

烟台银保产品保费连年下降

银监会发布新规, 保险公司人员或可再驻点银行 业内认为, 此举将有利于银保产品发展



银监会对保险公司驻点银行的监管一旦放开, 对大的保险公司而言, 是一个利好。图为中国人寿公司外景。本报记者 李泊静 摄

本报12月17日讯(记者 姜宁) 曾被诟病而叫停的保险公司驻点行为, 可能会在明年重出江湖。近日, 银监会印发《关于进一步规范银行、邮政保险代理渠道销售行为的通知(征求意见稿)》, 从中可以看出: 银监会对保险公司人员驻点卖保险的行为监管有所松动, 保险公司人员或将被允许在银行、邮政机构的网点进行辅导咨询。业内认为, 这一新规能促进银保产品的发展。

烟台银保产品保费连年下降的现状, 也或将得到改善。

“在过去的3年时间里, 银保产品的销售量基本是连年下降的。如今《征求意见稿》允许保险公司驻点银行, 虽然说只准进行辅助咨询不能销售, 但也有利于银保产品的发展。”烟台市一家保险公司的负责人说。

去年烟台市保险行业的保费收入为108亿元, 到今年将会提高到120亿元, 烟台市保险行业保费已经连续几年上涨。

但是自从2010年银监会下达通知, 禁止保险公司营销员驻点银行卖保险之后, 银保保费连年下降。市保险行业协会数据显示: 2010年, 全市理财型保险产品保费收入占总保费收入的43.73%, 保费金额为30.28亿元; 2011年, 这一比例降低到43.13%, 保费金额变为28.26亿元; 到了2012年, 全市理财型保险保费收入再次降为26.11亿元, 所占比例也降到了36.98%。

一面是行业保费的上升,

另一方面却是银保保费的下降。这也导致了保险公司放弃了银行保险渠道, 转去做一些替代品。

“虽然引起近几年来银保产品保费量连续下降的原因, 不仅仅是‘禁止驻点’这一项, 但不可否认的是, 银监会新规出台之后, 会对保险行业带来一系列利好, 能够对银保产品和渠道的发展起到积极的作用。”烟台市保险行业协会秘书长张安澜说。

业内观点

控制销售误导比限制驻点销售更有用

本报记者 姜宁

其实在保险行业内部看来, 目前困扰消费者的问题, 并非保险公司驻点银行卖保险这一行为, 而是一种销售误导。

“这种销售误导分为两种情况, 一种是保险公司的营销员为了完成任务而误导消费者买自己的产品, 另一方面是银行工作人员由于不懂保险产品而产生的被动性误导。”烟台市保险行业协会秘书长张安澜说, 其实控制销售误导比限制保险公司驻点销售更有用。

“其实被动型销售误导比保险公司营销员主动误导消

费者更可怕, 因为权责不清, 本来是银行的销售责任, 最后社会舆论和监管部门把所有‘板子’都打在了保险公司的屁股上。”不过, 经过3年的监管规范, 以及一系列烟台本地摸索出来的规章制度的出台, 能够为银保行业加一把安全锁。

此外, 张安澜提到, 银监会新规中体现的“保险公司人员需佩戴有明显本公司标志的胸牌, 着装与银行、邮政代理机构工作人员要有显著区别”这一点, 是非常重要的。因为目前保险公司营销员和银行业务人员基本都是穿着藏青色的西服, 很难区分。

新规解读

只许辅助咨询, 不准销售产品

2010年, 银监会曾明令禁止保险公司到商业银行驻点销售保险产品的行为。但新规有所松动。

目前, 银监会已将上述《征求意见稿》下发到各地银监局、地方法人银行业金融机构及部分保险公司, 并计划从2014年元旦开始实施。《征求意见稿》规定, “在代理合作期内, 连续两个季度银行、邮政代理机构省级机构代理同一保险公司业务, 期交保费达到或超过该省级机

构代理该保险公司全部保费收入的30%的, 该保险公司人员可以在该省级机构的相关网点进行辅助咨询。”

