



# 越界动能 当先不让

## 烟台润捷全新一代揽胜运动版上市发布会圆满落幕



新车上市发布会现场美丽的车模与新车同样吸引眼球

盼望已久的路虎全新一代揽胜运动版上市发布会于12月22日在烟台机场润捷捷豹路虎4S店隆重开幕。

寒冷的天气并没有影响到人们参加活动的热情，上市发布会活动当日，现场人员爆满，大家都是为了一睹全新一代揽胜运动版的风采而来。润捷4S店的工作人员为这些热情的客户准备了果汁、红茶等饮品，并提供了水果和甜点等美食。除此之外，还为每位到场嘉宾准备了精美的礼品。

路虎全新一代揽胜运动版上市发布会随着主持人的登台而正式开始。活动包括乐队演奏、领导发言、揭开全新一代揽胜运动版

的神秘面纱，销售人员讲解全新一代揽胜运动版的性能，除此之外，工作人员还为到场的嘉宾提供了魔术表演，微信摇一摇抽奖等环节。揭开全新一代揽胜运动版神秘面纱的环节将活动引至高潮，伴随着“新一代揽胜运动版好酷”的赞叹声，全新一代揽胜运动版完美呈现在现场嘉宾的面前。

据销售人员介绍，全新一代揽胜运动版是同级车中首款采用轻量化全铝车身的SUV，车身壳体的连接处使用源自航空工业和路虎为汽车应用而加以改造的技术铆接在一起，短于大部轿车的车身，全部产自全新的世界顶级车身制造工厂，能够带来更灵活

机动的行驶感和泊车便捷性，而加长的轴距则提供了更宽阔的车内空间，方便后排乘客上、下车。更短的前后悬挂设计及更宽的车身宽度，使整个车身更具现代感，充满了激情和力量感。

在报价后，全新一代揽胜运动版开始接受现场车友的预订，润捷4S店的工作人员热情地接待着每一位即将成为全新一代揽胜运动版车主的朋友。

随着最后一轮微信摇一摇抽奖环节的结束，在到场嘉宾的掌声中，路虎全新一代揽胜运动版上市发布会活动圆满落下帷幕，路虎全新一代揽胜运动版将掀开一个新的华丽篇章。

# 实至名归 图冠齐鲁

## 北京现代名图深度驾控体验营完美举办

专刊记者 孙维扬

近日，北京现代汽车携手烟台4S店成功举办了“实至名归图冠齐鲁-北京现代名图深度驾控体验营”的活动。

**专业车手专业指导 新手老手都成高手**

活动现场，专业车手组成的教练团队对试驾者进行了深入和细致的技术讲解以及极限操控技巧展示，喜爱名图的朋友们在专业车手的指导之下，进行了包括蝴蝶桩、蛇形桩、直线加速

并线、高速控制过弯等科目，这些科目几乎涵盖了专业车手训练的全部科目。通过深度试驾，车主不仅充分学习了专业的操控技术，更享受到了“专业高手”的随心驾驭、游刃有余的自如感。

**曲折急缓 想怎么演就怎么演**

面对名图超强的加速性能、出色的弯道性能、车身和底盘系统的高稳定性和转向的灵活性等等诱惑，现场车友们难以抑制与专业车手在车技上一比高下

的冲动。所有淋漓尽致的表演，让他们与名图一起享受到驾驶的乐趣与畅快。

**“价”与“驾”同在**

在深度试驾的同时，厂家还为喜爱名图的车友们带来的了非常诱人的多重大礼。到场即送精品大礼，现场购车更可尊享多重大礼，现场公布了北京现代厂家特批的名图购车政策，厂家领导现场签售，现场订车人数不断攀升，名图的准车主朋友称此次活动非常难得，不可错过！



北京现代名图深度驾控体验营活动现场

# 金阳光集团烟台振洋传祺店3周年店庆盛典完美落幕



金阳光振洋传祺店3周年店庆活动

12月21日，由金阳光集团旗下的金阳光振洋传祺店举办的3周年店庆活动，邀请了众多支持和关注广汽传祺品牌的热心朋友嘉宾以及港城主流媒体参加，共同分享这一快乐的庆典时刻。

一进入到活动的展厅就让人有一种非常温馨的感觉，展厅的冷餐区摆满了各类的食品。

21日上午10点振洋传祺店3周年店庆活动正式开始。在活动中，不仅有动感热辣的舞蹈，更有紧张刺激的拍卖活动的环节，让到场的朋友们玩得尽兴。庆典结束后，广汽传祺的工作人员与客户共同品尝3周年的生日蛋糕。

烟台振洋传祺店陪伴广大车友度过了充满意义的三载春秋，3年他们逐渐成长，让一个全新的自主品牌融入到烟台市民的生活中，3年的时间传祺在烟台的知名度和美誉度也不断的提高。

