

## 冰雪、雾霾等天气导致交通事故频发

# 冬季爱车需备车损险和三者险

本报12月23日讯 记者从德州市多家保险公司了解到,近日,由于冰雪、雾霾等天气原因,导致车辆连环追尾、事故频发,理赔案件增多。

“最近的雾霾天气,导致能见度低,开车发生了轻微事故,造成了不必要的经济损失,在考虑购买第三者责任险。”家住南龙国际的张先生说。据车辆保险专家介绍,由于天气因素,在主险中,车损险和第三者责

任险是冬季必不可少的险种。车损险是针对保险车辆发生事故而受损时,保险公司进行相应赔偿的险种,赔偿限额可以按照以下三种方式选择:1.按投保时被保险机动车的新车购置价确定;2.按投保时被保险机动车的实际价值确定;3.在投保时被保险机动车的新车购置价内协商确定。第三者责任险的赔偿限额分为5万元、10万元、15万元、20万元、30万元、50

万元等多个档次,负责赔偿交通事故引起的第三人人身伤亡或财产损失的险种,交强险在对第三者的财产损失和医疗费用部分赔偿较低,车主可考虑购买第三者责任险作为补充。

据记者了解,车损险和三者险的附加险不计免赔险同样值得车主考虑。投保不计免赔险可以把本应由车主自己承担的部分赔偿责任再转嫁给保险公司,但是,不计免赔险只能将车损险

与第三者责任险事故责任的免赔率转嫁给保险公司,并不承担其他险种的免赔率。在购买车险时,车主应给车损险与第三者责任险分别投保不计免赔险,将自身理赔权益最大化。

专家提醒大家,冬季天气严寒,多雾和冰雪天,车祸概率反而较大。因此,冬季到来不仅仅要给车辆做好保养,更应该重视保险问题。

(财经记者 孙萌萌)

### 联社资讯

## 德城区联社开展 刷卡有奖活动

德城区农村信用社在元旦、春节来临之际积极开展省联社推出的“泰山如意卡 精彩行天下”刷卡有奖活动,活动时间为2013年12月1日至2014年2月28日,活动期间,使用山东省农村信用社发行的各类银行卡累计消费积分达到2000分以上的持卡人,均有礼品相送,累计消费满2014元(含)的山东省农村信用社银行卡持卡人,均有机会抽取价值3500元的国内旅游奖。消费积分按照金额计算,每一元积一分,不足一元不积分,对房地产、购车、批发以及公益类等商户消费不积分,对退货、冲正的消费交易不积分。单笔消费超过20000元的交易,按照20000分积分。刷卡有奖活动将于2014年3月中旬由山东省农村信用社抽出600名中奖人,由当地农村信用社通知持卡人,并在“齐鲁晚报”、“山东科技报”和山东省农村信用社外部网站公布获奖卡号。(孙海敏)

## “双十佳服务银行”德州农信系统占8家



2013年12月12日,德州市举行金融业“双十佳”颁奖典礼,德州农信系统占8家。(王保刚 刘希伟)

## 农行夏津县支行荣获“双十佳服务银行”



2013年12月12日,德州市举行金融业“双十佳”颁奖典礼,农行夏津县支行荣获“双十佳”服务银行。图为农行夏津县支行行长李珺(前排右一)在领奖。(宫玉河)

## 德城区农信社

# 紧跟经济发展“主流” 助推现代农业发展

德城区联社秉承“跟着农民走,跟上经济发展主流”的理念,积极探索和创新农业贷款模式,大力扶持农业产业化龙头企业和农民专业合作社,积极引导创建现代农业示范区,助推传统农业向现代化农业发展。今年1至11月份,新增涉农贷款8亿元,增幅达到23.28%。

### 成立专营服务机构 助推农民专业合作社发展

针对农民专业合作社大部分采取自筹资金方式这一情况,德城区联社召开专题会议研究。按照市农业局提供的319户专业合作社名单,掌握农民专业合作社的发展情况,对符合支持条件的农民专业合作社建立信用档案,把符合条件的农民专业合作社纳入信用评

定范围,开展对合作社及社员的评级授信,核发贷款证。贷款发放优先支持产业基础牢、经营规模大、品牌效应高、服务能力强、带动农户多、规范管理好、信用记录良的农民专业合作社。对于获得县级以上“农民专业合作社示范社”称号或受到地方政府奖励以及投保农业保险的农民专业合作社,在评级、授信、用信、利率等方面均给予优惠。在黄河涯、二屯设立了农民专业合作社专营服务机构,配备专职工作人员负责农民专业合作社贷款调查、授信、放贷。

### 创新担保方式

量身打造“四位一体”金融服务  
针对农民专业合作社组织模式特点和经营管理水平,采

取“公司+合作社+基地+农户”四位一体的贷款模式,积极开展联户担保、单户担保、林权抵押等相关贷款业务,优化、简化审查审批流程,实行一站式优质服务,实行跟踪上门服务,积极向合作社赠送科技宣传材料,提供种养业、农业新技术等科技知识,及时提供资金、技术支持,帮助合作社解决发展中的难题。举办“服务三农圆梦行动”,邀请省农科院蔬菜研究所研究员现场授课。重点扶持,带动区域经济、产业发展。目前已扶持德丰罗非鱼养殖专业合作社、溪林湾养殖农民专业合作社等农民专业合作社主体5个,发展农民专业合作社社员61户,共发放贷款2956万元。

