



本报专访临清市委书记王建鹏：

依托京杭运河再造临清港

本报记者 李军 通讯员 王会

临清市委书记、市人大常委会主任王建鹏在接受本报记者专访时介绍，临清作为国家中原经济区和山东省“一圈一带”三大重点区域发展战略的叠加区，发展机遇前所未有，临清正抢抓机遇，研究好、利用好。明确的发展定位与临清市产业发展相吻合，完备的交通布局提升临清市区位优势，强大的政策支持助推临清快速崛起。临清将紧紧依托特色产业和骨干企业，抓住新机遇、谋划新项目、对接新政策，打造临清“跨越赶超、二次创业”的新局面。



临清市委书记、市人大常委会主任王建鹏

打造“双五十”区域性中心城市

记者：临清市在“二次创业”中树立了什么样的目标？

王建鹏：为对接“一区一圈一带”区域发展战略，加快打造临清市经济“升级版”，在通盘考虑产业发展、交通区位等因素的基础上，瞄准更高发展目标，研究确定了新的发展思路，即：大力实施“一轴引领、一区带动、两翼提升”发展战略，建设“四个基地”，打造“双五十”区域性中心城市，确保圆满完成三年跨越赶超目标任务。

“一轴引领”即依托京杭运河黄金水道，建设京杭运河发展轴，加强水运的整体设计和节点设计，合理规划建设沿河产业园区，发展一批现代物流园区、大宗商品集散地以及特色文化旅游、休闲度假旅游园区，再造临清港口商埠，带动临港加工、仓储、物流、旅游等相关产业加快发展；“一区带动”即按照“一区六园”的发展框架，科学规划功能分区，集中整合各方面的优势资源，在资金、土地等要素安排上优先重点倾斜，加快临清经济开发区建设，到2015年建成千亿开发区；

“两翼提升”即以西南部烟店、潘庄、唐园轴承产业和东部金郝庄、松林、戴湾、魏湾纺织产业为“两翼”，加快转型升级步伐，到2015年两大产业主营业务收入都要达到500亿元以上；“四个基地”即建设全国知名的先进制造业基地、辐射周边的现代商贸物流基地、具有运河文化特色的旅游休闲度假基地和现代农业示范基地；“双五十”区域性中心城市即建成区面积50平方公里、常住人口50万人的区域性中心城市。

围绕这一总体目标和发展思路，深入实施企业“二次创业”，支持企业加大投入，膨胀规模，力争有一批企业跨入省百强、行业全国百强行列。到2015年，全市工业固定资产投资年均增长25%以上，累计完成630亿元；规模以上工业企业达到500家以上；主营业务收入年均增长26%，实现翻番，达到2450亿元；地方税收过千万元的企业达到16家、过亿元的2家；装备制造，有色金属，纺织及服装加工产业主营业务收入分别达到710亿元、620亿元、520亿元。

努力打造大企业、大集团

记者：临清市如何开展企业的“二次创业”？

王建鹏：项目建设是“二次创业”最重要的载体和手段，没有项目就谈不上创业。临清把企业的“二次创业”放在实施“一区一圈一带”工作的整体布局中去推进，抢抓机遇加快建设，通过谋划新上项目，拉长产业链条，在当前企业竞争日趋激烈、转调要求不断严格的形势下站稳脚跟。

在设备提档次上实现新突破。临清是老工业基地，传统产业比重大，装备水平也较为落后，如果能够在技术改造上实现突破，临清的产业档次就会有大的飞跃。广大企业抢抓国际金融危机时期引进先进设备成本低的机遇，坚持用先进技术改造提升传统产业，加快淘汰落后工艺技术和设备，推广应用自动化、数字化、网络化、智能化等先进制造系统和智能制造设备，推动关键领域的技术装备达到国际国内先进水平，切实提高产业层次和产品附加值。

在开放迈大步上实现新突破。企业要实现跨越赶超，提升规模和档次，来得最快、最现实的就是面向世界寻求合作，

善于利用国内外的一切可以利用的资源和因素。下一步，临清企业拿出优质资产、优势产品，主动寻求与世界500强、国内500强等大企业的合资合作，实现互利共赢、共同发展。近日，迅力集团与世界500强新兴际华集团下属的新兴能源装备股份有限公司，就建设LNG、CNG加注站，生产CNG大气瓶运输车等签订战略合作协议，真正迈出了与世界500强合作的重要一步。同时注重招才引智，不管哪个行业、哪个产品，只要拥有了顶尖专家，就掌握了发展的主动权；要实施企业的兼并重组，临清企业家都要有魄力有胆识，通过强强联合、优势互补、整合资源，实现资本、研发、管理、品牌全面与国际接轨，努力打造大企业、大集团。

在创新求高端上实现新突破。企业不创新就没有生命力。要把科技创新作为核心战略，发挥科技创新对结构调整的带动作用，形成临清经济发展的新优势。临清的目标是到2015年，规模以上企业技术研发投入达到1%以上，其中重点骨干企业、高新技术企业、新兴产业企业达到5%，研发装备水平达到国际国内先进水平。

