



冬季爱车保养 十个常识不可忽视

再有两周，潍坊将开始供暖，也预示着寒冷的冬季即将来临，广大车友们应该在入冬之前把保养爱车提上日程了。由于气温骤降，一些故障就会不可避免地出现了。俗话说汽车需要“三分修，七分养”，所以通过积极的检查和维护，去发现和排除一些初期的、潜在的、隐性的故障对冬季行车安全是必要的。

常识一：暖风系统

暖风系统能否正常工作，对冬季驾车无疑是非常重要的，虽然暖风系统比空调系统结构简单，但是在停用一夏天后，也会出现故障。

所以在入冬前试用暖风系统没有热风、风机运转有无异响、风管是否通畅。有时遇到暖风水管中的防冻液长期不流动，凝结堵塞了循环管路的情况，虽然不影响行车，维修起来却十分麻烦，有了问题一定要及时到4S店或修理厂修理。

常识二：冷却系统

冬天一定要使用防冻液，尤其北方天气寒冷，大部分时间气温低于零度，如果发动机的冷却系统中是普通的水，容易结成冰，不利于汽车启动，也几乎会造成发动机的严重损坏，据统计，冷却系统故障是导致发动机故障的头号杀手，更是占到发动机故障总数的60%左右！所以在冬天使用防冻液能有效地遏制冷却系统结冰事件的发生。所以进入冬季千万不要忘记检查一下防冻液。一般来讲，建议防冻液是每两年一换。

常识三：喷水系统

即便雨刮喷水系统在冬季的使用量会明显减少，但也不能忽视，尤其在北方地区。和防冻液相同，虽然在夏季能用清水和清涤水代替，但在冬季，这些替代品就有可能会结冰，所以冬季里不可使用。在冬季零摄氏度以下环境中，应更换抗冻的冬季玻璃水，又或者在玻璃水中加入适当比例的酒精即可达到降低冰点、抗冻的目的。

二手车交易注意事项 看好再出手，避免起纠纷

随着越来越多的新车型上市，和人们日常生活水平的提高，大量的二手车流入了二手车交易市场。需要提醒的是，二手车买卖中比较容易发生纠纷，所以一定要看好再出手。

一、车辆手续不全。二手车完整的手续应包括：车辆登记证(或购车原始发票)、行驶证、车辆购置税完税证明(有些车辆也可能是免征附加税的，一旦过户就会补交这部分不小的费用)、交强险等。如果车辆登记证、行驶证缺失且未及时补办，那么该车可能是“黑车”。如果交强险存在费用拖欠问题，买主就会增加一大笔支出。二手车交易时，若卖方以各种借口不能出具全部手续，买方应提高警惕。

二、里程表上动手脚。许多消费

常识四：车身漆面

建议各位爱车之人在入冬前为汽车全身做一次“美容”。因为入冬后天寒地冻、刷洗车辆的次数也会减少，所以初冬打蜡是保养车漆的好办法。另外打过蜡的车身不易沾水，冬季里车漆不易出现结露成冰的现象。

常识五：全车灯光

全车的车灯的工作状态应作一次全面的检查，变黑的灯泡应尽早换掉。雾灯、刹车灯、转向灯更要自己查看工作状态。冬季清晨雾天能见度低，追尾事故特别多，所以如雾灯、高位刹车灯工作是否正常，也是冬季行车安全的保障。

常识六：供电系统

这里主要说说电瓶，电瓶对低温非常“敏感”，低温环境下蓄电池电容量比常温时的电容量低得多。虽然现在的电瓶都是免维护，不用再去补充电瓶的电解液，调节电解液的比重。但是在寒冷季节来临之前，也应清洁电瓶的接线柱，并涂上专用油脂加以保护，保证启动可靠，延长电瓶寿命。如果车辆在露天或车库停放数周不用，应拆下电瓶存放在较为温暖的房间内，以防电瓶损坏。

常识七：轮胎

橡胶会因气温的降低而变得硬且相对变脆，磨擦系数会降低。冬季里，轮胎气压不可太高，但是更不可过低。外部气温低，轮胎气压过低，软胎严重可加速老化。冬季要经常清理胎纹内夹杂物，尽量避免使用补过一次以上的轮胎，更换掉磨损较大的不同品牌不同花纹的轮胎。

