

央行年内可能推银行存款保险制度

在一家银行存款，最好别超50万

钱放在银行也可能本金受损?有这个可能。有消息称央行将在年底或明年初推行银行存款保险制度,允许银行破产,如果破产,商业银行不可能全部兑现储户存款。此制度一推,整个金融界再度沸腾。不少市民称,以后钱放到银行也不“安全”了,有些担心,不知道以后钱到底存在哪里才安全?银行人士建议,制度推出后,市民要转变储蓄态度,分散存款。

年内可能启动存款保险制度

10月24日晚间,央行发布消息称,中国人民银行与美国联邦存款保险公司在北京签署了《关于合作、技援和跨境处置的谅解备忘录》,旨在加强双方在金融服务、存款人保护、跨境金融机构处置、危机管理和全球金融稳定政策领域的信息共享、对话交流与政策协作。相关人士认为,这一举动可能是中国央行将推出存款保险制度,从而加速推进存款利率市场化的重要信号。

10月27日,中国人民银行原副行长、中国金融会计学会会长马德伦在“第十届中国国际金融论坛”上也透露,存款保险制度的设计已经基本完成,即将推出。

而对存款保险制度推出的时机问题,中国人民银行原副行长、全国人大财经委副主任委员吴晓灵在日前的一次会议上也称,中国可能在年底前启动存款保险。



存钱调整态度,建议分散存款

不少市民担心:“银行也会倒闭?如何保障我的资产安全?”市民柳先生认为,原来金融业出现问题,都是由国家来“埋单”,这以后,国家不再“掺和”感觉心里没底。但这也是金融业早晚都要迈出的一步。

央行日前也发布《2013年中国金融稳定报告》,称建立存款保险制度的各方面条件已经具备,将择机出台并组织实施。也就是说,国家不再为储户在商业银行的存款兜底,允许银

行破产倒闭,一旦有银行破产,储户的存款将由存款保险机构赔偿。央行相关负责人曾表示,未来存款保险机构可能实行限额保险制,央行计划为98%的储户提供全额保险。

据目前的消息称,储户在银行的存款,最大赔付额度可能是50万元,超过这一限额的存款部分将得不到赔偿。按照央行计划的50万元限额,实行存款保险制度之后,假如储户在一银行的存款不高于50万

元,万一银行破产倒闭,储户将获得与实际存款金额相等的全额赔偿;如果存款超过50万元,超出的部分或者不能获得赔付,或者按一定比例赔付。

“存款保险制度的建立,储户也要做好转变。”一国有银行的相关人士说,首先要转变观念。要有风险意识,把银行当作一般企业来看待,经营得不好照样关门;其次要转变储蓄方式。大额存款分开存放,不要把鸡蛋都放在一个篮子里。 (大河)

相关链接

什么是存款保险制度

所谓存款保险制度,指的是由符合条件的各类存款性金融机构集中起来建立一个保险机构,各存款机构作为投保人按一定存款比例向其缴纳保费,建立存款保险准备金,当成员机构发生经营危机或者面临破产倒闭时,存款保险机构可以向其提供财务救助或向其存款人支付部分或全部存款。

通俗来讲,就是指银行等存款类金融机构向存款保险机构缴纳一定保险金,而当自身发生危机时,由存款保险机构保障其清偿能力的一项制度。

存款保险制度主要会涉及两个主要内容,即存款保险限额和存款保险费率。而这项制度最直接的效果是可以保护存款人的基本利益,维护银行信用,稳定金融秩序。

17家基金公司扎堆淘宝抢“亲”

傍上淘宝之后,传统基金公司似乎一改之前刻板的形象,纷纷在淘宝上卖萌起来。

11月1日,17家基金公司集体亮相淘宝理财平台。从首批上线基金公司主打的产品来看,低风险的固定收益类产品以及工具类产品都是推广重点。大多数公司都将货币基金作为主打产品推广。

基金触网后也一改形象:采用大量动漫作品,大量使用网络语言。像在淘宝网购一样,基金客服几乎都用“亲”来打招呼。不过,与在淘宝购买普通产品不同,用户购买基金无法进行退货,只能进行赎回操作。

从基金淘宝店开张前三天的情况来看,整体成交情况远不如余额宝那样火爆,而且不同基金公司的淘宝店拉开相当大的差距,有些店铺生意十分红火,明星产品已经成交数十万笔,有些店铺却门可罗雀,少数产品甚至出现了“零成交”的局面。

据基金行业人士透露,目前淘宝开店效果到底如何,基金公司心里也没底,有些公司仍在观望或是摸着石头过河,因此在投入方面也比较谨慎。 (综合)

平安产险淄博中心支公司举办爬山竞赛

平安产险第十届客服节火热开幕,淄博中心支公司积极筹备,推出精彩活动回馈客户。邀请四方宾客,共同参与爬山竞赛,寻找美丽景点、发掘自然人文的奥秘。

活动地点选在临朐石门坊,此刻正值深秋,漫山红叶层林尽染,翠柏点缀,山谷壑壑艳丽多姿,遍布山谷的黄栌脱绿换红,如滚滚

红浪,似簇簇山花,美不胜收,让人们放松身心,并为竞赛前三名奖励捷安特山地自行车、九阳豆浆机等奖品,希望更多人参与到活动中来,这样不仅可以锻炼身体、舒缓压力,还能结交志同道合的好友,树立健康向上的生活观念。平安产险将不断带给您无限精彩,敬请期待。



工行淄博高新柳泉路支行工银e支付业务快速发展

工行淄博高新柳泉路支行为积极适应电子商务发展需求,不断加强和改进金融服务,工银e支付业务快速发展。截至目前,该行办理手机银行开户1600户。

一、围绕业务特点,宣传业务亮点。工银e支付是工商银行为满足客户便捷小额支付而推出的业务。

凡持有工行卡、活期存折且在工行预留了本人有效手机号的客户,只需登录工行首页,点击“工银e支付”进行注册开通,即可通过“手机号码+银行账号后6位+手机收到的动态密码”的验证方式在购物网站上进行支付,非常适合需要进行小额在线购物、转账、缴费的个人客

户使用。工行淄博高新柳泉路支行结合上述业务特点,大力宣传工银e支付在线开通、认证便捷、多渠道、小金额、方式多样、安全级别高、使用范围广等亮点,有效促进了个人客户网上支付业务的发展。

二、组织业务学习,开展体验工作。工银e支付业务极大降低了客户在线支付业务的注册门槛,简化交易与认证环节,提高了支付成功率,是今年工行重点推广的新产品。该行网点主任在晨会或晚会中组织员工集中学习,重点对工银e支付开通与交易流程说明做详细说明,务必保证每一位员工了解该业务的基本功能用途,掌握业务相关操作。同时,还鼓励员工积极体验工银e支付,通过亲身体验的方式,让参与者对工银e支付有一个更深层次的认知度。

三、注重业务培训,强化队伍建设。本着“缺什么,补什么”的原则,该行及时对全员进行工银e支付业务的强化培训,针对工银e支付业务要点,采用“请进来”的方式,邀请市分行有关部门举办专题讲座,提高网点队伍的营销水平和服务技能。同时,制定科学合理的考核方案,有效调动了全员参与营销的积极性和主动性。

四、严格风险防范,杜绝事



故发生。该行严格操作流程管理,严把每一笔工银e支付业务的真实性、合规性,大大提升了

工银e支付业务风险防控能力,杜绝了风险事故的发生。

(马燕伟)