本报专访莘县县委书记朱加云：

打造名副其实的 中国蔬菜第一县

本报记者 谢晓丽 本报通讯员 刘黎辉 杨浩

“聊城不敢小莘县。”在日前举行的全市重点项目建设观摩会上，聊城市委书记林峰海如此点评莘县。莘县县委书记、人大常委会主任朱加云在接受本报记者专访时介绍，在聊城今年举行的重点项目建设观摩会、实施“农业龙头带动”战略观摩推进会、全市加快“一区一圈一带”建设暨“双百大城市”三年攻坚战第一战役现场观摩会上，莘县均取得好成绩，被市委书记林峰海称之为“莘县现象”。莘县将积极探索具有莘县特色的跨越发展新路子。



莘县县委书记、人大常委会主任朱加云

前9个月93个重点项目开工建设

记者：在重点项目建设上，莘县通过“二次创业”取得了哪些突破？

朱加云：莘县把项目建设作为培植经济发展后劲、推动全县经济社会跨越赶超的重大举措，以盐油化工、战略性新兴产业、服务业物流项目为重点，举全县之力大上项目、上大项目，千方百计增加优质高效投入，强化县级领导帮包制度，建立招商论证洽谈、重点项目联席会议、联审联批等制度，完善项目推进机制，定期召开调度会，协调解决项目建设中的困难和问题，切实加快项目建设进度。

年初确定的100个重点建设项目，其中有18个项目被列为市级重点项目，项目计划总投资423.7亿元，今年计划

投资109.7亿元。截至9月底，全县100个重点项目有93个开工建设，累计完成投资67.1亿元；18个市级重点项目累计完成投资25亿元。恒基首阳薄膜太阳能电池、德隆新能源电动车等一批投资过10亿元的项目正在加快建设。

莘县的综合实力也实现快速提升。预计1—9月份，GDP完成185.7亿元，同比增长10.3%；全社会固定资产投资完成95.3亿元，同比增长23%；地方财政收入完成5.4亿元，同比增长35.8%，完成年初任务的71.1%；税收完成4亿元，占财政收入的比重达到74.3%；城镇居民人均可支配收入达到14975元，农民人均现金收入达到9533元，同比分别增长14.6%和14.5%。

莘县成为浙商最佳投资县级城市

记者：莘县目前招商引资的成果如何？

朱加云：招商引资是跨越发展的重要“引擎”，必须把招商引资作为“一把手”工程，打一场招商引资攻坚战，以招商引资的大突破，推动经济的大发展。

在今年聊城市政府下达的招商引资任务70亿元基础上，莘县自我加压，提出了完成85亿元的工作目标。为明确招商任务，莘县成立了24个专业招商局，明确招商主体，给50家企业下达招商任务，广泛联系上下游客户资源，发挥企业招商主体作用。在不久前举行的2013年第10届浙商（投融资）大会上，莘县荣获“最佳

投资县级城市”。

此外，莘县还确定了油盐化工、高端机械制造等八大重点招商产业，细化到37个下属行业，策划了“212”招商引资重点招商库。在抓好主导产业的同时，该县还根据国家产业政策和自身的实际情况，筛选谋划了10个新的发展方向 and 项目。

今年1—9月份，莘县招商引资到位资金53亿元，同比增长89%。共签约项目97个，协议投资额215亿元。其中投资过10亿元的6个。在谈的项目67个，意向投资额205亿元。其中过亿元的项目43个，过5亿元的项目14个。

莘县荣获“中国蔬菜第一县”

记者：莘县是典型的农业县，在现代农业发展上，如何实施“跨越赶超”？

朱加云：今年以来，莘县提出争当聊城农业发展排头兵，建设中原现代农业发展先行区的新目标。新建瓜菜菌生产基地20处，瓜菜菌播种面积达到56万亩，产量210万吨。被中国蔬菜协会命名为“中国蔬菜第一县”。全县无公害农产品、绿色食品认证总数达到40个。市级以上农业产业化龙头企业达到32家，莘县同舟农业有限公司在深圳前海股权交易中心成功挂牌。

农产品品牌创建工作富有成效。今年以来，我县新申报注册“莘县西瓜”国

家地理标志商标1个，加上先前已注册的“莘县香瓜”、“莘县蘑菇”，总数达到3个。同时，为整合莘县蔬菜资源优势，增强市场竞争力，我县正在申报“莘县蔬菜”集体商标，目前，该集体商标申报已被国家工商总局受理。

农产品销售渠道也不断拓宽。今年，在北京新发地市场开辟了莘县蔬菜专销区。目前，北京新发地莘县蔬菜专销区、莘县鲜活农产品配送直供站已经正式启动，并与新发地市场驻鄂尔多斯配送站、中国石化等签订了配送直供协议。同时，我县还与北京高铁集团签订了战略合作协议，向高铁集团配送优质蔬菜。