

2013济宁金融年度盛典 之 寻找济宁地区最佳服务支行系列报道 11

招商银行邹城支行

被时刻用心关注的礼遇

本报见习记者 彭成省 通讯员 梁红艳

——“复利原子弹”太厉害啦！小伙伴们惊呆了！

——“快乐伙伴卡是我们小朋友专属的银行卡呀！”

——“妈妈我要办一张快乐伙伴卡，我要把钱存到卡里……”

这是招商银行邹城支行联合星光口才已举办2期的“我是小小理财家”金葵花亲子财商成长营——星光口才专场活动现场，活动共邀约了59位邹城市星光口才小小主持人及家长前来。

多样活动
拉近客户距离

真诚服务
打造服务标杆

优质的服务有时候真的很简单，一句话、一个动作、一个眼神就能够成就；但是，优质的服务有时候却真的很难，每天面对上百个客户，办理上百个业务，既要保持住高效无差错的快速业务办理，又要随时微笑着贴心服务，对每位银行工作者都是一个很大的挑战。

在老师们循序渐进地引导下，小朋友们学会了正确的理财观：我需要储蓄(saving)使我的钱能越来越多，我需要智慧(smart)的消费使我的钱能产生价值，我需要分享/share)使我的钱花的更快乐。

活动中，小朋友们踊跃举手说出自己的想法，家长纷纷拿起手机拍下财商教育的课件内容。

课程结束后，招行为小朋友们颁发了“小小理财家”荣誉证书并合影留念。小朋友们意犹未尽，要求把学习手册带回家，家长们纷纷称赞财商成长营不仅培养了孩子的理财兴趣，让家长也认识到了理财的重要性，是一场大人孩子都受益的好活动！

招商银行的快乐伙伴卡，更是一张让孩子培养正确的理财观念，去实现自己理财计划的好工具！

此外，招行邹城支行还为小学生提供了“我是大堂经理”的社会实践活动，这项活动让孩子们体会到了工作的辛苦、学会了感恩，活动受到前来办理业务的客户以及家长的广泛好评。

别出心裁，充满创意的一个个有意义的活动。从一张张小小的卡片，标准的站姿开始，邹城市的市民开始渐渐熟悉了这个刚落户邹城不久的商业银行——招商银行邹城支行，也慢慢了解了银行的金融服务也可以是这样的贴心、亲民。



活动时间 2013年12月10日至2014年2月10日
活动对象 “一卡通”普卡、金卡、“金葵花”卡、钻石卡、私人银行卡客户
活动区域 青岛、日照、威海、淄博、济宁
活动内容 “一卡通”持卡客户于活动期间消费单笔满888元（仅刷卡消费）及以上即可获得本活动专项积分1分。每位客户活动期间每月最多可获1个本活动专项积分。客户可凭积分持本人“一卡通”至参与本次活动的招行网点兑换拉图拉甘蓝标珍藏干红葡萄酒一瓶（零售价128元）。全辖限量6000份，数量有限，领完为止。
注意事项 1. 满足条件的客户可自12月20日起至活动网点进行积分兑换礼，本活动专项积分有效期截至2014年2月25日止。
2. 礼品兑换以系统产生的专项积分为依据，境内交易一般3-5个工作日可产生专项积分，境外交易一般10天内产生专项积分，客户可通过我行网上银行专业版、大众版（账户管理->一卡通积分查询）查询本活动专项积分情况。
3. 符合本次活动积分产生标准的交易仅限刷卡消费、转账、取现、代扣代缴等业务不计入本活动产生积分的交易范围。
4. 招商银行不对本次活动获奖客户进行任何形式的主动通知，客户应主动查询兑换资格并自行至网点进行兑换，逾期未兑将视作客户放弃兑换机会，系统对已产生的积分做清零处理，招商银行不予补偿。
5. 礼品以实物为准，数量有限，领完即止。招商银行有权在法律法规许可的范围内保留对本活动的解释权。



手机扫描二维码
活动海报带回家