不过, 保险公司人员需佩戴有明显本公司标志的胸牌, 着装与银行、邮政代理机构工作人员要有显著区别。同时, 保险公司人员不得单独接触客户销售保险产品, 只能培训银行网点销售人员, 帮助银行网点销售人员解答客户对产品及相关服务的疑问。

本报记者 姜宁

“既能赚钱还能锻炼自己 这个活动真不错”

本报爱心苹果销售团队等您加入



本报12月17日讯(记者 李静) 自本报招募大学生成立爱心苹果销售团队的活动推出以来, 吸引了众多大学生来电咨询。17日, 不少大学生打来电话, 说想加入爱心苹果销售团队, “既能赚钱还能锻炼自己。”

近几天, 不少打电话咨询的学生都想借着这样的机会锻炼一下自己。有同学说: “既能

赚钱还能锻炼自己, 这个活动确实不错。”

如果您也想参与本报爱心苹果的销售团队, 借此机会锻炼自己, 那就赶快打电话报名吧, 咨询电话15275567096。

为让更多的学生买到价格实惠, 质量正宗的平安果。本报特招募在校大学生成立爱心苹果销售团队, 在圣诞节来临之际, 在校园中销售平安果。

本报准备了多种规格的圣诞平安果, 如80级别(直径80mm)红富士、85级别红富士、65-70级别小国光、贴字苹果。这些平安果全部来自正宗苹果产地栖霞。

口腔溃疡复发或可引发肾脏损害

一位口腔溃疡患者的诉说

“大夫, 我反复口腔溃疡好几年, 以前吃点维生素就管用, 现在怎么吃也不管事。最近, 嘴里溃疡不断, 不会是癌变了吧? 大夫, 另外我还有风湿病关节炎的毛病, 跟这个口腔溃疡有关系吗?” 前来就诊的陈女士向医生(济南泉城医院口腔溃疡病专家-辛玉娥主任)诉说自己的遭遇。听完陈女士的描述, 辛主任为陈女士进行了检查, 发现陈女士还有外阴溃疡、风湿性关节炎疼痛, 进一步检查了眼睛、皮肤、肛门、双肾, 并做了相应的医学检验, 最后诊断为“白塞氏病综合症”。

“你得的这个病不是一般的复发性口腔溃疡, 而是白塞氏病(白塞氏综合症)。”辛玉娥主任说。“啊? 什么? 我得了白塞氏病? 还能治吗?” 陈女士有些疑惑。辛主任说, 很多人都会以为口腔溃疡不算病, 吃点去火药就可以啦。其实, 口腔溃疡隐藏重大杀机, 经常复发危害严重, 不仅会增加口腔癌变的风险, 后期还会导致肾脏损害增加罹患尿毒症的风险。但是, 只要树立科学防治观念, 尽早治疗, 不管是口腔溃疡还是白塞氏病都是可以治好的。

辛玉娥主任说, 口腔溃疡发病原因与免疫因

素有重大关系, 引起口腔溃疡的相关疾病有: 白塞氏病、口腔扁平苔癣、口腔癌、红斑狼疮、天疱疮、类天疱疮、风湿类风湿、白细胞减少症、慢性咽炎、放化疗后口腔溃疡、肾病综合症、尿毒症等, 科学对待, 口腔溃疡是可以治愈的。如果口腔溃疡反复发作7天不愈, 就应该及时到专业医院进行检查, 谨防口腔溃疡表象下隐藏其它严重疾病。

德国技术+名医, 攻克口腔溃疡

济南泉城医院: 辛玉娥采用我院从德国引进独创专项技术“自血循环免疫疗法”及齐鲁中医药研究院科研新型特效药物“口疮败毒胶囊系列方剂”标本兼治。治疗复发性口腔溃疡、白塞氏病、扁平苔癣、天疱疮、类天疱疮、红斑狼疮、白细胞减少症、风湿类风湿、顽固性口臭、口腔白斑、灼口综合症等疾病疗效显著, 自1986年以来, 已有近20万患者康复见证, 深受患者好评。

咨询电话: 400-6090777或0531-88190333

专家QQ: 4006090777

详情登录官方网站: www.qlly120.com

地址: 济南市解放路3号(甸柳庄)