



行业领先 赢得尊重

专刊记者 于凤丹



广汽传祺振洋店总经理 陈刚

2013年,烟台金阳光集团在销售和服务方面实现了双突破,广汽传祺振洋店和纳智捷金阳光汽车生活馆秉承着“行业领先,赢得尊重”的理念开拓了更加广阔的市场。展望2014年,又会有怎样的突破和发展,让我们听听他们的声音。

广汽传祺 有欧洲血统的自主品牌

近年来,在烟台的大街小巷,传祺车明显多了起来。广汽传祺振洋店总经理陈刚表示,广汽传祺振洋店在扎根烟台的三年时间里,这款民族经典名车以其大气、豪华的外形及高功率、低油耗的优异性能赢得了市场的广泛认可。“传祺属于国产汽车中的后起之秀,目前在烟台的

保有量达到了近3000台。”陈刚介绍,随着北京、上海等一些一二线城市逐渐“限牌”,烟台这样三四线城市未来将是乘用车市场必争之地,个人非常看好传祺在烟台的市场前景。未来公司除了紧抓现有市场外,还将会在龙口、莱州等县域市场开设直营店,扩大传祺销售渠道和服务网

络。作为广汽集团中高级系列轿车之一,传祺在高扛民族自主品牌大旗的同时,还传承了欧洲高端品牌在操控性、舒适性和主动安全性方面的优秀基因,采用世界先进的成熟底盘平台和动力总成技术,是一款拥有欧洲血统的自主品牌。



金阳光汽车生活馆总经理 陈俊龙

东风裕隆纳智捷 源于台湾体验特色服务

东风裕隆纳智捷金阳光汽车生活馆以台湾文化为基础设计,以参观体验式的营销模式为客户提供服务。产品力决定现在,服务力决定将来,纳智捷品牌定位于“自主、创新、科技,预先设想、超越期待”,在内地目前拥有大7 SUV、大7 MPV、纳智捷5 Sedan、MASTER CEO四款具有智能系统的车型。目

前,纳智捷品牌的销售量日益增长,产品研发和新车上市的速度不断加快。对此,东风裕隆纳智捷金阳光汽车生活馆总经理陈俊龙表示,产品力决定现在,服务力决定将来,企业不仅需要有好的产品,更需要有好的服务。东风裕隆对纳智捷品牌推出延长三年保修服务,在原有的三年/十万公里的保修基

础上,加大至六年/十五万公里保修,让客户对购买纳智捷汽车更加放心。

陈俊龙介绍,东风裕隆给客户提供的不仅是价格和价值的双保证,“我们郑重承诺:购买东风裕隆纳智捷任何一款车型,均可享受一年内降价现金补差的权利,不需要担心车辆降价及降价带来的贬值。”



三载同行 “纳”样精彩 烟台金阳光纳智捷周年店庆圆满落幕

12月21日,东风裕隆纳智捷迎来了成立三周年的生日,烟台金阳光汽车生活馆在其展厅举办了盛大的纳智捷3周年庆活动,记者和金阳光大家庭一起庆祝其生日,共同分享这一快乐的庆典时刻。

活动现场,气氛活跃,不论

是舞蹈还是游戏,都让大家非常尽兴,更有生日蛋糕供大家品尝。记者在活动中得知,目前东风裕隆纳智捷旗下已经推出纳智捷大7 SUV、MASTER CEO、大7 MPV、纳智捷5 Sedan多款车型,以高科技配置、舒适大空间的特点确立了自己的品牌定位。

烟台金阳光汽车生活馆市

场经理李奎汝告诉记者:“三周年庆之际,顾客来我们金阳光汽车生活馆,可享受超乎想象的极限让利,几种重磅礼包让顾客挑选,更有四重好礼感恩回馈。”记者了解到四重好礼包括:试驾礼、置换礼、信贷礼和购车礼。

纳智捷烟台金阳光汽车生

活馆秉承东风裕隆公司“预先设想,超越期待”的理念,按照纳智捷汽车生活馆统一标准的流程为您服务。对纳智捷车型感兴趣或将在年底购车的消费者可以去经销商处或致电了解详情,纳智捷烟台金阳光汽车生活馆恭迎品鉴。

LUXGEN
纳智捷

**纳智捷 3周年庆
我生日 你收礼**

**送: 保险、保养、保修、装潢
款款现车等你购**

事半功倍 双重优惠

“0利率0月供”金融购车方案

纳智捷全车系“0利率0月供”金融购车方案震撼来袭。尊享超低首付与0利率0月供多种购车方案,资金灵活调配,生活更显余裕。以智慧方式,征服智慧座驾,从容驾驭大器人生。

纳智捷二手车智换服务

纳智捷全车系二手车智换服务现已启动,即日起前往纳智捷汽车生活馆,即有好礼相送,更可享受一站式专业服务、免费出具车辆评估报告、100%安心交易,来馆置换即享惊喜收购价。爱车换然新生,人生从此不同。

烟台金阳光汽车生活馆 贵宾专线: 0535-6811389

地址: 烟台市芝罘区幸福南路9号



东风裕隆