较大,五六万的车,省3000块钱,明显能感觉出来,但对朗动、新福克斯等超过10万元的轿车而言,影响不算太大。”一位业内人士表示。

十一之前,众多车商都主打“节能补贴倒计时”的宣传,9月下旬,小车市场出现了短暂的爆发期。“9月下旬,尤其是八月十五之后,很多人为了省3000块钱,先订车开发票,哪怕是先不提车。”前述陈经理说。

前述业内人士说,市区某家经营国产品牌汽车的4S店,9月份的销量比8月份几乎翻番,而“十一”期间则表现平平。

而“三包”政策的实施对车市销售尚未有明显的影响。“大多数客户都没有提到‘三包’,可能本来就是旺季,大家都没在意这些政策,预计等实施一段时间后,10月下旬可能会对销售有一定影响。”陈经理说。

“我们从9月1日就开始实施三包政策,消费者已经有



9日上午,市区一家4S店内,客户讨论购车事宜。

所了解,另外如果没有特殊情况,汽车一般不会在一年之内就出现问题。”日照泰华福特4S店的曾经理表示,目前尚未看出“汽车三包”政策对车市有所影响。

本月至年底 车价将持续上行

记者采访了解到,“十一”之后众多车商都开始压库,为

年底的市场做准备。而众多品

牌的价格也会持续上行。

“其实9月份,借助各个车展,大部分经销商的库存基本都处理得差不多了,现在基本没什么库存压力。”奎山汽

车城一4S店的销售经理表

示,大部分经销商目前已经开始压库,等待年底释放。

“从10月份开始,厂家也

会给经销商安排更多的销售

任务,经销商为了在年底冲

量,多会提前储备库存。”前述

曾经理表示。

业内人士表示,十月至年

底,随着车市旺季到来,各大汽

车品牌价格也都会持续上行。

“大部分的消费习惯都是

年底买大件,虽然知道价格可

能会高,但挡不住消费的释放,

每年年底汽车市场都很火,到

那时,谁家有车,谁就赚了,所

以现在很多经销商都开始压

库,储备充足。”该业内人士说。

(本记)

日照乾通上海大众车展完美收官

本报讯 10月7日,由日照乾通4S店在凯德广场举办的上海大众车展完美谢幕,为期一周。对于喜欢上海大众的或近期有购车意愿的客户来说,可谓是今年最实惠的一次购车良机,许多消费者已经纷纷开始缴纳定金,抢占车辆资源,上海大众展未启,已获订单破百。

上海大众汽车在凯德广场车展期间,全系车型均有超值

豪礼相送。多款车型推出史无前例的价格优惠,更有豪华购车礼包相送,让您尽享车展福利,即刻拥有梦想座驾。

本次车展取得了良好的品牌效应和销售战果,现场人流攒动,订单应接不暇,再一次的宣传了上海大众的品牌历史,让更多的客户深度了解到了百年品牌上海大众,感受到了上海大众的热情与活力。

车展期间,POLO与Cross

POLO、POLO GTI一起全情呈现POLO家族的炫酷梯队,最大限度满足年轻人个性化需求。

新桑塔纳华丽蜕变,从外到内完全颠覆,焕然新生,上市之初便揽获“最佳全球首发新车大奖”、“年度技术创新车型”、“年度最期待车型”等多项重量级大奖,续写辉煌传奇。车展期间全新桑塔纳携6000礼包倾情奉献,回馈新老车主。

全新朗逸凭借丰富的安全配置、出色的操控性能以及人性化高智能技术赢得市场认可,月均两万的销量更是傲视同级,成为当今车市不容置疑的“销量之王”!车展期间购车,即享3000元现金优惠并有豪礼随赠。

新帕萨特秉持一如既往的优秀品质,凭借硬朗大气的外观,智能化内置标准,依旧延续商界使者的地位。车展期间帕萨

特蓝驱版亮相全场,购车即享最高优惠13000元,并有机会获赠底盘装甲或随车礼包等好礼。

途观凭借一直以来的德系品质优良口碑和升级换代后更具科技感、人性化的驾乘体验,一路引领SUV车市,赢得满场喝彩,成为城市型SUV无可辩驳的领袖车型。车展期间购车有机会获赠LED日间行车灯,时刻保护您的行车安全。

(本记)

新产品、新技术 提高设备抗污闪能力

本报10月9日讯(通讯员 王超) 今年以来,五莲县供电公司通过推广应用新产品、新技术提高设备抗污闪能力,加强电网安全运行管理。35千伏及以上输电线路全部采用复合绝缘子,所有变电站设备外瓷绝缘喷涂了RTV涂料。截至目前,该公司没有发生因设备、线路发生污闪导致跳闸的情况。

节日特巡输电线路 280 人次

着力提升低压电网

装备水平和科技含量

加强电网分析

确保国庆安全稳定供电

三举措严把安全关

本报10月9日讯(通讯员

张善伟 赵龙) 五莲县供电公司科源中心坚持安全发展理念,紧密结合“抓执行、抓过程、建机制”安全风险管理活动,通过强化安规培训、定期试验安全工具、严格现场安全管理三项措施,确保了安全工作。

本报10月9日讯(通讯员 张善伟 马杰) 国庆节期间,五莲县供电公司加强电网安全可靠运行监测,对全县高低压电网进行节日特巡。工作人员采取夜

间测温、红外测温等科技手段巡察,节日期间全县输电线路巡视累计280人次。

本报10月9日讯(通讯员 王超) 近年来,五莲县供电公司积极采用组合箱变,安装节能变压器、采用架空绝缘导线和高低压电缆入地。既降低了线损,美化了村容村貌,又解决了树、线矛盾和线路通道小、难运行的安全问题。

张善伟 赵龙) 五莲县供电公司

科源中心坚持安全发展理念,紧密结合“抓执行、抓过程、建机制”安全风险管理活动,通过强化安规培训、定期试验安全工具、严格现场安全管理三项措施,确保了安全工作。

本报10月9日讯(通讯员

林西玲 李绍华) 为保证国庆节期间五莲电

网安全稳定供电,国网五莲县供电公司

调控中心组织各专业人员对电网进行深

入分析,对发现的薄弱环节进行汇总,编

制保电预案,开展迎“国庆”电网反事故

演习,国庆期间电网运行实现零故障。

张善伟 赵龙) 五莲县供电公司

科源中心坚持安全发展理念,紧密结合“抓执行、抓过程、建机制”安

全风险管理活动,通过强化安规培

训、定期试验安全工具、严格现

场安全管理三项措施,确保了安全

工作。

本报10月9日讯(通讯员

王超) 今年以来,五莲县供电公司

科