

三个月内怀孕 即可获500元津贴

怀孕险平安夜开卖

今年综艺节目《爸爸去哪儿》可谓红得发紫,五个可爱的明星宝贝也成为人们茶余饭后竞相讨论的话题。看到搞怪的“熊孩子”,不少人也萌生出了要孩子的想法。近日,某保险公司将在平安夜(12月24日)推出怀孕险,花50元买保险,三个月内怀孕即可享受500元津贴。

网站编辑小张将于下个月举行婚礼,26岁的她坦言,“要孩子要趁早,二十五六岁的年纪刚刚好,前几天刚领完证,老人就开始催着要孩子了。”最近,怀孕险的消息一出,着实让小张震惊,“现在保险公司真是太有创意了,生老病死,产品一应俱全,不过这个产品还是挺有意思的,可以考虑购买。”

据了解,该保险公司推出的怀孕险适用于年满二十周岁的女性,保险期限只有3个月。只要从投保之日起,三个月内怀孕就可获得500元的津贴,而一份保险的价格只有50元,对于明年准备生宝宝的人士来说比较划算。

相比较于怀孕险,孕期保险的出现也凤毛麟角,一些保



险公司推出的孕期保险,保障范围多为新生儿畸形和准妈妈的意外等。今年单独二胎政策有所松动,山东省也放开了二胎生育的年龄间隔,怀孕女性

的数量也会有一定程度增加,长远来看,关于怀孕的保险产品,还有着巨大的潜在市场。

记者 李婷婷

滨州市保险行业协会 获评滨州市首批5A级社会组织

12月16日,滨州市民政局下发了《关于对2013年市管社会组织评估情况的通报》,滨州市保险行业协会被评为等级最高的5A级社会组织。

为了加快形成政社分开、权责明确、依法自主的现代社会组织体制,滨州市民间组织管理局启动了对社会组织的评估工作,协会参与了评估活

动。评估内容包括基础条件、内部治理、工作绩效和社会评价4个大项46个指标。11月15日,市社会组织评估委员会对滨州市保险行业协会进行了材料审查和实地考察,并听取了协会负责人的详细汇报,委员会一行对协会的工作情况给予了高度的评价。(记者 李婷婷 通讯员 王前进)

工商银行滨州沾化支行 财智账户卡营销突破130张

今年以来,工商银行滨州沾化支行将财智账户卡营销作为重点工作推进,积极采取多项措施积极强化营销工作,取得了良好成效。截至11月末,营销财智账户卡突破130张。

该行将目标客户和营销任务分配至网点,注重突出财智账户卡的便捷特点,积极深入企业及个体工商户开展精准营销活动,有针对性地深入开展营销工作。同时交叉营销其他金融产品,形成以点带面的良好格局,实现各项业务同步发展。

针对财智账户卡业务,组织全行客户经理,理财经理对

产品功能特点进行全面学习,组织业务人员和客户经理认真学习财智账户卡的交易流程、操作流程和注意事项等,做好财智账户卡营销技能准备工作,提高发卡效率和质量。

对已经办理财智账户卡的客户密切进行售后跟踪服务,及时电话或上门回访客户,了解其使用情况,解决其在使用过程中遇到的问题,使客户能够及时充分了解财智账户卡的功能、优势、使用方法及其安全用卡的措施,让每一个用户都能够安全、安心、便捷用卡,体验到优质、高效、便捷服务。

(孔凡红)

沾化农信社 优质服务“三部曲”

今年以来,沾化农信社不断强化文明优质服务,通过“规范行为、严格管理、激发活力”三部曲,有力地促进了各项工作快速健康发展。

沾化农信社注重转变服务观念,积极推行服务就是效率、服务就是“生命线”的理念,不断强化服务手段,延伸服务内涵。采取集中培训和以会代训的方式对员工进行业务技能培训,深入开展规范化服务导入工作,着力打造标杆银行,切实规范服务行为,提升服务水平。

沾化农信社高度重视文明优质服务,领导层层抓落实,各营业网点,员工统一着工作制服,挂牌上岗,采用微笑服务,大堂经理引导手势、

柜员服务手势,迎送客户语言等细节纳入员工履职考核范围。为强化外部监督该联社还设立了客户投诉电话、信箱和电子邮箱,对查证属实的投诉,根据员工管理办法对相关责任人予以处罚。