轮胎内外磨损大不相同，为保证安全减少磨损，应定期给轮胎做四轮动平衡，更换轮胎位置。

常识八：雨刮器

如果清晨发现雨刮器被雪水粘在挡风玻璃上，千万不要用热水直接冲洗，这样容易使车窗因为温度变化而炸裂、雨刮器变形。正确的方法应该是将空调开至热风，吹风模式为前风挡，待雨刮器自然化开，同时也别忘了雨刮器喷水壶需加注防冻玻璃水。

常识九：底盘

由于大雪天气较多，有时为了尽快融化冰雪，扫雪车往往会在路面撒下大量盐加速冰雪融化。而这样路面就相当于一层酸性液体路面，汽车行驶在冰雪路面上，飞驰的轮胎很明显会把含盐分很高的雪水甩到汽车底盘上，而不做底盘保护的话容易导致底盘腐蚀生锈。所以在入冬前您最好花点时间，为底盘做好防锈护理。以更好的保护自己的爱车。也可以延长爱车的使用寿命。

常识十：润滑系统

众所周知机油具有润滑、冷却、清洁三大功能，机油的正常流动是保证发动机正常的工作重要介质。不过这些功能的实现主要是由发动机机油的黏度、流动性有关。而机油的黏度又会随着温度的变化而变化。

夏季时节由于温度高，机油流动性好，发动机使用的是黏度大的机油，以保证适当的稠度有效的达到润滑效果。但进入冬季天气寒冷尤其是北方大部分时间低于零度，导致冷车机油过稠，从而影响启动，还加大机件磨损。

“真英雄”， “天籁价值”树立标杆

新车上市，往往会成为热点话题。全新一代天籁一上市，迅速引来业内人士及消费者的围观。除了焕然一新的产品力引来关注之外，其官方定价也是立即“惊呆”了一群想要抢先购买的“小伙伴”。

技术上，新世代天籁以梯形控制臂独立后悬挂搭配ATC主动循迹控制系统，组成“梯悬挂+ATC”组合，助车辆实现高速变道“0”偏差；此外，天籁还带来了以57分最高分数获得的C-NCAP五星安全认证，让消费者在享受舒适、安全的驾驶感受之余，更放开身心充分体验极致的驾控快感。

操控方面，天籁的“梯悬挂+ATC”组合，即梯形控制臂独立后悬挂搭配ATC主动循迹控制系统，配合后轮转向辅助，大幅提升了车辆高速变道、转向时的轮胎抓地力，实现车辆精准过弯，不推头、不甩尾，操控感觉与德系相比不逞多让。

此外，作为一贯注重绿色环保的汽车厂商，东风日产专门为新世代天籁带来了“全新一代铂金动力组合”，动力输出平顺充足，同时提供1400种变速模式，实现了“油耗低、起步快”两大优势，确保行驶时更省油，动力更强劲。与同级车辆相比，百公里综合工况油耗仅为7.3L，不但为消费者在技术上创造价值，更在节能上树立标杆。这也是“天籁价值”的完美体现。

华晨汽车引领自主品牌 登陆潍坊金宝车展



10月17日至20日潍坊金宝车展于已在潍坊金宝会展拉开帷幕，汽车舞台风云变幻，而本届金宝车展，“放血”、“割肉”已不再是优惠力度的代表作，真正优惠到把“骨头”都让利给消费者才能成为本届车展的“明星赢家”。潍坊华盛中华4S店携手寿光、诸城、高密等一级县市区4S店集体亮相金宝车展，并得到了华晨厂家大力支持，将本年度所有让利集中在金宝车展体现，向社会大众展示潍坊华盛“中华崛起 价格到底”的优惠决心。

车展现场音响震耳欲聋，演艺节目层出不穷，让购车客户无法安心买到低价车，而华盛中华一改车展价格惯例，没有一口报价，没有二次报价更没有总经理签售，直接将最低的卖价告知消费者，本次参展的车形有中华H230幸福版、H330尊享版、H330亲民版、中华H530、骏捷FSV、中华V5共计六种车型，中华全系最高让利17000元，再送最高6500元专属礼包，额外还可以再享车展现场五重大礼。

在潍坊金宝车展，华晨汽车旗下各“精英悍将”的亮相，折射出的是华晨创新求变、蓄势待发的强劲发展势头，是华晨“做强、做优、做大”、将壮美蓝图付诸实践的决心和实力，更是中国自主品牌以品质证明实力，壮大民族汽车事业的新丰碑。