

中国人寿山东新农合大病保险试点见成效 大病保险实现“花小钱 看大病”

山东枣庄台儿庄区农户褚义南(化名)在大病初愈后,一谈起住院报销的事情就面露微笑。“前前后后报销了44798.58元钱,参加新农合和大病保险真的很合适。”

2013年6月27日,褚义南突发急性心肌梗塞,先后在台儿庄区人民医院、徐州市中心医院住院救治并进行了支架手术。这次大病让褚义南一共花费了61398.51元医疗费,所幸,作为一名被大病保险试点新近覆盖到的新农合参合人员,褚义南通过新农合报销了17122.73元,进而通过大病保险又补偿了27675.85元,最后褚义南一家仅支出医疗费16599.93元,两次报销比例合计达72.96%。

与全国很多新农合参合农民相比,褚义南所在的山东(枣庄)参合农民被新近试点的大病保险制度纳入其中,继去年8月国家发改委等6部委联合下发《关于开展城乡居民大病保险的指导意见》之后,各地政府与商业保险公司纷纷探索大病保险试点的具体实施方案,这一制度不仅覆盖到城镇居民,还覆盖到了广大的新农合参合农民。据不完全统计,参加新农合补偿之后的个人自费部分,纳入大病保险合规医疗费用范围的比例达到近90%,在经济

欠发达地区更高,有的接近95%,这一政策的实施切实减轻了农村居民的医疗费用负担,真正达到大病保险“花小钱、看大病”的试点初衷。

15元筹资 最高补偿20万元

去年10月16日,山东省政府办公厅出台《关于开展新型农村合作医疗重大疾病医疗保险工作的意见(试行)》。随后,山东省卫生厅、发改委、财政厅、民政厅、保监局五部门联合下发《山东省新型农村合作医疗重大疾病医疗保险工作实施方案(试行)》,确立了“政府主导,引入商业保险机构承办新农合大病保险”的试点思路,在全省实现统筹,即统一筹资标准,报销目录和报销政策,在新农合报销基础上,对20类大病再次给予补偿,形成多层次的保障机制,进一步减轻个人负担。

这就是被山东广大农户亲切称作“新农合大病保险”的试点方案,具体而言,2013年按照人均15元的标准从新农合资金中划拨为大病保险保费,对新农合报销后个人负担的合规医疗费用按照合理比例进行补偿,每年最高补偿额达20万元。

按照“商保承办”的试点思路,中国人寿取得了山东省济南、青岛、枣庄、烟台、潍坊、泰安、日照、菏泽等8个地区的大病保险开办资格,涉及参合人员近3300万人,这一规模在中国人寿全国范围内乃至全行业内也占据首位。

统计数据显示,截至9月30日,中国人寿山东分公司承保范围内新农合大病保险累计补偿15万余人次,补偿金额达2.1亿多元。

即时结报 减轻四处筹钱压力

在试点过程中,能否让民众迅速、方便地领取大病保险补偿款,是考量大病保险承办人商保机构的一项重要指标。

“目前能够即时结报的医疗机构,大多采用‘入院时缴纳少量押金,出院时仅缴纳总费用与总补偿之间差额’的模式,减轻了农民住院时四处筹钱、先行缴纳全部费用的巨大压力。”中国人寿山东分公司健康保险部总经理岳文成告诉记者,面对非即时结报案件,政企合署办公的模式则实现了“一站式补偿”,农民仅需到合署办公地点一并递交新农合基本医疗与大病保险非即时补偿时所

需的资料即可,免去了申领补偿款的奔波之苦。

据了解,在各级卫生部门的支持下,中国人寿与山东省卫生系统在省、市、县三级机构建立起联合办公室,形成合署办公的工作机制。省市两级主要负责新农合大病保险的政策制定、业务分析、问题解决及督导等,县区级主要负责政策制度的执行、业务推动、非即时结报的一站式服务,问题汇总及数据统计上报等。在政策贯彻执行、系统对接、即时结报等方面,大病保险合署办公机制切实发挥了重要作用。在合署办公过程中最大限度地减少参合人员因不了解政策而多次跑腿的情况,也最大限度地节约了新农合及保险公司的办公及人力成本。

值得一提的是,自合署办公以来,长清区新农合借鉴中国人寿的转账流程,实现了客户提供账户后将新农合赔付款项与大病赔付款项转到同一账户的便利,极大方便了客户领取,而与此同时,商保承办人严格按照理赔实务和法律受益顺序索要账户资料,避免理赔款项他人挪用的风险以及家庭成员中因款项而产生的纠纷,切实将风险防范落实到每一家每一户。

(本综)

10万亿,信托理财“拐点”已到?