为了感谢新老客户对烟台

振洋店的支持，在3周年的庆典的日子，烟台振洋传祺为新客户准备了极大的优惠政策，让新加入传祺这个大家庭的朋友们感受到了他们最大的诚意。当天共达成订单62张，老客户也在当天获得了烟台振洋传祺为他们带来的大礼包。

3年以来，振洋传祺店多次获得集团和厂家重量级的荣誉，作为胶东区的标杆店，他们也是顶住压力勇往直前，在保证销量的前提下，做好服务以客户至上为原则来对待工作，保证持续良好的客户满意度。

荣誉承载过去，开拓旨在未来。3年只是一个逗号，在以后的日子里传祺全体员工承诺一定恪尽职守，为振洋传祺为金阳光集团明天的宏伟蓝图添一份色，加一剂墨。我们共同见证烟台振洋传祺的生日，是属于我们大家的盛会，烟台振洋传祺的脉搏将跳出最强的音符。

# 广汽丰田致炫平安夜烟台首发售6.98万-10.88万元

12月24日，在平安夜这天，车市迎来第一份激动人心的圣诞大礼——广汽丰田全新YARIS L致炫正式上市，并在全国300多家销售店同步销售。

即日起，此前的预定用户可以陆续提车，对于新增订单用户，广汽丰田也将尽最大的努力让更多的客户在2013年春节前提车。

在烟台振华国际的上市发布会现场，两位致炫车主满怀喜悦地接过钥匙，荣幸地成为了致炫在烟台的首批车主。

广汽丰田表示，广汽丰田将在保障前期车辆品质的基础上逐步提升产能，以缓解目前供不应求的态势，满足更多顾客的购车需求。

正如广汽丰田高层此前所

说，推出全新YARIS L致炫就是要“给消费者带来惊喜”。YARIS L致炫的上市全面拉开广汽丰田的产品、质量、营销、服务“四大变革”帷幕。致炫凭借动感外观和高品质的内饰设计、顶级的室内空间和行李箱空间、同级别最高水平的燃油经济性、丰田品牌的高性能和高耐用性让人一见倾心，而6.98万-10.88万元的价格，也给消费者带来了极大的惊喜。

据广汽丰田相关人士表示，目前全国销售店的订单十分火爆，从烟台地区统一的数据来看，订单已经超过100台，随着新车的正式到店，致炫的订单毫无疑问呈现出强劲增长势头。

从店头的反馈看，消费者对YARIS L致炫的关注度很高。



广汽丰田致炫

目前，订购致炫可以享受“致炫客户基金”和“倍安新计划”优惠政策：订购致炫的消费者从订车之日起到交车日，每天都可以享有25元的基金储备用于抵扣车款；凡是在2014年1月31日前下订的用户，只要在店投保致炫专属保险，都可以享受广汽丰田TOYOTA渠道提供的包括单纯车损万元以下当天赔付、全国免费救援等多项专属服务。

# 北京汽车BJ40探秘大北线

## 12月28日北京汽车BJ40正式上市



在大北线上的北京汽车BJ40

11月中旬，一支由北京汽车BJ40组成的车队，从拉萨出发，向西北班戈方向挺进大北线，拉开了“BJ40探秘大北线”的序幕。

虽然冬季走大北线难度大，危险多，但北京汽车依然坚持BJ40穿行大北线，希望用这种虔诚的行为告诉消费者，BJ40是

值得等待、值得深爱的硬派越野车。当然，北京汽车对BJ40走大北线非常有信心，一因为北京汽车越野车在90年代已经积累了行走大北线的丰富经验，更重要的是，经过6年的精打细造，北京汽车对BJ40的越野性能和品质有足够信心。

北京汽车BJ40自2008年以概念车形式亮相至今已近6年，让消费者又爱又恨。但在这期间，北京汽车对其进行了10余轮品质提升和产品改进，包括发动机的优化调教、四驱系统从最初曝光的电子四驱换为现在的机械四驱、车身多处钢材强度的加强、全方位越野安全的

评测改进，以及110万公里军车级测试等，使BJ40具备同级车型中无与伦比的性能和品质。现在的BJ40，动力成熟强劲，应付各种越野路面轻松自如，加之采用与军车同结构的底盘和差速器、全车防锈镀锌钢板、标配防撞钢梁，产品品质更是令人刮目相看。

12月28日，北京汽车BJ40正式上市。不仅发布标准版，还同步发售两款改装车型——城市版和越野版，以满足城市使用和挑战越野的不同人群。目前，北京汽车BJ40已可接受预订，有兴趣的朋友可与当地经销商联系咨询。