



在曲折中前进 质和量“双突破”

烟台保险业“新闻联播”，给你不一样的播报

本报记者 姜宁

正文播报

关键字:63与120亿 数字看保险业

63家保险公司，120亿元保费收入，这是烟台市保险业2013年取得的最直观的成绩。

几个月前，当建信人寿在酝酿了很久之后终于破茧而出的时候，烟台市保险公司的数量最终定格在了“63”这个数字上。目前，全市有35家寿险公司，28家财险公司。在这些公司

中，既有中国人寿、平安保险、中国人保这种央企、国企，也有中英、中意、中德等外资保险公司。最近，建信人寿、工银安盛、农银保险等银行类直属保险公司的加入，更让保险业实现了质和量的“双突破”。

而从保费收入上来讲，继2012年保费收入过108亿之后，经过2013年一年发

展，烟台市保险行业整体保费收入突破120亿元，同比上涨10%。这一数字在整个国内保险市场中位于前列。

不过，这其中也能凸显出发展不均的形势来。例如，作为35强之一的中国人寿占了整个寿险行业1/3的市场份额，平安保险、中国人保在财险市场上，也占了大部分地盘。

关键字:误导与反误导

期10年期的保险产品，让今日已经基本发展成熟的保险业不得不背上“前日”的债。一些产品出现的问题，也给蒸蒸日上的保险业的脸颊抹上了一把灰。

当时约定的6%的收益率，到期后成了2%，有一些甚至连本都没保住。说到底，出现收益率不达标的情况，是因为当初保险营销员在推销产品时，采用了误导性的宣传方式，把预期年化收益率说成了年化收益率。隐去“预期”二字，保险产品就会大变样。

在这种背景下，2013年，由烟台保监分局和烟台市保险行业协会牵头，推行“访后付费”、“电话回访”等制度，建立了一个有效防止误导销售的治理体系。

不过，这场误导与反误导的战役才刚刚打响。对于一个拥有四五万名保险营销员队伍的城市来讲，要使每个营销员都能遵守规则，几乎是不可能的。但是，最大限度地促进大环境的良性发展，才是这套新治理体系的根本动机所在。

关键字:从业门槛的博弈

年7月1日起，保险从业人员从业学历提高到大专以上，而在山东省又细化为大专以上和高中以上两套证的双轨制运行模式。

学历门槛的提高，是保险业博弈的结果。如果保险从业者学历过低，那么注定会出现一系列的营销问题。可是如果学历过高，保险公司就要支付过高的

工资，又让保险公司难以承受。从业门槛的高低取舍，一直困扰着整个行业。

高中以上的从业门槛，整个保险业真的能保证吗？其实，很多业内人士对此抱有怀疑态度。毕竟一开始，全市有着数量众多的低学历从业者，一纸命令下来后，能否立竿见影，还真不好说。

结束语

祝“钱袋子”

高高鼓起

三期金融大事盘点，到此就要说再见了。

抓住2013年的尾巴，我们回顾了这一年来自证券、银行、保险三大行业内发生的大事。

其中有议论、有述评，均为一家之言，如有偏颇，还请谅解。

在这个金融领域和普通市民联系越来越紧密的时代里，普通市民在应对

金融创新、金融风暴时，应该怎样取舍，就显得尤为重要。

股市证券，利大险足，一般市民不应多碰；保险理财，刚刚起步，亟待发展，普通市民要根据需要购买；银行存贷，花样繁多，究竟如何能够获得利润最大化，还需探讨。

最后，祝愿每位读者、每位市民的“钱袋子”都能高高鼓起。

振华电器元旦促销，明日全面启动

“赢”新跨年，提前放“价”

2014年元旦佳节即将到来，振华电器“赢”新跨年，提前放“价”。本月28日，振华电器元旦促销将全面启动，历时6天，届时将有超强惠民优惠。

据了解，本月28日上午

10:58，振华电器将启动超级跨年团购，10小时惊爆折扣，年度压轴极限让利即将全面开启。

彩电6.5折起，4K电视最

高直降6000元，加送电压力锅、液晶等大礼；冰洗尽享三重礼，套购直降300-2000元，加送电饭煲、豆浆机等大礼；空调最高直降3000元，享超低价格并送精品大礼；小家电5折起，加送菜板、厨具、水壶等

大礼；电脑预存50元抵100元，手机预存20元抵50元，苹果三星手机低至7折！

活动期间，在振华电器各门店购彩电、冰箱、洗衣机、空调、厨具、热水器，跨品类累计两件

以上最高送iPhone5S！

在振华电器各门店当日购物满500元，即可参加现场抽奖活动，特等奖为对开门冰箱，买就抽，抽就中，100%惊喜！100%有礼！