本报财经大讲堂下周六为您解读信托投资策略



做有态度
有温度的财金报道

服务热线 85196318 85196145
邮箱: qlcai jin@163.com

本报讯 动辄100万的投资门槛并没有阻挡住投资者的热情,信托理财当之无愧地成为国内最近几年最火热的投资品种。借助整体资本市场低迷的东风,信托一路扶摇直上,成为国内目前规模仅次于银行理财产品的投资方式,已经远远超越了保险和基金的总规模。

然而规模之后,也是不断积聚的隐忧。中国信托业协会发布的最新数据显示,截至今

年3季度末,67家信托公司管理的信托资产规模为10.13万亿元,突破了10万亿元大关,再创历史新高。与去年同期的6.32万亿元规模相比,同比增速高达60.3%;与去年4季度7.47万亿元规模相比,又取得了35.61%的增长。不少行业专家高呼,信托理财的拐点了,投资者投资信托产品需要慎之又慎!

然而,在目前通胀高企、资本市场持续低迷、房产投资等

不确定因素加大的情况下,投资渠道的进一步收窄,也让更多越多的富裕家庭感受到了压力,不断地寻找新的投资渠道。这进一步造成了社会上非法融资屡禁不绝,经常造成投资者倾家荡产的悲剧发生。

实际上,尽管不能完全类比,但是从发达国家(美国和日本)的经验来看,信托资产的规模与GDP的规模具有正相关关系,一般是GDP规模的2倍上下。照此推算,我国资产管理市场的规模起码应该在百万亿元以上。而目前,加上信托业在内的资产管理规模也不过才近40万亿元(据有关方面统计,银行理财规模今年上半年约为15万亿元,基金业管理的资产规模今年3季度为3.85万亿元,证券公司的受托资产规模今年2季

度为3.42万亿元、保险资产管理公司管理的资产规模今年上半年约为6万亿元)。据此,中国的理财市场仍然处于成长周期之中,“拐点论”尚早。

但是由于信托产品投资行业很多、门类也较复杂,尽管尚无兑付的问题出现,个别类别的信托出现问题也是很正常的事情。因此,站在10万亿的高点上,如何擦亮双眼针对性、有目的地选择合适自己的信托产品备受关注,本报财经大讲堂也将于下周六再度启幕,讲堂特别邀请了国内知名的财富管理专家,为读者解读10万亿时代的信托优选策略。

有兴趣的投资者可以拨打本报电话:0531-85196316预约座位。

(财金记者 胡景波)

中国银行业协会: 银行卡面临四大挑战

中国银行业协会银行卡专业委员会新任主任、交通银行副行长侯维栋12日表示,当前,我国银行卡产业面临市场环境须进一步规范、服务压力加大、用卡安全问题日益突出等挑战。

侯维栋说,我国银行卡产业目前主要面临来自四个方面的挑战,一是随着行业竞争日趋激烈和竞争主体多元化,市场环境急需进一步规范;二是持卡人数量不断增加,服务压力与日俱增;三是银行卡风险管理与用卡安全问题日益突出;四是互联网应用日益广泛,银行卡产业面临新的挑战。中国银行业协会专职副会长杨再平表示,银行卡转型升级是我国银行业转型升级的重要内容。未来一段时期,我国银行卡产业仍处于大有可为的战略机遇期。挑战与机遇并存,银行卡专业委员会须充分发挥平台作用,应对并解决来自安全、市场环境等方面的挑战;加强借记卡、信用卡两个业务条线,共同面对新兴支付及互联网金融创新,在制订和推广金融IC卡标准等工作上相互促进和共同发展。

中国人民银行公布的统计数据显示,截至今年6月末,全国累计发行银行卡38.3亿张。

(新华社)

安享收益,还是中信理财!

初冬十一月,中信银行济南分行财富管理中心正式运营,是中信银行致力于为高端客户搭建全方位、差异化的金融服务平台的里程碑。值此之际,中信银行特推出财富客户专享产品,为中信银行高端客

户提供一种差异化的投资选择。同时,济南分行多年来助力当地老龄事业的发展,喜获“敬老文明号”荣誉称号,为更好地体现“爱心之外更显专业”的服务理念,中信银行针对老龄客户推出新一期的信福年华“安

心理财”,以进一步满足中老年客户的投资理财需求。

中信银行温馨提示:目前投资理财种类繁多,为了保护您的财产安全,投资者在选择产品之前请向专业理财经理咨询。

产品系列	起点	期限	预期年化收益率	特点
安心理财系列	5万	8个月	5.3%	保本,低风险,适合谨慎型及以上投资者
	50万		5.45%	
共赢系列	5万	3个月	5.0%	中低风险,适合稳健型及以上投资者
	5万	6个月	5.2%	
财富客户专享	300万	2年	9%	为高端客户提供差异化投资选择,财富专线:85180194/293

具体发售日期及更多理财产品详情询中信银行各网点,网点理财经理将竭诚为您服务。中信理财邀您共享理财盛宴!