通过标杆网点打造,优质服务文明服务竞赛、文明单位创建、民主评议行风等主题活动的开展,员工的服务意识进一步增强,工作信心被激发,业务操作技能得到提高,优质文明服务理念深入人心,网点环境面貌焕然一新,员工职业形象明显改善,业务流程进一步规范,团队凝聚力得到提升,各项业务得到了较快的发展。

(韩福涛)

相关链接

五花八门的保险产品

最近几年,保险公司可谓在产品创新上花费了很多心思,但是,一些保险产品看起来也让人捧腹。

爱情险:婚姻出了问题,可以获得理赔。国内的保险公司近几年所推出的“爱情保险”,其实是夫妻共享一份保单,共同支付保费,共同成为被保险人,同时两人都有受益

权。这份保险除了提供人寿保险,还可以获得金婚、银婚纪念祝贺和终身分红等保险利益,同时保单还附加一些住院补贴、女性疾病、医疗费用等附加险。

赏月险:中秋看不到月亮,也可以请求保险公司理赔,今年中秋节就有保险公司推出了“赏月险”。被保险人指定的

赏月城市的天气情况是阴或雨导致被保险人不便赏月,则保险人向被保险人支付赏月不便津贴。

惹祸险:孩子顽皮打碎邻家花瓶,失手打伤玩伴,保险公司担当责任还要进行经济赔偿,适用人群为家中有孩子的人士。因此,该款保险产品被网友戏称为“熊孩子保险”。

兴业银行滨州分行

多种活动迎新春

日前,记者从兴业银行滨州分行了解到,为配合旺季营销活动的开展,让更多客户认识兴业、了解兴业,该行特推出了“午马闹新春,兴业送好礼”回馈活动。

据悉,该行此次提供了包括理财产品、兴业通POS、资金归集、VIP客户权益等多项客户体验活动,同时也正在开展“客户联谊”、“新春拜年”、“特色沙

龙”、“金融知识进社区”等多种客户回馈活动。寓利于义,该行通过与客户互动,既营造了浓厚的新春氛围,也以实际行动践行着社会责任。

同时,即日起至2014年1月2日,兴业银行发售多款高收益理财产品回馈广大客户,产品涵盖私人银行、天天万利宝系列、现金宝系列等种类丰富的产品,帮助投资者获取更多投资收益。比

如期间推出的私人银行客户专属人民币理财产品,投资起点1000万元,95天、181天、305天理财期限,预计年化最高收益率分别可达6.3%、6.5%、6.6%。

为配合本次活动的开展,兴业银行济南分行特推出济南专属款理财产品,38天、90天、5万起点,预期年化收益最高可达6.4%、6.6%。

(记者 李婷婷 通讯员 苏鑫)

JOB 招聘

美编

因事业发展需求,《齐鲁晚报·今日滨州》现招聘**美编3名**,报名条件:

1、美术、设计或相关专业,大学本科及以上学历,26周岁以下,具备美术编辑或网页设计相关工作经验者优先;

2、熟练运用Photoshop、CorelDraw、Illustrator等相关常用的设计软件;

3、具有良好的审美能力、较强的设计创造能力、独特的视觉感受能力;

4、品行端正,善于与人沟通;责任心强,

简历发至邮箱:qlwbbz@163.com
咨询电话:18663085312 燕主任

诚寻 邹平、博兴 市场代理

齐鲁晚报是我省社会影响力、发行量最大的报纸,也是山东省唯一的省级晚报。

齐鲁传媒集团成立后,齐鲁晚报龙头优势更加明显,选择与齐鲁晚报合作,就是选择了成功,选择了财富、选择了未来!

咨询电话:3210005

齐鲁晚报 招聘驻邹平记者

因工作需要,面向社会公开招聘**新闻记者5名**。

工作地点:邹平。

招聘条件:应聘人员要求全日制本科及以上学历,品行端正,善于沟通,责任心强,能吃苦耐劳。其中邹平籍,新闻学、哲学、法学、历史学、中文专业优先。

简历发至邮箱:qlwbbz@163.com
咨询电话:18754399234 张主任