

推拿

文/片 本报记者 王媛

“叔叔,叔叔,我想你啦!”4岁的阳阳一进门就抱住了徐宜元的胳膊,甜甜的童音逗笑了推拿店里的其他人。

冬日午后,暖阳斜斜照进十平方米的小屋,加上小患者们叽叽喳喳的声音,徐宜元的推拿店里暖意融融。徐宜元一边用双手感受着阳阳小手上的穴位,一边微笑着听阳阳妈说着近两天阳阳的病情。由于天气多变,阳阳最近感冒了,一直咳嗽,消化也不好。

别看阳阳只有4岁,却是徐宜元的“老”患者了,从1岁半就来做推拿,跟徐宜元特别熟,一见面就“叔叔,叔叔”叫个不停。

26岁的徐宜元干这行已经4年多了。12岁那年

因为视网膜脱落,他永远地失去了光明。年少的他从普通学校转入了山东省济南特殊教育中心学习小儿推拿。

2009年,在父母的帮助下,22岁的他在南全福街附近租了三室一厅。两室作为一家三口吃住的地方,剩下的一室布置成了一间小儿推拿店,简陋的小店只有一张床、几把椅子。创业初期,生意非常惨淡。几乎没有小患者,大人来推拿,一看他那么年轻,扭头就走。

直到2011年,附近小区的一个年轻妈妈带着几个月大的婴儿来找他,婴儿当时发烧38.6℃。推拿结束后,他老是担心孩子的烧是否退了,以至于一晚上都没睡觉。第二天,孩子的妈妈打来电话,说孩子退烧了,他的心才算落了地。

从那以后,他的推拿店开始在街坊邻居中有了小名气,生意开始步入正轨。现在最忙的时候,一天会有十几个小患者,徐宜元连饭都顾不上吃。

初尝创业甜头的他并没有满足,“现在我的第一个梦想实现了,就是能养活自己和爸爸妈妈了。”至于下一个梦想,他想了想说,“慢慢来吧!”



徐宜元的推拿很舒服,小患者边玩玩具边做按摩。



▲小患者在推拿的时候闹着要吃饼干。



▲闲暇之余,徐宜元爱玩汽车模型,他最爱的一辆是女友送的,车牌号“618”是他们相识的日子。

◀徐宜元的按摩手法让第一次来的小患者惊喜不已。

众多品牌全线混战,汽车厂商降价血拼,库存风险触及红线,全年指标压力巨大,省城消费者万众期待——

岁末巨惠 抢车

>>主办单位: 齐鲁晚报·生活日报

2013济南岁末精品车展

>>时间: 2013年12月13--15日 >>地点: 济南舜耕国际会展中心

12月13日-15日, 2013济南岁末精品车展隆重启幕。充分挖掘市场消费潜力, 助力车商打一场漂亮的岁末“收官之战”, 为消费者提供便利、优惠的购车平台。2013年度最后一次赏车、购车盛会, 一旦错过只能等明年。

中国品牌销量冠军 帝豪汽车

微信关注“车轮上的济南”:gojinan

幸运大抽奖, 帝豪汽车开回家。

面包发酵饮料

养胃消化好

“用” 银行的钱 买自己的车 建设银行龙卡购车分期付款 部分车型0利率0手续费