理财非存款,产品有风险,投资须谨慎!中信银行对理财本金与收益不承担保证责任。

淄博、济宁、东营、临沂同步发售!

中信银行网点名称	理财热线
分行营业部	85180168/169/102/170
市中支行	86058456/86058756
历下支行	86958366
北园路支行	68855983/88961026
槐荫支行	87065836/87919926
舜耕支行	82620998
经十路支行	82055117
解放路支行	81183466/88529976
英雄山路支行	82066006/66950388
泉城路支行	86976543
高新支行	88692169
阳光新路支行	86110877
明湖支行	67890156/67989701
历城支行	66890219
舜玉支行	89730287/286

银行大鳄试水P2P 欲与草根错位竞争

银行P2P以其自有特色,与民间P2P形成了错位竞争格局,这也令民间P2P对银行介入P2P持欢迎态度。

继招商银行首家推出网贷平台(P2P)这一新兴互联网金融模式后,包括广发银行、农业银行等多家银行的P2P平台也正紧锣密鼓筹备之中。

银行P2P线下审核人力成本以及融资额度的“双高”,让银行P2P保持着“高富帅”本色。银行P2P的融资企业以规模相对较大的小企业为主,与民间P2P形成了错位竞争格局,这也令民间P2P对银行介入P2P持欢迎态度。

多家银行欲试水

银行正凭借多年积累的线下信贷调查经验、风控经验以及庞大的客户资源优势,杀入草根金融P2P领域。继招行首家“吃螃蟹”推出P2P平台后,多家商业银行正紧锣密鼓酝酿推出P2P平台。

打造P2P平台是广发银行新升级的网络金融部一个业务发展方向。“我们将尝试将互联网特点和银行基因有机结合,探索适用于中国银行业的网络投融资产品。”广发银行有关人士称。

此外,据了解,农业银行已专门抽调人员成立“互联网金融推行办”,负责P2P平台的筹备工作。

银行大鳄进入P2P领域一度引起民间P2P行业骚动,但通过招行P2P平台已经撮合的8笔融资、平均每笔为1859.4万元的融资金额来看,民间P2P们很快意识到银行终究是“高富帅”,投资门槛以及对应融资企业与民间P2P存在明显差异。

招行小企业e家已经完成的8笔融资,其预期收益率在6%~6.3%区间,大大低于民间P2P的利率。民间P2P平台的利率通常在12%以上,甚至高达30%以上。网贷之家11月7日的日报数据显示,81家P2P平台中有12家的纯收益率在30%以上。

“银行有强大的信用做支撑,所以才能募集到低成本资金,民间P2P平台至少要12%以上利率才能募集到投资资金,投资者的风险偏好和收益率期望值都比银行P2P平台高。”周世平称。

在P2P行业风险频发的当口,银行杀入P2P行业或将加速P2P行业洗牌。“随着银行这类风控经验丰富、经营规范的机构介入P2P,规范的P2P平台将越来越得到投资者认可,同时也有利于为P2P行业培养理性投资者。”周世平称。

银行占据信用优势

民间P2P平台由于此前风险频发,为争取投资者信任,风险控制模式已越来越接近银行。越来越多的P2P平台引入了担保公司提供担保,担保费率在1%~3%,此外越来越多的P2P平台普遍提供实地认证服务,这与银行线下信贷调查相仿。

高达10%以上的募资产本,也即投资者预期收益率,再加上无法通过线上审核降低成本,注定民间P2P平台的融资群体只能锁定风险相对较高的小微企业、个体户等。“民间P2P将只能定位于银行P2P的补充,服务银行覆盖不到的客户。”周世平称。

但受种种因素制约,无论是民间P2P还是银行P2P都尚未发挥互联网借贷平台的低成本优势,甚至已经偏离起源于国外的P2P平台的原始模式。

“国内的信用体系不完善,导致国内P2P只能采取此种发展模式,无法像国外P2P平台一样依据大数据直接在线上完成对借款人的审核,国内的P2P现阶段只能以借款人的网上记录作参考。”张博宇称。

(唐曜华)