### 优化金融服务

助推现代农业科技型企业腾飞  
德城联社积极支持农业产业化龙头企业和涉农企业,重点支持馨秋种苗科技、宏光绿色食品等农业产业化龙头企业、涉农企业。创新企业贷款方式,推出“无缝隙优质服务”、“不抽回资金承诺服务”及“短快通”三大拳头产品品牌,配备“专业服务区”、“专业服务队伍”、“专业金融产品”贷款模式、金融产品和服务创新的“三线一体”支持体系,优化、简化审查审批流程,提高办贷效率。主动走进企业开展一站式服务,开展“阳光信贷”工程,通过实行信贷流程公开化、透明化管理,打造公开透明、规范高效、互惠互利的支农“绿色通道”。(刘玉磊)

## 德城区联社设专柜为 农民专业合作社提供服务

今年以来,德城区联社农民专业合作社专营服务机构设立服务专柜,接待来访客户,对客户咨询问题一一予以答复,对符合条件的合作社及社员进行评级授信,核发贷款证,确保客户在有资金需求时,第一时间发放贷款。同时,积极向合作社成员宣传惠农政策、赠送科技宣传材料、教会电子银行产品使用,为其提供一站式服务。该联社通过扶持农民专业合作社发展,带动了农村地方特色种植业和养殖业的规模化发展,促进了农村产业结构调整,帮助农民实现了增收致富。(刘成蛟 郑景芳)

## 德城区农村信用社 创新服务增设文化墙

12月19日,德城区农村信用社在省级规范化标杆网点城隍庙分社成功增设首个文化墙,让客户在进入营业网点办理业务时首先映入眼帘的就是该联社形象标识,视觉冲击感强烈,为客户创造出视觉美感和心理舒适感的服务环境,使客户切实感受到信用社服务理念的转变、服务质量的提升。文化墙的打造,不仅向社会展示了农村信用社良好的外在形象,而且进一步激发了广大员工的自豪感和工作热情,时刻注重自身形象、精神风貌,规范业务操作,不断创新服务内容,向客户提供更优质的金融服务。(李金)

## 夏津联社 推广统计新制度

进入2013年,夏津联社将统计新制度推广应用,新一代信贷管理系统数据规范、客户风险预警建设有效结合,通过加大新统计制度解读力度,强化统计归口管理,扎实开展统计数据规范,为全辖统计工作整体水平的提升奠定良好基础,统计工作质量和效率进一步提高。(张涛)



郭娜,中国银行德州铁西支行理财经理

“月光族”的比例在现在年轻人中的比例越来越高,怎样保持一定的积蓄速度和小资生活水准成为年轻上班族较为苦恼的难题。缺乏理财

## “聚沙成塔”——在点滴中积攒财富

规划和理财意愿是导致年轻“白领”月光的主要原因。因此年轻上班族做好理财规划,选择合适的理财通道就显得尤为重要。基金定投是相对简单的投资方式,不需要投入太多的时间和精力,对于上班族投资而言是尤为合适。

在经济平稳增长的情况下,对于上班族来讲,最好的投资方式是基金定投,基金定投在固定的日期(如每月8日)以固定的资金投资指定的同一只开放式基金,定投周期可以是一周、一月1次或一月2次等。各基金公司规定的每次投入金额起点稍有不同,最低为100元,以200元居多,以100元的整数倍累加,一般不设上限。投资者可在选定基金品种后

到代销银行柜台办理定投,也可在网银和基金公司网站上办理,签订定投协议,约定扣款周期、金额和定投年限。在约定的日期,将会自动从银行卡上扣款。

基金定投可为年轻上班族带来以下好处:一是定期投资,积少成多。每月定投金额小,不影响生活品质,以“聚沙成塔”积攒一笔不小的财富。二是不用考虑投资时点,通过“定投计划”来投资市场,不必在乎入场时点,不必在意市场价格,无需为其短期波动而改变长期投资决策,节约年轻上班族大量时间成本。三是复利效果,长期可观。“定投计划”收益为复利效应,本金所产生的利息加入本

金继续衍生收益,实现利滚利的收益效果。

年轻上班族在实际操作中,要尽量保持长线效应,不宜因市场短线波动而随便终止,持续投资三年以上为佳。只要长线前景佳,市场短期下跌反而是累积更多便宜单位数的时机,一旦市场反弹,长期累积的单位数就可以一次获利。

郭娜,中国银行德州铁西支行理财经理,高级金融理财师,先后取得国家理财规划师、保险从业资格和AFP资格认证。在外汇市场、黄金市场、基金市场有丰富的理财实践经验。联系电话:0534-2468028。