

商家称新政对土特产也影响不小

送礼的少了,潍坊萝卜销量减半

本报12月3日讯(记者 丛书莹)3日,记者走访城区几家潍坊萝卜实体店发现,今年潍坊萝卜的销量和往年相比销量减半。不少店主认为,今年用萝卜送里的少了。

记者来到鸢飞路和行政街交叉口,这里集聚着很多潍坊萝卜销售店。记者观察了一段时间,发现上门购买的顾客很少。在鸢都青龙潍坊萝卜销售店,四名销售人员正在忙着把萝卜装箱。店主苏女士表示,往年销售人员比现在还多,都忙不过来,今年的生意明显不大行。

据苏女士介绍,往年每天能卖出3000根,现在每天也就卖1500根。按照萝卜的大小,每根在3-5元,和往年的价格没有多大变化,但是由于今年萝卜的产量一般,销售商收购萝卜的进价高,差不多2块多钱一根。一根萝卜挣不了几毛钱。经销商一般都是靠走量来赚钱,但是今年的销量却一般。

小绿腰潍坊萝卜店的董女士也表示,今年的萝卜卖的一般。以前店里的顾客络绎不绝,今年明显感觉顾客量减少。而且来买的顾客也不像往年一样,一买就是好多箱。现在都是一两箱。“每天的销量和去年比,直接就减少了一半。”

另外一家萝卜店的店主说,往年有的人开着车来买萝卜,一买就是十几箱,几十箱。店里的人都忙得不行,有的时候还要招临时帮手。今年的人手不但没有增加,反而还减少了,因为现在的生意三四个人就能忙过来。

在一些卖潍坊土特产的店里,摆放着一些包装好的礼盒。一店主告诉记者,生意一般,谈不上兴隆。往年一天最多的时候能卖出几十箱,现在也就几箱。

针对今年的萝卜销售情况,一些店主表示,可能和政府部门出台的文件有关。往年政府部门购买的数量占很大比重,今年严禁使用公款走访、送礼、宴请等。有些部门就把土特产列入了礼品行列,潍坊萝卜作为土特产便受到了波及。



在鸢飞路行政街路口一家萝卜店,工作人员正在忙着包装。
本报记者 丛书莹 摄

实体店主开网店拓宽销售渠道

记者了解到,为了拓展销售渠道,越来越多的潍坊萝卜经销商选择通过网络将潍坊萝卜销往全国各地。

在鸢飞路民生街20多家潍坊萝卜实体店,有一多半都开着网店。在绿参潍县萝卜老店,几位中年妇女正在麻利地包装着将要发往全国各地的潍坊萝卜。套袋、码齐、封箱、贴发货单。工作人员表示,通过淘宝卖潍坊萝卜的最大好处是订单式,顾客下单后再安排包装,保证新鲜,并且销

售面可以拓宽到全国各地,很大一部分都是回头客。记者了解到,这家潍坊萝卜店有自己的萝卜基地,每隔一天就从基地运送4000根萝卜到店。

在鸢都青龙潍坊萝卜店,店主苏女士表示,他们的网上客户大多是省内外地客户,每天能卖出十多箱,虽然和目前实体店的销售量还没法比,但是随着回头客的增多,网上的销售量也在逐渐增多。“刚开始开网店的时候,客户很少,随着时间的增长和

萝卜的保质保量,网店的信誉逐渐提高,销售量也在逐渐增多。”

苏女士说,刚开始网上卖萝卜时,大的快递公司并不愿意合作,给的快递价格很高,现在销量上去了很多大型快递公司都主动跟她合作。如果客户订的多,他们也会在快递价格上给客户优惠。据了解,一店两用、实体店加网店已逐渐成为潍坊萝卜销售的两个主要渠道。

本报记者 丛书莹

居然之家
Easyhome

中国驰名商标
— ★★★★★ —

装房子 买家具 我只来 居然之家

居然之家潍坊店
12月14日
盛装开业 倾情巨献

★全免单

购物抽取,免单大奖!买多少,免多少!你敢买,我就敢免!

★进店我有礼

开业当天,无需购物,参与活动即可领取精美礼品一份。

★豪礼大派送

iphone5s、金条大奖任你选!

★百余厂商 万款名品

惊爆特价!

居然之家形象代言人:陈宝国

先行赔付

先行赔付

绿色环保

绿色环保

30

一个月无理
由退换货

送装

送货安装零
延迟

同一品牌
同一价格

同一品牌
同一价格

3

三包服务期
延至三年



地址:潍坊市奎文区鸢飞路与玉清东街交汇处东南角
联系电话: 0536-2080555